



Revista industrial  
Metalmecánica  
Argentina

**UN FUTURO BRILLANTE PARA  
LA CONSTRUCCIÓN EN ARGENTINA**

Sinergia con la Industria  
Metalmecánica en 2024 y 2025

# ARMINERA 2025

Cerró sus puertas con una edición récord que  
superó todas las expectativas

**AOG Patagonia  
2024**

Récord de expositores  
y visitantes



# Metalmecánica y el Rol Estratégico de Argentina

Un Horizonte de Crecimiento e Innovación



# Mitsubishi Electric Automation, Inc. lanza la capacidad de múltiples redes para su amplificador de servo MELSERVO-J5 existente

**La serie de servo MELSERVO-J5 ahora admite EtherNet/IP y EtherCAT, lo que permite un cambio de red sin problemas sin necesidad de hardware adicional.**

Mitsubishi Electric Automation, Inc. (Mitsubishi Electric Automation) ha anunciado una nueva funcionalidad para sus amplificadores de servo MELSERVO-J5 (MR-J5) que admite múltiples redes. Esta característica está disponible ahora a través de una actualización de firmware, lo que permite a los usuarios actualizar su producto sin

preconfiguradas y la compatibilidad con controladores populares como ControlLogix y CompactLogix mejoran la facilidad de uso.

"Esta solución de servo está diseñada para ofrecer a los clientes mayor flexibilidad. Con los amplificadores de múltiples ejes y de Bus DC común de Mitsubishi Electric, puede reducir la huella del panel eléctrico de los clientes", dijo Dan Zachacki, Gerente de Producto de Servo y Movimiento de Mitsubishi Electric Automation.

El amplificador de servo MR-J5 con capacidad de múltiples redes estaba originalmente disponible

en [products/drv/servo/pmerit/mr-j5/amp/amplifier/](http://products/drv/servo/pmerit/mr-j5/amp/amplifier/).

Conozca Mitsubishi Electric Automation, Inc.

Con sede en Vernon Hills, Illinois, Mitsubishi Electric Automation, Inc. es una filial estadounidense de Mitsubishi Electric Corporation, que ofrece una amplia cartera de productos entre los que se incluyen controladores de automatización programables (PAC), controladores lógicos programables (PLC), interfaces hombre-máquina (HMI), variadores de frecuencia (VFD), servoamplificadores y motores.

Puede encontrar más información acerca de Mitsubishi Electric Automation en [us.MitsubishiElectric.com/fa/en](http://us.MitsubishiElectric.com/fa/en).



necesidad de comprar nuevo hardware.

El producto permite a los clientes mejorar sus sistemas de control EtherNet/IP existentes con la tecnología de calidad y rendimiento de MR-J5. Se integra perfectamente con controladores existentes, reduciendo el tiempo de configuración y disminuyendo el costo total de propiedad. Las instrucciones

con compatibilidad con EtherCAT. Ahora, el mismo producto compatible con EtherCAT puede desbloquear la funcionalidad EtherNet/IP, lo que lo convierte en una solución versátil para diversas aplicaciones.

Para obtener más información sobre el amplificador de servo MR-J5 con capacidad de múltiples redes, visite:

<https://us.mitsubishielectric.com/fa/>



[www.mitsubishielectric.com](http://www.mitsubishielectric.com)

Mitsubishi Electric Automation  
 Contact: Pam Summers  
 Marketing Communications Manager  
 SUMMERS Pam  
 Phone : +1 (847) 478-2415  
 Pam.Summers@meau.com



# Mitsubishi Electric Automation, Inc. da la bienvenida al nuevo Director Gerente para México y América Latina, Edgar Romero

**Edgar Romero se desempeñará como Director Gerente para México y América Latina en Mitsubishi Electric Automation para mejorar el rendimiento y la rentabilidad de la empresa en México y América Latina.**

Mitsubishi Electric Automation, Inc. (Mitsubishi Electric Automation) ha anunciado la contratación de Edgar Romero como nuevo Director Gerente de la sucursal de Mitsubishi Electric Automation en México y América Latina, ubicada en la Ciudad de México.

Con más de 23 años de experiencia en los sectores de automatización y movimiento, incluyendo posiciones ejecutivas en ABB Group, Honeywell Inc. y Hexagon AB Group, Romero aporta experiencia y un historial comprobado de éxito para cumplir con las demandas de su nuevo cargo. En sus últimos roles en ABB Group y Hexagon AB Group, Romero tuvo plena responsabilidad sobre las pérdidas y ganancias y logró un crecimiento de ingresos en ambas empresas.

En Mitsubishi Electric Automation, Romero será responsable de supervisar al equipo de gestión en México y América Latina y las operaciones

y un activo para el equipo de Mitsubishi Electric Automation".

<http://us.MitsubishiElectric.com/fa/en/>

**Conozca Mitsubishi Electric Automation, Inc.** Con sede en Vernon Hills, Illinois, Mitsubishi Electric Automation, Inc. es una filial estadounidense de Mitsubishi Electric Corporation, que ofrece una amplia cartera de productos entre los que se incluyen controladores de automatización programables (PAC), controladores lógicos programables (PLC), interfaces hombre-máquina (HMI), variadores de frecuencia (VFD), servoamplificadores y motores. Puede encontrar más información acerca de Mitsubishi Electric Automation en [us.MitsubishiElectric.com/fa/en/](http://us.MitsubishiElectric.com/fa/en/).

**Conozca Mitsubishi Electric Corporation** Con más de 100 años de experiencia en el suministro de productos fiables y de alta calidad, Mitsubishi Electric Corporation (TOKYO: 6503) es un líder mundial reconocido por su manufactura, comercialización y venta de equipos eléctricos y electrónicos utilizados en el procesamiento de la información y las comunicaciones, el desarrollo espacial y las comunicaciones por satélite, los productos electrónicos de consumo, la tecnología industrial, la energía, el transporte y los equipos

## Información sobre Mitsubishi Electric Factory Automation Business Group

Mitsubishi Electric, con su amplia gama de tecnologías de automatización y procesamiento, que incluye controladores, productos de accionamiento, productos de distribución y control de energía, máquinas de descarga eléctrica, máquinas de procesamiento láser, controladores numéricos informatizados y robots industriales, ayuda a aumentar la productividad y la calidad en las fábricas. Asimismo, nuestras amplias redes en todo el mundo ofrecen comunicación directa y asistencia integral a los clientes. Nuestro lema global "Automating the World" (Automatizando el mundo) muestra el enfoque de la empresa de aprovechar la automatización para el desarrollo de la sociedad, mediante la aplicación de tecnología avanzada, compartiendo conocimientos y apoyando a los clientes como socio de confianza.

Para saber más sobre la historia de "Automating the World", visite: [www.MitsubishiElectric.com/fa/about-us/automating-the-world](http://www.MitsubishiElectric.com/fa/about-us/automating-the-world)

## Conozca e-F@ctory

e-F@ctory es el concepto integrado de Mitsubishi Electric para construir sistemas de manufactura fiables y flexibles que permitan a los usuarios hacer realidad gran parte de sus expectativas en materia de manufactura de alta velocidad impulsada por la información. A través de su iniciativa de solución de socios, la e-F@ctory Alliance, y su colaboración con asociaciones de redes abiertas como The CC-Link Partners Association (CLPA), los usuarios podrán crear soluciones integrales basadas en un amplio principio de "lo mejor de lo mejor". En resumen, e-F@ctory y la e-F@ctory Alliance permiten a los clientes conseguir una manufactura integrada, manteniendo al mismo tiempo la capacidad de elegir los proveedores y soluciones más óptimas.

\*e-F@ctory, iQ Platform son marcas comerciales de Mitsubishi Electric Corporation en Japón y otros países.

\*Otros nombres y marcas comerciales son propiedad de terceros.

\* Se reconocen todas las marcas comerciales restantes.

Para más información:  
<http://us.MitsubishiElectric.com/fa/en/>

## Edgar Romero Managing Director, Mexico & Latin America



comerciales diarias, desarrollar e implementar la estrategia de crecimiento de la empresa, desarrollar al equipo de gestión y personal, mejorar el rendimiento y aumentar la rentabilidad en México y América Latina.

"Edgar tiene un impresionante historial en el campo de la automatización, lo que será fundamental para lograr nuestros objetivos y metas para la región de México y América Latina", dijo Milton Coleman, Vicepresidente Senior de Ventas y Marketing de Mitsubishi Electric Automation. "Estoy seguro de que Edgar será un excelente ajuste para este cargo

de construcción. Mitsubishi Electric contribuye a enriquecer la sociedad con tecnología bajo el lema "Changes for the Better". La empresa registró unos ingresos de 5.003.600 millones de yenes (37.300 millones de dólares\*) en el ejercicio fiscal finalizado el 31 de marzo de 2023. Para más información, visite [www.MitsubishiElectric.com](http://www.MitsubishiElectric.com)

\*Los importes en dólares estadounidenses se cotizan a partir del yen al tipo de cambio de  $134 = \$1$  dólar estadounidense, el tipo de cambio aproximado en el mercado de divisas de Tokio al 31 de marzo de 2023.

[www.mitsubishielectric.com](http://www.mitsubishielectric.com)

Mitsubishi Electric Automation  
Contact: Pam Summers  
Marketing Communications Manager  
SUMMERS Pam  
Phone : +1 (847) 478-2415  
[Pam.Summers@meau.com](mailto:Pam.Summers@meau.com)



Nº 122

Agosto 2025

Yapeyú 109 • Ciudad • Mendoza • Argentina

E-mail: [gerencia@revistametalmeccanica.com](mailto:gerencia@revistametalmeccanica.com)

Web Site: [www.revistametalmeccanica.com](http://www.revistametalmeccanica.com)

Revista Digital:

[revistametalmeccanica.com/edicion-digital.html](http://revistametalmeccanica.com/edicion-digital.html)

Los editores no se hacen responsables de los artículos firmados y/o publicidades emitidas. Todos los logotipos y marcas son propiedad de sus respectivos dueños. Los modelos y fotografías en avisos y revista pueden ser a modo ilustrativo y no corresponder con los originales. Prohibida su reproducción total o parcial sin autorización expresa del editor. Todos los derechos reservados.

® Revista Industrial  
Metalmecánica Argentina •  
2005/2025 ©



### 05 Sector industrial

Metalmecánica y el Rol Estratégico de Argentina  
Un Horizonte de Crecimiento e Innovación

### 23 Sector petrolero

AOG Patagonia 2024  
Récord de expositores y visitantes  
Un ejemplo en organización de exposiciones

### 33 Sector minero

ARMINERA 2025  
Cerró sus puertas con una edición récord que  
superó todas las expectativas

### 43 Sector construcción

UN FUTURO BRILLANTE PARA  
LA CONSTRUCCIÓN EN ARGENTINA  
Sinergia con la Industria Metalmecánica en 2024 y 2025





# Desde sistemas hasta soluciones

***NORD suma su gama de productos modulares a sus amplios conocimientos sobre soluciones de accionamiento.***

**NORD DRIVESYSTEMS** ofrece innumerables combinaciones de motores, reductores y componentes electrónicos de accionamiento gracias a su gama de productos modulares. Además de sus profundos conocimientos acerca de las

de accionamiento que se pueden combinar en varias configuraciones. NORD selecciona, diseña y calcula los accionamientos más apropiados. Por tanto, los sistemas de accionamientos formados por el reductor, el motor y la electrónica de accionamiento se convierten en soluciones a medida de las aplicaciones de un sector determinado. De ahí que NORD sea capaz de cumplir muchos requisitos de carácter específico.

**Un sistema modular que ofrece numerosas soluciones**

Un ejemplo de ello es la exigencia de

también se ven beneficiados con los conocimientos y los servicios adicionales de NORD, como el análisis de eficiencia de NORD ECO que permite implementar las tareas de accionamiento con un consumo óptimo de energía.

Otro ejemplo actual es la monitorización del estado que NORD puede integrar en sus soluciones de accionamiento. Con una solución IIoT es posible determinar y analizar el accionamiento y los datos sobre su estado a través del PLC integrado en el variador de frecuencia. Los datos también se pueden poner a disposición de los sistemas centrales de los usuarios, proporcionando así una información importante para el mantenimiento predictivo que permite a su vez el mantenimiento proactivo de máquinas y equipos. Esto reduce los tiempos de inactividad y aumenta la eficiencia del sistema en su conjunto.

**NORD: soluciones para optimizar el rendimiento al usuario**

“Los requisitos están cambiando y nosotros estamos siguiendo activamente este camino”, señala Jörg Niermann, Jefe de Marketing de NORD. “Estamos desarrollando nuestros componentes de accionamiento continuamente con el fin de suministrar a nuestros clientes las soluciones que les ayuden a avanzar desde un punto de vista técnico, económico y medioambiental”. Gracias a la suma de una amplia gama de productos modulares y conocimientos sus conocimientos técnicos en más de 100 sectores, NORD crea sistemas de accionamiento a medida de unas necesidades concretas y suministradas como soluciones completas por un solo proveedor.



**NORD crea soluciones de accionamiento a medida que cubren una gran variedad de requisitos gracias a sus productos modulares y a sus amplios conocimientos sobre las aplicaciones.**

aplicaciones, la empresa desarrolla soluciones de accionamiento que cubren perfectamente las necesidades de más de 100 sectores.

Tanto si se trata de mover productos por cintas transportadoras, mezclar masa o elevar cargas pesadas, todo movimiento necesita un accionamiento. Sin embargo, cada aplicación presenta unos requisitos distintos. Como desarrollador de **soluciones de accionamiento**, NORD ofrece a través de su gama de productos modulares todos los componentes de la tecnología

eficiencia energética. NORD cuenta con motores eléctricos que se pueden utilizar en todo el mundo y cumplen todas las normas internacionales pertinentes. Gracias a sus motores síncronos le5+, el desarrollador supera los niveles de eficiencia de la clase más alta en cuanto a eficiencia energética (IE5). También forman parte del concepto de motorreductor integrado DuoDrive, que combina el motor IE5+ y un reductor de engranaje cónico en un solo cárter. DuoDrive consigue una de las eficiencias más altas del mercado en su rango de potencia. Los usuarios

**www.nord.com**

Getriebebau NORD GmbH & Co. KG  
 Getriebebau-Nord-Straße 1  
 22941 Bargteheide/Hamburg • Alemania  
 Kaeker Sebastian  
 Phone : +49 45 32 / 289-0  
 Sebastian.Kaeker@nord.com  
 Getriebebau NORD GmbH & Co. KG  
 Getriebebau-Nord-Straße 1  
 22941 Bargteheide/Hamburg • Germany  
 Niermann Jörg  
 Phone : +49 45 32 / 2 89 -0  
 Fax : +49 45 32 / 2 89 -22 53  
 Joerg.Niermann@nord.com



Un Horizonte de Crecimiento  
e Innovación

## Metalmecánica y el Rol Estratégico de Argentina



La industria metalmecánica se encuentra en el epicentro de la Cuarta Revolución Industrial. La integración estratégica de la digitalización avanzada, la automatización y la inteligencia artificial (IA) está dando forma a un ecosistema productivo más eficiente, predictivo y adaptable.



La industria metalmecánica se encuentra en el epicentro de la **Cuarta Revolución Industrial**. La integración estratégica de la **digitalización avanzada**, la **automatización** y la **inteligencia artificial (IA)** está dando forma a un ecosistema productivo más eficiente, predictivo y adaptable. Esta transformación no solo optimiza los procesos internos, sino que también

industrial crecerá de USD 21.94 mil millones en 2025 a **USD 55.55 mil millones para 2032**, con una Tasa de Crecimiento Anual Compuesto (CAGR) del **14.2%**. Esto se traduce en una mayor productividad, una reducción de errores y una mejora en las condiciones laborales, con la expectativa de disminuir los costos operativos en porcentajes significativos.

*Argentina, con su sólida base industrial y una reconocida capacidad de innovación, aspira a un papel cada vez más relevante en este panorama global. Su sector metalmecánico, que representa un 5.6% del PBI nacional y genera más de 350.000 empleos directos, posee fortalezas y oportunidades estratégicas que lo posicionan ventajosamente*

redefine los estándares de competitividad a escala global.

#### **Beneficios Cuantificables y Oportunidades Emergentes a Nivel Global:**

- **Optimización de Costos y Eficiencia Operativa:** La inversión en **robótica industrial y colaborativa (cobots)** es un motor clave de crecimiento. Se proyecta que el mercado global de robótica

- **Mantenimiento Predictivo y Disponibilidad de Equipos:** La aplicación de la IA y el Internet de las Cosas (IoT) en el mantenimiento predictivo está revolucionando la gestión de activos. Este mercado, valorado en USD 10.6 mil millones en 2024, se pronostica que alcanzará los **USD 47.8 mil millones para 2029**, con una CAGR del **35.1%**. Esto permite a las empresas anticipar fallas, **reduciendo los tiempos de**



**inactividad de la maquinaria hasta en un 50% y los costos de mantenimiento hasta en un 40%.**

- **Innovación en Materiales y Procesos de Fabricación:** La **manufactura aditiva (impresión 3D)**, especialmente para metales, está permitiendo la creación de componentes complejos con diseños optimizados y menor desperdicio. El mercado global de manufactura aditiva se estimó en USD 26.79 mil millones en 2024 y se proyecta que crecerá a **USD 189.34 mil millones para 2034**, con una notable CAGR del **21.6%**. Esto impulsa el desarrollo de aleaciones más ligeras y resistentes, esenciales para industrias como la automotriz, aeroespacial y energética.

**El Rol de Argentina en el Escenario Metalmeccánico Mundial:** Argentina, con su sólida base industrial y una reconocida capacidad de innovación, aspira a un papel cada vez más relevante en este panorama global. Su sector metalmeccánico, que representa un **5.6% del PBI nacional** y genera **más de 350.000 empleos directos**, posee fortalezas y oportunidades estratégicas que lo posicionan ventajosamente:



- **Capacidad en Maquinaria Agrícola y Autopartes:** La producción argentina de maquinaria agrícola y la fabricación de carrocerías y remolques han demostrado una notable resiliencia y capacidad de repunte. Estos subsectores son fundamentales para la demanda interna y para la diversificación de la oferta exportable del país.

- **Apalancamiento en Sectores Estratégicos:** El sector metalúrgico en Argentina tiene el potencial de atraer inversiones combinadas



# Emerson recibe Premio a la Excelencia en eficiencia energética en la planta de Milwaukee

## **El programa de eficiencia energética del estado de Wisconsin reconoce a la fundición de Appleton Group por su excelente compromiso con el ahorro de energía**

Emerson anunció hoy que su instalación de fundición de hierro de Appleton Group recibió el premio a la Excelencia energética 2025 de Focus on Energy®. El premio reconoce a las empresas de Wisconsin que van más allá de las soluciones básicas en eficiencia energética, tanto en sus propias organizaciones como en las que dan soporte. Como una de las 11 galardonadas, la fundición de South Milwaukee demuestra cómo las plantas industriales con eficiencia energética

Focus on Energy es el programa estatal de eficiencia energética y energía renovable para empresas y residentes en Wisconsin. Ofrece una serie de reembolsos e incentivos para tecnologías de ahorro energético, así como servicios que ayudan a las organizaciones a reducir el uso y los costes de energía.

La fundición de Appleton, que fabrica accesorios eléctricos, carcasas y otros productos de fundición para infraestructura eléctrica, colabora con la iniciativa Focus on Energy desde 2017. En este tiempo, la asociación ha hecho posible que la fundición identifique, evalúe, diseñe e implemente muchos proyectos exitosos de eficiencia energética y ahorro de costes de servicios públicos.

Estas actualizaciones incluyen nuevos controles en sus unidades de aire de

El compromiso del equipo de fundición con la optimización de la eficiencia energética ha reducido el consumo y las emisiones totales de energía de la planta en aproximadamente un tercio desde 2017, lo que ha reducido drásticamente sus propias emisiones y gastos operativos. Estas reducciones son especialmente importantes, dado que la centenaria fundición había sido una de las plantas con mayor consumo de energía en todo Emerson.

"El premio a la Excelencia en eficiencia energética resalta la dedicación de nuestro equipo de mejorar nuestro propio impacto ambiental, respaldar nuestras reducciones de costes en el sistema energético de Wisconsin y trabajar con organizaciones externas para avanzar hacia un futuro más sostenible", dijo John Schuster, gerente de planta en el negocio de Discrete Automation de Emerson. "Lo que hemos logrado en South Milwaukee es una historia de éxito para la cartera de Emerson, así como para la industria de fundición en general. Es un honor ser reconocidos de esta manera".

Para obtener más información sobre las soluciones eléctricas Appleton de Emerson, visite:

<https://www.appleton.emerson.com/en-us>  
<https://www.emerson.com/en-us/news/2025/06-emerson-receives-award-for-excellence-in-energy-efficiency-at-milwaukee-facility>

Medios:

- Contactos: Contactos de medios globales de Emerson

Recursos adicionales:

- Únase a la comunidad de Emerson Exchange 365
- Conéctese con Emerson por medio de X Facebook LinkedIn YouTube



De izquierda a derecha: Doug Presny, CleanTech Partners; Joe Pater, de la Comisión de Servicios Públicos de Wisconsin; Paul Kling, Focus on Energy; John Schuster, Emerson; Bob Axtell, Emerson; Bill Bolhuis, Franklin Energy; Chris Larson, senador del Estado de Wisconsin, Distrito 7; Jim Garbowski, WEC Energy Group.

pueden reducir costes, contribuir a un ambiente más saludable y fortalecer las economías locales.

"La fundición de Emerson muestra que incluso las operaciones con gran consumo de energía pueden ser líderes en eficiencia energética", dijo Erin Soman, director general de Focus on Energy. "Este premio no se trata solo de ahorrar energía sino de que la gente se una para pensar de forma diferente sobre cómo usamos la energía y lo que eso significa para el futuro de Wisconsin".

recambio, la sustitución de los hornos de canal por hornos de fusión por inducción inalámbrica y la sustitución de más de 800 luces fluorescentes con luminarias LED industriales de Appleton. Combinadas, las mejoras energéticas ahorran la instalación más de 10 000 megavatios-hora (Mwh), 65 000 millones de unidades térmicas del sistema británico (MMBtu) y \$1 millón en costes de energía anualmente. El equipo también identificó casi \$350 000 en incentivos relacionados con la energía durante este período.

[www.emerson.com](http://www.emerson.com)

Emerson Automation Solutions | AVENTICS GmbH |  
 Ulmer Straße 4 | 30880 Laatzen | Germany  
 Ayhan Ronai: [ronai.ayhan@emerson.com](mailto:ronai.ayhan@emerson.com)  
 Phone : +49 511 2136 ext 862

Jin Christine

Phone : +86-18501785659  
[Christine.Jin@emerson.com](mailto:Christine.Jin@emerson.com)



## FPT INDUSTRIAL, JUNTO CON ACTV, VULKAN ITALIA Y BIMOTOR, ESTÁ CREANDO EL FUTURO HÍBRIDO DE VENECIA: LOS MOTORES NEF IMPULSARÁN UNA MODERNIZACIÓN TECNOLÓGICA PARA UNA NUEVA FORMA DE VER EL TRANSPORTE PÚBLICO DE LA CIUDAD

**FPT Industrial, la marca de Iveco Group dedicada al diseño, producción y venta de sistemas de propulsión de bajo impacto medioambiental y líder mundial del sector, está asumiendo un papel protagonista junto con su distribuidor autorizado Bimotor y VULKAN Italia en la renovación tecnológica del MotoBattello 3, el primer vaporetto (autobús acuático público veneciano) de Actv (un operador de tránsito que presta servicios en nombre del organismo de transporte público AVM - Azienda Veneziana della Mobilità) sometido a una reconversión híbrida, que comenzará las pruebas operativas en las próximas semanas, tras su presentación en el Salón Náutico de Venecia de 2025.**

Ejemplo concreto de reconversión de la movilidad marítima y de una nueva forma de ver la náutica para adoptar soluciones más sostenibles con un impacto medioambiental cada vez menor, el proyecto cuenta con el desarrollo de un sistema que combina el sistema de propulsión híbrido diseñado y fabricado por el equipo de Soluciones Híbridas y Eléctricas de VULKAN con motores FPT Industrial: un proyecto pionero de reconversión para imaginar un futuro del sector que pasa por la modernización de la flota existente, reduciendo drásticamente las emisiones.

La modernización del MotoBattello Serie 3 80 Canal Grande revolucionó el sistema de propulsión de la



embarcación. El motor diésel original se sustituyó por un sistema híbrido de serie, compuesto por un motor auxiliar FPT Industrial N67 450 N de velocidad variable acoplado a un generador de velocidad variable integrado con un paquete de baterías con ocho módulos LFP. La energía producida alimenta un motor eléctrico de 147 kW, responsable de la propulsión de la embarcación y de las cargas auxiliares. El motor N67 cumple la fase V sin necesidad de instalar un sistema de protratamiento de gases de escape (ATS).

Según lo medido y certificado durante las pruebas en banco realizadas por VULKAN Italia y verificadas por los técnicos de Actv, la nueva solución de propulsión proporciona reducciones de contaminantes como el dióxido de carbono (CO<sub>2</sub>, -32%), los óxidos de nitrógeno (NO<sub>x</sub>, -26%), las partículas (PM, -31%) y los hidrocarburos no quemados (HC, -7%), lo que supone una reducción total de las emisiones del 28%. El nuevo sistema de propulsión del MotoBattello 3 servirá como proyecto piloto dentro del plan de modernización de la flota lagunar de Actv, abriendo un nuevo capítulo de navegación en las aguas venecianas, una parte fundamental del ADN de la ciudad.

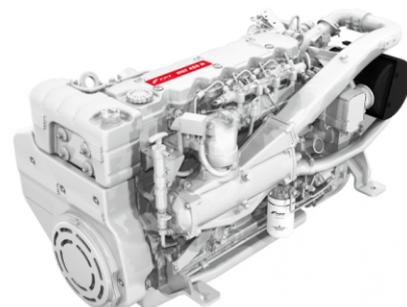
Una de las piezas más importantes del patrimonio de FPT Industrial en el campo náutico, los motores NEF son la familia de productos más extensa de la marca para el segmento, y están disponibles tanto en versión mecánica como electrónica para aplicaciones recreativas y profesionales, con potencias que van de 74 kW a 419 kW y de 63 kW a 390 kW, respectivamente. En la planta Industrial & Marina de Turín, los motores se marinizan con un enfoque a medida capaz de satisfacer las necesidades de una amplia gama de aplicaciones diferentes.

En particular, el motor N67 garantiza la fiabilidad y el rendimiento, características necesarias durante un uso continuo como el que requieren las aplicaciones de transporte público. Los avanzados sistemas de diagnóstico y los bajos requisitos de mantenimiento, con intervalos de cambio de aceite y filtros de hasta 600 horas, permiten reducir al mínimo los tiempos de inactividad y los costos. Además, el equipo de Atención al Cliente de FPT

conocimientos técnicos se unen para proporcionar un servicio completo: desde la venta y la gestión de almacenes de motores y piezas de recambio, hasta la asistencia técnica, el taller interno y la revisión de intercambiadores de calor y radiadores. Un faro robusto y fiable para quienes buscan la excelencia en el sector marítimo.

Andrea Arcuraci, Head of Sales, EMEA Dealers de FPT Industrial, declaró: "Este proyecto ejemplifica a la perfección cómo los motores de FPT Industrial pueden desempeñar un papel destacado en la renovación tecnológica de una amplia gama de aplicaciones, incluidas las On-Road, Off-Road, marinas y de generación de energía. Dar nueva vida a embarcaciones históricas como las de la flota de la ciudad de Venecia, parte integrante de la belleza y la identidad de la ciudad en todo el mundo, es un gran orgullo para nosotros. El futuro de la movilidad también depende de la modernización de las flotas existentes, y los motores FPT Industrial ofrecen una solución ideal para esta transición, incluso en sistemas híbridos como el MotoBattello 3. Estos proyectos son posibles gracias al compromiso de nuestra red de distribuidores, que garantiza una asistencia completa y continua, totalmente adaptada a las necesidades específicas de cada cliente."

N67 450 N 125 kW para MotoBattello 3 - Especificaciones técnicas



Disposición de los cilindros: 6L  
Turbocompresor: CTA  
Cilindrada [litros]: 6,7  
Sistema de inyección: Common Rail  
Potencia máxima [hp @ rpm]: 170 @ 2300  
Peso en seco [kg]: 600

Las especificaciones completas están disponibles en el sitio web de FPT Industrial.

Industrial guía a cada cliente a lo largo de la vida útil de sus motores, ayudándolos a conseguir un rendimiento perfecto y a optimizar los procesos de reparación y asistencia.

Actv también contará con el apoyo en el mantenimiento del motor N67 de la planta de Marghera de Bimotor, distribuidor autorizado de FPT Industrial dedicado por completo a las aplicaciones marinas. Bimotor ofrece a sus clientes unas instalaciones altamente especializadas donde la experiencia, la fiabilidad y los

[www.fptindustrial.com](http://www.fptindustrial.com)

FPT Industrial S.p.A.  
Via Puglia, 15  
10156 - Turin, Italy  
CILIBERTI Emanuela  
press@fptindustrial.com



# HMS Networks anuncia que Red Lion® y N-Tron® son oficialmente marcas de HMS Networks

*Para miles de ingenieros de automatización e integradores de sistemas de todo el mundo, esto significa que las soluciones industriales que se pueden construir a escala para conectividad en la nube, Edge-computing, gestión de activos, switches Ethernet industriales, medidores de Panel Digitales y paneles de operador se encuentran ahora disponibles desde una única fuente confiable, [hms-networks.com](https://hms-networks.com)*

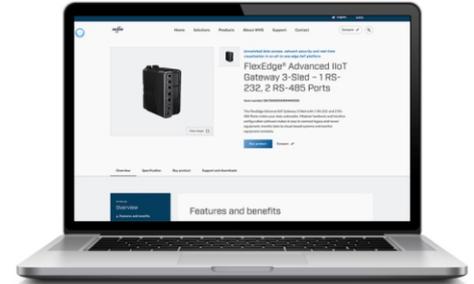
Tras la adquisición de Red Lion Controls Inc. en 2024, los equipos de HMS y Red Lion han colaborado para integrar a la

Por ejemplo:

- Los paneles de control Red Lion pueden combinarse con las soluciones de acceso remoto de Ewon®.
- Los switches N-Tron complementarán la sólida oferta de HMS en conectividad y diagnóstico de red.
- El portafolio completo admite comunicaciones seguras en el borde y la nube, gracias a la trayectoria de 30 años de HMS en redes industriales.

Con fabricación en Suecia y EE. UU. y operaciones en más de 20 países, HMS ofrece soporte local, experiencia técnica y distribución fiable.

«Con las marcas de productos Red Lion y N-Tron, podemos ofrecer a nuestros clientes más opciones y una experiencia



Red Lion FlexEdge, ahora en [hms-networks.com](https://hms-networks.com)



Alexander Hess, Vicepresidente Sénior de Soluciones de Datos Industriales, HMS Networks



perfección sus ofertas. El resultado: dos marcas de confianza —Red Lion y N-Tron— ahora bajo el paraguas de HMS, que ofrecen valor añadido y acceso simplificado a soluciones de conectividad industrial.

### Marcas unificadas, capacidades ampliadas

**Red Lion®** de HMS Networks ofrece soluciones industriales que se pueden adecuar a escala para conectividad en la nube, edge computing, gestión de activos, así como paneles de operador y medidores de panel robustos, diseñados para ofrecer visibilidad de datos en tiempo real, especialmente en entornos exigentes.

**N-Tron®** de HMS Networks ofrece switches Ethernet industriales robustos, que proporcionan conectividad segura y fiable para redes industriales.

fluida», afirma Alexander Hess, vicepresidente sénior de la división HMS para Industrial Data Solutions. «Al alinear estas marcas bajo el paraguas de HMS, facilitamos a los ingenieros de automatización e integradores de sistemas la creación de sistemas industriales más inteligentes y conectados. Esto se traduce en una implementación más rápida, un mejor soporte y soluciones que simplemente funcionan mejor en conjunto».



La oferta completa de productos HMS ahora incluye las marcas Anybus, Ewon, Intesis, Ixxat, N-Tron y Red Lion.

HMS Networks AB (publ) es una de las empresas líderes en el sector de la tecnología de la comunicación y la información industrial (TIC Industrial) y cuenta con más de 1200 empleados. HMS desarrolla y fabrica productos bajo las marcas Anybus®, Ixxat®, Ewon® e Intesis® (Red Lion® Controls también forma parte del grupo HMS desde Abril 2024). El soporte técnico y de venta se hace desde las subsidiarias locales por el mundo, así como a través de una amplia red de distribuidores y agentes de venta. HMS alcanzó una facturación de 3.025 millones SEK (coronas suecas) en 2023 y cotiza en el mercado de valores nórdico NASDAQ OMX en Estocolmo, en la categoría Large Cap, tecnología de la información.

**www.hms.se**

HMS Industrial Networks Inc  
Latin America Headquarters  
35 E. Wacker Dr,  
Suite 1700  
Chicago, IL 60601

Encuentre su distribuidor local Anybus:  
<https://www.anybus.com/contact/find-distributor>

Phone : +1 (954) 995 4727  
LATAM-sales@hms.se



capaces de impulsar un crecimiento de aproximadamente **USD 7.400 millones anuales** entre 2025 y 2035. Este crecimiento estaría apalancado en la demanda de proyectos de **Oil & Gas (Vaca Muerta), minería, foresto-industria y energías renovables**, industrias que requieren una vasta gama de componentes metálicos, equipos eléctricos y maquinaria pesada, lo que representa una oportunidad directa para la manufactura nacional.

- **Potencial de Exportación de Valor Agregado:** Si bien las exportaciones metalúrgicas del país han experimentado fluctuaciones, rubros específicos como **equipos eléctricos y electrónicos, y maquinaria y equipos** han mostrado incrementos significativos. La capacidad de Argentina para sustituir importaciones y desarrollar productos exportables con alto valor agregado

es crucial para ampliar su presencia en mercados internacionales. A modo de referencia, en un período reciente, las exportaciones metalúrgicas de Argentina aumentaron un **33.7%**, con destinos importantes como Brasil (41.8% de las exportaciones metalúrgicas) y Estados Unidos (21.3%).

- **Inversión en Tecnología e Infraestructura:** El compromiso con la modernización tecnológica es evidente. Las **importaciones de bienes de capital del sector aumentaron un 64%** en un período reciente, alcanzando niveles comparables a 2022 y 2023. Esto indica un esfuerzo sostenido por actualizar la base productiva y adoptar tecnologías de vanguardia.

La metalmecánica argentina, a pesar de los desafíos inherentes a su contexto, exhibe una notable



# Watson-Marlow Fluid Technology Solutions

## **Watson-Marlow Fluid Technology Solutions lanza WMArchitect™ Interchangeable Parts para ofrecer una mayor agilidad en el suministro de ensamblajes de un solo uso**

Watson-Marlow Fluid Technology Solutions lanza WMArchitect™ Interchangeable Parts para ofrecer una mayor agilidad en el suministro de ensamblajes de un solo uso

Watson-Marlow Fluid Technology Solutions (WMFTS) ha introducido WMArchitect™ Interchangeable Parts para garantizar un suministro estable de ensamblajes de un solo uso integrando componentes alternativos precalificados en la fase de diseño para

calificadas de componentes alternativos en un ensamble, acordadas durante la fase de diseño. De este modo se evitan las limitaciones de suministro de un componente específico, como tubos, abrazaderas triples y otros accesorios para tuberías.

Junto con la gama completa de soluciones de un solo uso WMArchitect™ de WMFTS, Interchangeable Parts cuenta con el respaldo de expertos científicos especializados y un equipo de pruebas de validación. WMFTS usa el método de evaluación de equivalencia de las mejores prácticas de BioPhorum para eliminar los riesgos de compatibilidad, rendimiento y seguridad.

Interchangeable Parts ofrece a las empresas biofarmacéuticas una solución flexible ante la incertidumbre de elegir componentes sustitutos y la ausencia de orientación de criterios estandarizados claros.

Declaraciones de la Dra. Nicole Hunter,

“Monitoreamos de forma proactiva los tiempos de entrega para detectar cambios graduales o repentinos. Cuando un componente presenta problemas, podemos cambiar rápidamente a una alternativa preaprobada con menor tiempo de entrega. Estos componentes pueden ser de WMFTS o de terceros.

“Hemos adoptado el método de evaluación de equivalencia de las mejores prácticas de BioPhorum para abordar riesgos sobre compatibilidad, rendimiento y seguridad. Mantenemos un total cumplimiento y trazabilidad, minimizando interrupciones en su flujo de trabajo al sustituir componentes con mayor disponibilidad.

“Durante la pandemia de COVID-19, la industria no estuvo preparada para la demanda extrema de tecnología de un solo uso. Con el fin de garantizar el suministro en el futuro, Interchangeable Parts aporta flexibilidad y versatilidad al proceso para garantizar un manejo eficiente de cambios, brindando mayor confianza a los reguladores”.

### **Características y ventajas:**

Evita interrupciones causadas por largos tiempos de entrega, asegurando un suministro estable y una producción ininterrumpida

Reduce complicaciones regulatorias asociadas a componentes intercambiables  
WMFTS usa el método de evaluación de equivalencia de las mejores prácticas de BioPhorum para eliminar los riesgos de compatibilidad, rendimiento y seguridad  
Agilidad en los procesos sin comprometer la trazabilidad o garantía de calidad

Las soluciones de un solo uso de WMArchitect, lanzadas el año pasado, es una solución integral de manejo de fluidos biofarmacéuticos de un único proveedor. Las soluciones de un solo uso de WMArchitect están diseñadas para ofrecer tanto ensamblajes de un solo uso estándar, listos para usar, como diseños personalizados totalmente respaldados con paquetes de validación a medida.



- Interchangeable Parts incorpora componentes alternativos precalificados en la fase de diseño del ensamble de un solo uso
- Junto con la gama completa de soluciones de un solo uso WMArchitect™, Interchangeable Parts cuenta con el respaldo de nuestros expertos científicos especializados y del equipo de pruebas de validación
- WMFTS usa el método de evaluación de equivalencia de las mejores prácticas de BioPhorum para eliminar los riesgos de compatibilidad, rendimiento y seguridad

evitar interrupciones en el cumplimiento regulatorio y largos plazos de entrega.

El nuevo servicio para el procesamiento biológico evita los riesgos de desabastecimiento y paradas en la producción, permitiendo una sustitución ágil de componentes con tiempos de entrega reducidos.

Interchangeable Parts ofrece opciones

responsable de soluciones de un solo uso de WMArchitect en WMFTS: “Basándonos en conocimientos científicos sólidos y en una comprensión detallada del proceso, trabajamos con nuestros clientes para evaluar la forma, el ajuste y la funcionalidad de los componentes alternativos. Los componentes intercambiables se definen en la fase inicial de diseño en las especificaciones del ensamble.

[www.wmfts.com](http://www.wmfts.com)

Sciad Communications Ltd  
Juliette Craggs / Victoria Deane M.  
Phone : 00 44 (0) 20 3755 0571  
WatsonMarlow@sciad.com

Watson-Marlow Fluid Technology Solutions  
Falmouth  
Cornwall  
United Kingdom  
TR11 4RU  
Wills Harriet  
harriet.wills@wmfts.com

IAOG

# A AOG

XV ARGENTINA OIL&GAS  
EXPO 2025



IAOG  
5° Congreso Latinoamericano de  
Perforación, Terminación  
e Intervención de Pozos

Exposición Internacional del Petróleo y del Gas



**8 - 11 SEP 2025**

La Rural Predio Ferial  
Buenos Aires, Argentina

**[www.aog.com.ar](http://www.aog.com.ar)**

**Acreditate online**

Organiza:



INSTITUTO ARGENTINO  
DEL PETRÓLEO Y DEL GAS

Realiza:



messe frankfurt

Horario: Lunes a Jueves de 13 a 20 hs.

Comercializa y Realiza: Messe Frankfurt Argentina - Tel.: + 54 11 7078 4800

e-mail: [aog@argentina.messefrankfurt.com](mailto:aog@argentina.messefrankfurt.com)

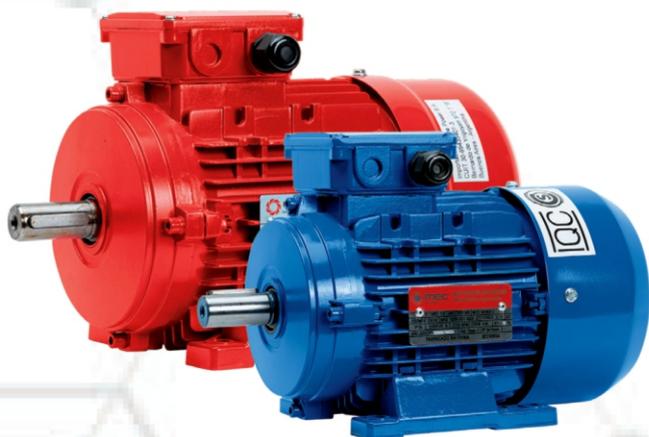


**MEC**

Tu marca para toda la vida

# SOLUCIONES INTEGRALES PARA LA INDUSTRIA

ELECTROBOMBAS - MOTORES ELÉCTRICOS - SISTEMAS DE BOMBEO  
GRUPOS ELECTRÓGENOS - SISTEMAS CONTRA INCENDIOS



IE1, IE2, IE3  
HASTA 420HP



CABINADOS Y ABIERTOS  
HASTA 125 KVA



100% PERSONALIZADOS



CENTRIFUGAS,  
SUMERGIBLES,  
DE POZO.

COMBEPower S.A.



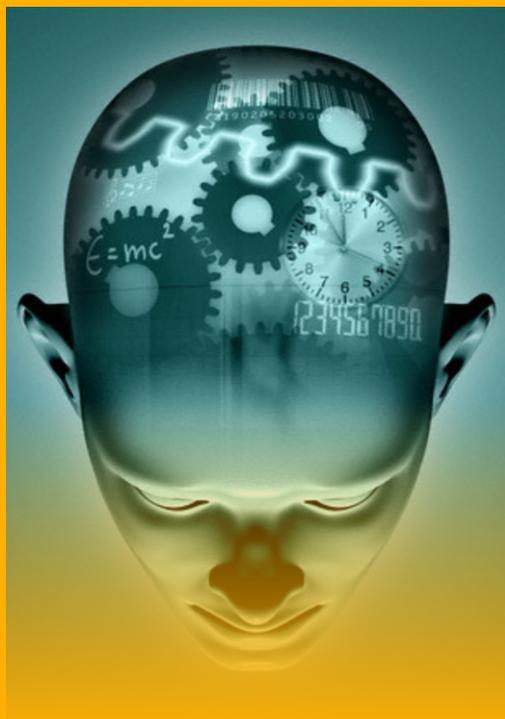
ventas@combepower.com



(011) 15-4045-5245



mec-argentina.com.ar



# IMPO

Su Agencia de Publicidad

**Expertos** en PYMES  
**INDUSTRIALES**

[www.impoweb.com.ar](http://www.impoweb.com.ar)

capacidad de adaptación y un firme compromiso con la innovación. La inversión en I+D+i, la formación de talento especializado y la integración en cadenas de valor globales de alto nivel tecnológico son los caminos que permitirán consolidar la posición del país en el concierto industrial mundial.

Se invita a explorar los análisis detallados y los casos de éxito presentados en esta edición, que ilustran cómo la metalmecánica global está forjando un porvenir de progreso y liderazgo, con una participación activa y estratégica de Argentina.

En conclusión; la metalmecánica global avanza hacia un futuro de crecimiento exponencial y eficiencia sin precedentes, impulsado por la adopción de tecnologías de vanguardia como la IA, el IoT y la manufactura aditiva. Argentina, con su robusta base industrial y su continuo compromiso con la innovación, se encuentra en una posición estratégica para capitalizar estas tendencias. El sector metalmeccánico argentino no solo contribuye significativamente al PBI y al empleo nacional, sino que también tiene el potencial de expandir su participación en mercados internacionales, apalancándose en sectores estratégicos y en su capacidad para generar valor agregado. Este panorama augura un futuro brillante y prometedor para la metalmecánica global, con una participación activa y creciente de Argentina.

The industry partner

valcoX

# Soluciones industriales ValcoX

ValcoX es una empresa consolidada como proveedor integral de soluciones industriales, destacándose por su capacidad para ofrecer productos y servicios de alta calidad a través de sus marcas líderes en diversas áreas. A través de la representación de marcas internacionales como Valmet, Ingersoll Rand, Clyde industries, Bachmann, Koso y Apco, ValcoX se presenta como un socio estratégico para la industria, brindando soluciones innovadoras, eficientes y sostenibles para todos los segmentos: Oil & Gas, Midstream, Refinación, Química y Petroquímica, Pulpa y Papel, Gases del Aire, Agua y Saneamiento, Minería y Energía.



## Válvulas

## Equipos e Instrumentos

**ACOUSTICLEAN**  
SONIC MATERIAL ACTIVATION SYSTEMS  
A Division of Control Concepts, Inc.

**AIRSWEEP**  
MATERIAL ACTIVATION SYSTEMS  
A Division of Control Concepts, Inc.

**APCO | HILTON**

**CELEROS**  
FLOW TECHNOLOGY

**CLYDE INDUSTRIES**

**DAZIC**  
ZERO SPEED SWITCHES  
A Division of Control Concepts, Inc.

**Deltech**

**Hankison**

**KOSO  
HAMMEL DAHL**  
CONTROL VALVES

**IR Ingersoll Rand.**

**Pneumatic Products**

**Valmet**



(+54) 11 3262 0887



Av.Libertador 101 10°  
Vte. López - PBA  
Argentina B1638BEA



info@valcoXflow.com

# FINVESA



## International Freight Forwarder & Customs Broker NVOCC



**Finvesa** es comercio exterior, procesos, operaciones en el día a día y eficiencia en la gestión del tiempo.

**Finvesa** is foreign trade, processes, day-to-day operations and efficiency in time management.

Cerrito 1320 • Piso 12 • Oficina C  
C1010ABB • CABA • Argentina  
Tel. 54 11 5199 1367 / 52774246  
rjpf@finvesa.com.ar

[www.finvesa.com.ar](http://www.finvesa.com.ar)

**YPF**  
GAS

# NECESITÁS LA MEJOR ENERGÍA PARA TU EMPRESA, POR ESO ESTAMOS CERCA PARA AYUDARTE

Desde YPF GAS le damos a tu industria una solución energética integral y eficiente garantizando:

- Energía limpia, confiable y segura.
- Una combustión amigable con el medio ambiente.
- Suministro continuo, con plantas estratégicamente ubicadas en todo el país.





Isotank Operators & Leasing  
International Freight Forwarders



# Tanks on a Mission!

**ISOTANQUES Y  
CONTENEDORES  
EN ALQUILER Y  
VENTA**



## **FLOTA ESPECIALIZADA DE ISOTANQUES Y CONTENEDORES BATEA INTERMODALES PARA TRANSPORTE Y ALMACENAMIENTO DE TODO TIPO DE GRANELES SÓLIDOS Y LÍQUIDOS**

Contamos con una flota de equipos estándar y especiales para el transporte y almacenamiento de cargas secas, líquidas, gaseosas pulverulentas y granulares.

- Isotankes para productos químicos y alimenticios.
- Isotankes con control de temperatura (Refrigeración / Calefacción)
- Isotankes para gases criogénicos, licuados y comprimidos.
- Tanques para Bitumen, piletas antiderrame, contenedores offshore.
- Contenedores Batea para minería.

**Más de 19 años ofreciendo soluciones de transporte  
internacional y almacenamiento de líquidos en contenedores**



+54 11 5274 3300



commercial@missionline.com.ar



missionline



Acassuso 548, B1642CGL, San Isidro. Buenos Aires, Argentina



missionline.com.ar

Invitamos a su Industria a sumarse al

# Pool de compra de Energía Eléctrica

gestionado por Signum Energy

**GARANTIZAMOS un ahorro de sus costos de Energía entre el 7% y 20% respecto a sus costos actuales \***

\*Dependiendo de la Distribuidora



Participantes  
**49 Industrias**



Energía  
**137.978 MWh**



Monto anual transaccionado  
**\$Ar 9.175.565.249**  
**US\$ 9.658.490**



Moneda  
**tarifas en \$AR**



Seguridad  
**mejora su garantía de abastecimiento**



Contamos con más de **16 años de experiencia** en el Mercado de Gas y Electricidad. Brindamos el servicio de **Gestión y Soluciones Energéticas** en el campo de Costos, Tarifas y Regulaciones

Si desea contar con nuestros servicios, no dude en contactarnos



(011) 5353 5230



info@signumenergy.com.ar



www.signumenergy.com.ar



*Calidad en movimiento...*



# MECANIZADO CNC

**SERIADO EN PRODUCCIONES DE ALTA CANTIDAD**

**PERNOS • BUJES • RODILLOS • ROSCAS • EJES**

**RECTIFICADO DE PIEZAS CILÍNDRICAS • TRATAMIENTO TÉRMICO**

**MATERIALES PARA MECANIZADO AISI SAE**

**BRONCE ALUMINIO EN TODAS SUS CALIDADES**



**FABRICAMOS**

**Cadenas a rodillos • Cadenas acodadas**

**Cadenas perno hueco • Cadenas con aletas especiales**

**Cadenas pernos salientes • Cadenas en acero inoxidable**

**Cadenas a medida**

**INDUSTRIAS**

**Alimenticias • Aceiteras • Agrícolas**

**Automotrices • Canteras y Cerámicos • Cerealeras**

**Frutícolas • Frigoríficas • Ingenios • Madereras**

**Mineras • Metalmecánicas • Molinos • Siderúrgica**

más de  
**59 AÑOS**  
de experiencia

[www.cademen.com](http://www.cademen.com)

Tel: 0261 493 1329 • E-Mail: [info@cademen.com](mailto:info@cademen.com)

Jesús Nazareno 1473 • Zona Industrial Maipú • Mendoza • Argentina

# TAUCO<sup>®</sup>

## TRANSFORMADORES

Seguridad en el producto que requiere

### TAUCO<sup>®</sup>

## LÍNEA ESPECIAL

Estamos en condiciones de calcular, presupuestar y fabricar, transformadores, inductancias, bobinas, etc., para cualquier uso y /o condiciones, monofásicos o trifásicos de hasta 100 KVA.

### TAUCO<sup>®</sup>

## LÍNEA PROTECCIÓN CATÓDICA

Dentro de nuestros productos ponemos especial énfasis en transformadores para equipos de Protección Catódica.

Podemos calcular y fabricar para equipos manuales o automáticos, de acuerdo con los requerimientos más exigentes. Ofrecemos también la reparación a nuevo de transformadores de otras marcas.



 011 4251 6716  +054 -11-4440-6378  [www.tauco.com.ar](http://www.tauco.com.ar)

 [transformadores@tauco.com.ar](mailto:transformadores@tauco.com.ar)  Liniers 13 Bernal (1876) Prov. de Buenos Aires



Un ejemplo en organización de exposiciones

## AOG Patagonia 2024

### Récord de expositores y visitantes



La AOG Patagonia fue un éxito rotundo que superó todas las expectativas: los pasillos se colmaron de visitantes hasta el último momento y los auditorios de charlas y conferencias estuvieron siempre llenos. La exposición reunió en el Espacio DUAM a todos los actores de la industria de los hidrocarburos, con el 100% del predio ocupado. Fue el octavo evento realizado en la Patagonia -sexto con su actual nombre-.



Un total de 335 empresas expositoras exhibieron sus últimas tecnologías e innovaciones a más de 17.000 visitantes. Luego de tres días de reuniones comerciales, las Rondas de Negocios vincularon a compradores de las principales empresas de petróleo y gas que operan en el país con empresas expositoras proveedoras de bienes y servicios. Con más de 200 proveedores inscriptos y 25

las nuevas generaciones que pudieron tomar contacto con los principales exponentes. En la apertura, el Director de Asuntos Institucionales del IAPG, Martín Kindl, expresó: “Tenemos por delante como país un desafío muy grande que es poner en valor nuestros recursos energéticos. No tengo dudas que las visiones que traen los jóvenes profesionales van a lograr que esta industria ya centenaria

***Argentina Oil & Gas Patagonia 2024 cerró sus puertas luego de tres días, en una jornada donde los jóvenes fueron los protagonistas. Con más de 17.000 visitantes, la exposición rompió todos los récords.***

compradores, se desarrollaron más de 1.500 reuniones.

La AOG Patagonia, además, contó con un cronograma de actividades académicas, charlas y conferencias que ofrecieron un panorama completo de la actualidad del sector, las tendencias y los desafíos que tienen por delante.

En una edición récord, los JOG 8 (8va Jornada de JÓVENES OIL & GAS) no fue la excepción. Con la sala repleta, les dio la oportunidad a

pueda afrontar el desafío de desarrollar proyectos de petróleo y gas en este mundo nuevo. Estamos convencidos que hay mucho por aportar en el desarrollo de energía mundial con una visión sustentable, eficiente, de seguridad ambiental”.

El panel del bloque “**Upstream No Convencional**” estuvo conformado por Virginia Dignani, Líder de proyectos de YPF; Daniel Picin, Gerente de Perforación, Completación y Workover de Pan



American Energy; y Matías Weissel, Gerente de Ejecución y Desarrollo de VISTA. Con la moderación de Ariel Moyano de Pan American Energy y Magalí Aguirre de Pluspetrol, se plantearon los proyectos y desafíos que tienen tanto las compañías como el sector de No Convencional. Coincidieron que las nuevas generaciones son la clave para la innovación y evolución tecnológica. En cuanto a las áreas para especializarse, resaltaron las carreras duras como ingeniería, matemáticas, ciencias y la incorporación de cualidades blandas como para poder interactuar con diferentes perfiles que permitan la integración de distintas áreas y especializaciones.

El segundo bloque se enfocó en **“Los desafíos del Convencional”**. Participaron: Leonardo Deccechis, COO de Petrolera Aconcagua Energía; Juan Manuel Celedon, Gerente de la Regional Convencionales de PHOENIX; y Andrés Ponce, Director Ejecutivo U.N. Upstream de PECOM. Y moderaron Joanna Villanova, de Pan American Energy y Carolina Orce de Pluspetrol.

El panel brindó un panorama general del sector nuevas operadoras, procesos convencionales, estrategias de producción y



operativas y extracción. Los disertantes contaron sus experiencias al iniciar sus carreras profesionales en la industria y cómo vieron la evolución y transformación del sector. Señalaron que el mayor desafío que enfrentan es poder atraer a los jóvenes y que sigan viendo el Convencional con *“buenos ojos”*. Destacaron que el sector necesita a los jóvenes para que puedan aportar sus ideas con perfiles innovadores, y poner en valor a las operaciones.

Bajo la temática **“Estrategias y desafíos del Midstream”**, en el bloque 3 expusieron Pía Areal, Gerente de Integridad de PLUSPETROL; y Pablo Erias,



# PRC Ingeniería

*Solucion y calidad en filtración*

- **Filtros de ranura continua.**
  - Recuperación secundaria.
  - Agua / Petróleo.
  - Aptos para grandes profundidades.
  - Para extracción de Salmuera, en la Minería del LITIO.
- **Brazos colectores, para pulido en agua de formación.**



+54 9 11 7564 2391 • +54 9 11 3137-5879



ventas@prc-ingenieria.com



Perdriel 3810 • San Fernando (1646) • Buenos Aires • Argentina



**CAD**  
*Adviser*

**AUTODESK**  
Authorized Training Center

Promoción mencionando este aviso  
**10% de descuento** en todos los cursos

# Especialistas en soluciones CAD

- Capacitación y consultoría en aplicaciones CAD
- Administración de información (PDM y PLM)
- Consultoría en métodos y procedimientos
- Desarrollo de personalizaciones
- Instalación y soporte técnico
- Servicios de diseño CAD, 2D y 3D para Manufactura (MSD)
- Consultoría en Higiene, Seguridad y Medio Ambiente

#### Argentina

Av. Avellaneda 915 bis, 5°B – S2013 EWE  
Rosario | Santa Fe | Argentina

#### Uruguay

Guadalupe 2195 – 11800  
Montevideo | Uruguay

+54 (11-7078-2030) / (341-208-2030)

+54 9341 6060117

info@cadadviser.com • www.cadadviser.com

**CUPLAS**

**ROSCADOS  
NIPLES**



**API-NPT-NPS-BSPT-BSP**

**HASTA 8"**



Rawson 1364

Lomas de Zamora

☎ 4286-3625

📞 11-3190-6886

**CUPLAS J.A.C.**



[cuplas.jac@hotmail.com](mailto:cuplas.jac@hotmail.com)





Gerente Comercial de TGN; con la moderación de Pablo Mendez de TGN y Candida Todesco de Tenaris. Los panelistas hablaron sobre las estrategias que llevan adelante las compañías, los planes de expansión y las tendencias. Con una visión más que optimista para los jóvenes, señalaron que las próximas generaciones de profesionales están viviendo un contexto ideal para la inserción laboral en la industria - donde no se conoce el techo-, por lo que los incentivaron a aprovechar las oportunidades que se presentan. En el último bloque, **“Potenciando el talento para el futuro”**, expusieron Débora Colombino, Especialista en Employer Branding y Desarrollo de Pan American Energy; Santiago Sarachian, Líder de Responsabilidad Social de Pluspetrol y Gabriel Horowitz, Líder Técnico en la Gerencia de Data Analytics & Inteligencia Artificial de YPF. Indicaron que el mayor desafío que tienen las jóvenes profesionales no radica en dominar las nuevas tecnologías sino en saber aplicarlas para poder tomar decisiones que lleven a la transformación de la industria, evaluando las oportunidades que se presentan.

### **Ciclo de conferencias en la AOG**

Durante esta última jornada de la exposición también se desarrolló una actividad especial dedicada a los



jóvenes estudiantes de escuelas técnicas de la región. **“La Escuela Técnica visita la AOG - Educación Disruptiva en la Industria del Petróleo y Gas”**, contó con la disertación de Conrado Bonfiglioli, Director de la Escuela Técnica Virtual del IAPG. Los 450 estudiantes que asistieron se mostraron entusiasmados tras conocer toda la cadena de valor de la industria de Oil & Gas en un solo lugar. A continuación, la **Comisión Diversidad, Equidad e Inclusión** llevo adelante la charla: **“Confianza ciega”**, a cargo de Gonzalo Vilariño, Ex Director Técnico del equipo "Los Murciélagos", que concluyó con una acción interactiva en la que participaron los visitantes.

Organizada por el Instituto Argentino del Petróleo y el Gas (IAPG) y realizada por Messe Frankfurt Argentina, la próxima edición de la AOG tendrá lugar en Buenos Aires, del 8 al 11 de septiembre de 2025 en el Predio Ferial La Rural.



# Mantenimiento de equipamiento e instalaciones industriales

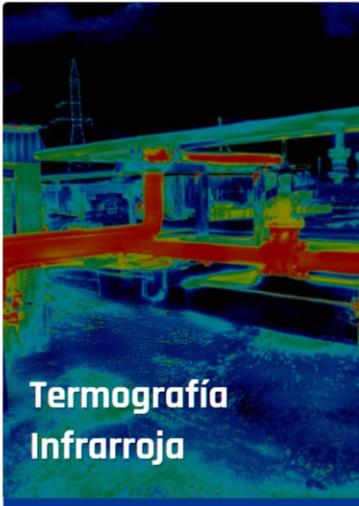
## Mantenimiento Preventivo y Correctivo

Algunas de nuestras áreas de especialización son:

- ✓ Equipamientos CNC para la industria metalmecánica
- ✓ Motores a combustión y generación de potencia eléctrica
- ✓ Equipamientos para industria maderera
- ✓ Sistemas de bombeo



## Servicios de mantenimientos Predictivos



Termografía Infrarroja



Análisis de vibraciones



Análisis de redes eléctricas



Análisis de lubricantes



## Consultoría

- ✓ Sistema de Gestión de Activos Físicos ISO 55001: Diagnóstico - Implementación y Auditorías
- ✓ Criticidad de Activos Físicos
- ✓ Equipamientos Estrategias de Mantenimiento: Mantenimiento centrado en Confiabilidad (RCM) Análisis Causa Raíz (ACR)

Visite nuestra web: [www.mcc-mi.com](http://www.mcc-mi.com)



11-6474-0882



[contacto@mcc-mi.com](mailto:contacto@mcc-mi.com)



San Miguel, Bs As, Argentina



## Nueva propuesta para PYMES industriales

De cara a la reactivación que se espera en el rubro industrial, desde la Agencia de Publicidad IMPO, Expertos en PYMES industriales, han preparado un completo paquete de servicios económicamente accesible a toda pequeña y mediana empresa, en el mismo proponen que su empresa logre distinguirse de sus competidores, reforzando sus marcas y que esté permanentemente en la mente de los consumidores haciendo de la publicidad un aliado y gran parte del éxito de las ventas de su PYME.

IMPO Agencia de Publicidad es la primer agencia de publicidad argentina con expertos en imagen y publicidad para PYMES industriales. Tienen más de 25 años de

experiencia y a través de sus distintas unidades de negocios garantizan a sus clientes: mejoras de imagen, retorno de inversión, obtención de mejores clientes, fidelización, crecimiento constante, refuerzo de marcas, continuidad en los mensajes y mayor volumen de ventas.

En su paquete Agency Platinum proponen una planificación estratégica y puesta en marcha de todas las acciones de marketing y comunicación publicitaria de su empresa; o sea su propio departamento de marketing y publicidad sin personal en relación de dependencia.

Si le preocupa la competencia, si quiere ganar mercado y solidificar-

lo, si no quiere perder clientes, si le interesa la imagen de su empresa, esta agencia tiene fórmulas de éxito publicitario para cada caso, están al tanto de lo que funciona y lo que no hoy en día en el rubro y lo mejor es que se encargan absolutamente de todo mientras el PYME se dedica a atender su negocio.

Más información:

Paquete  
**AGENCY PLATINUM**  
**IMPO**

Su Agencia de Publicidad

Expertos en PYMES  
[www.impoweb.com.ar](http://www.impoweb.com.ar)

# Make ideas real

**ROHDE & SCHWARZ**



[www.rohde-schwarz.com](http://www.rohde-schwarz.com)

# Honeywell



45 años al servicio  
de la industria



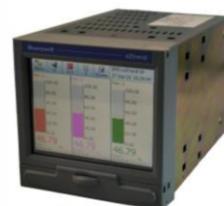
**Slate** es la nueva generación de plataforma de control, administración y almacenamiento de datos que reemplaza la línea ControlLink.

**Slate** es el futuro de su manejo y optimización de costos.

- ✓ Slate
- ✓ Programadores y Relés
- ✓ Actuadores / Motores
- ✓ Presostatos
- ✓ Válvulas
- ✓ Controladores
- ✓ Registradores

Visitenos en

[www.electrocasac.com.ar](http://www.electrocasac.com.ar)



## STOCK PERMANENTE



Av. Juan Bautista Alberdi 1026 • Piso 2  
C1424 • Ciudad Autónoma de Buenos Aires



+54 9 11-4431-1515 • +54 9 11 6522-6688



[info@electrocasac.com.ar](mailto:info@electrocasac.com.ar)



Revista Industrial  
Metalmecánica  
Argentina

Sector minero

El encuentro B2B más importante  
de la industria minera argentina

**ARMINERA 2025**

**Arminera**  
**2025**

**Buenos Aires, febrero de 2025  
Arminera 2025 vuelve a La Rural  
este 20, 21 y 22 de mayo y  
proyecta su Ronda de Negocios  
más grande hasta el momento.**



El Predio Ferial de La Rural de Buenos Aires será una vez más el escenario elegido para llevar adelante el evento B2B más importante de la industria minera de Argentina.

Con una superficie de 18.000 m<sup>2</sup> y más de 250 expositores, la edición de 2025 proyecta la presencia de más de 12.000 empresarios y profesionales mineros provenientes de todo el mundo.

#### **Una posición privilegiada**

Los expositores de Arminera 2025 cuentan con una serie de grandes beneficios, entre los que se encuentra participar de forma

este Encuentro de Desarrollo de Proveedores será el marco ideal para entablar conexiones comerciales entre los proveedores que exponen en Arminera y los principales ejecutivos y gerentes del sector nacional e internacional.

#### **Con mira al futuro**

La industria minera argentina atraviesa un momento clave para su futuro, y el Encuentro de Desarrollo de Proveedores será el marco ideal para conectar la oferta con la demanda de un sector en constante expansión.

Con el objetivo de brindar una experiencia

**Con una superficie de 18.000 m<sup>2</sup> y más de 250 expositores, la edición de 2025 proyecta la presencia de más de 12.000 empresarios y profesionales mineros provenientes de todo el mundo.**

exclusiva en la **Ronda de Negocios – 4º Encuentro de Desarrollo de Proveedores**.

Enmarcada dentro de la feria comercial, la Ronda de Negocios brinda a los expositores la posibilidad de interactuar cara a cara con los gerentes de compras de las principales empresas del sector minero —una oportunidad única para tender y afianzar redes comerciales.

En la última edición se concretaron más de 1.800 reuniones con más de 100 compradores, y este año Arminera busca redoblar la apuesta con la mayor superficie de su historia al abrir un segundo hall de 8.000 m<sup>2</sup>.

Tras el éxito de las ediciones anteriores,

única a sus expositores, la Cámara Argentina de Empresas Mineras y Messe Frankfurt Argentina se unen en este evento para facilitar la concreción de más y mejores negocios.

Quienes estén interesados en exponer en Arminera 2025 y participar de manera exclusiva en el 4º Encuentro de Desarrollo de Proveedores pueden contactar a Laura Fredes, Jefa de Producto, a través del correo electrónico [laura.fredes@argentina.messefrankfurt.com](mailto:laura.fredes@argentina.messefrankfurt.com).

Evento exclusivo para profesionales y personas relacionadas al sector. Con invitación: sin cargo.

Para acreditarse debe presentar su



documento de identidad. No se permitirá el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

**Más información de prensa y material fotográfico:**

[www.arminera.ar.messefrankfurt.com/buenosaires/es/prensa.html](http://www.arminera.ar.messefrankfurt.com/buenosaires/es/prensa.html)

**Redes sociales:**

[www.facebook.com/arminera](http://www.facebook.com/arminera)  
[www.twitter.com/armineraexpo](http://www.twitter.com/armineraexpo)  
[www.instagram.com/arminerabuenosaires](http://www.instagram.com/arminerabuenosaires)  
[www.linkedin.com/showcase/arminera](http://www.linkedin.com/showcase/arminera)

**Hashtags:** #arminera2025 #armineraexpo

**Contactos:**

**Natalia Porta**

Gerente de Comunicación y Prensa

**Carolina Del Pozo** Jefa de Comunicación y Prensa

[www.ar.messefrankfurt.com](http://www.ar.messefrankfurt.com) **Camila Loch**  
Consultora de prensa Mauro y Asociados  
Tel: +54 2324 558730  
[cloch@mauroyasociados.com.ar](mailto:cloch@mauroyasociados.com.ar)

El primer panel, titulado "La visión del sector privado: Los destinos de la industria minera y del cobre en un nuevo período", se llevó a cabo tras la participación de los gobernadores y comenzó con una introducción de Reid Sirrs, Embajador de Canadá en Argentina, quien destacó la experiencia canadiense en la minería y las potencialidades que existen entre ambos países. De este ciclo participaron:

-Michael Meding, Vicepresidente de McEwen Copper y Gerente General del Proyecto Los Azules, además de Presidente de la Conferencia Internacional:



**Argentina Cobre**

-Alfredo Vitaller, Vicepresidente de Asuntos Corporativos del Proyecto Josemaría y Vicepresidente de la Conferencia Internacional: Argentina Cobre  
-Javier Robeto, Vicepresidente y Country Manager de Aldebaran Resources, Proyecto Altar

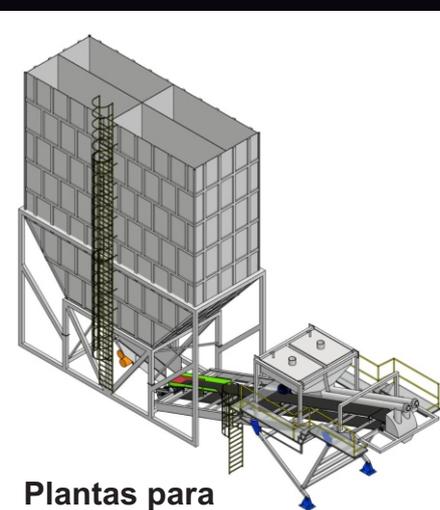
-Carlos Ramos, Vicepresidente del Proyecto Taca Taca

-Alejandra Cardona, Directora Ejecutiva de la Cámara Argentina de Empresas Mineras

-Laura Yorghhanjian, Directora Ejecutiva de la Cámara de Comercio Argentino-Canadiense, quien facilitó la discusión y moderó el debate

Seguido a ello tuvo lugar el panel titulado "El potencial del cobre en Argentina: opciones y estrategias de inversión", presentación que se centró en las opciones disponibles para maximizar el desarrollo cuprífero en el país y la posibilidad de invertir en las empresas que operan en la región. Daniel Artana, Economista Jefe de la Fundación de Investigaciones Económicas Latinoamericanas, cerró el encuentro y presentó un

# PLANTAS DOSIFICADORAS DE HORMIGÓN Y SILOS PARA CEMENTOS Y ACCESORIOS



Plantas para  
el bañado de  
mineral en cal o cemento



# CINTAS TRANSPORTADORAS DE TODAS LAS MEDIDAS

## TELÉFONO

(011) (4265.2591)

## CELULAR

11 6432 7195

## DIRECCIÓN

- GRAL MADARIAGA 561 AVELLANEDA, BS AS, ARGENTINA

## E-MAIL

euromaxargentina@gmail.com

euromaxargentina@hotmail.com.ar

# DISEÑO Y PRODUCCIÓN DE PLATAFORMAS DE LUBRICACIÓN EQUIPAMIENTO PARA CAMIONES



Suministro y despacho  
de aceites, grasas, agua  
y/o combustibles



Sistemas  
convencionales



Módulos independientes  
de lubricación para  
montar en camiones



## DEPURACIÓN DE AGUAS RESIDUALES

*Ofrecemos sistemas de tratamiento y reúso de efluentes cloacales e industriales, a la medida de cada necesidad.*

Módulos compactos y transportables para una aplicación rápida y versátil.

Sistemas integrales para barrios, municipios y grandes demandas.

Tecnologías adaptadas al uso y al entorno.  
Tratamientos primarios, secundarios y terciarios.

Estaciones de bombeo de efluentes automatizadas.



**CALZETTA**  
INGENIERÍA Y CONSTRUCCIONES

Soluciones  
sustentables en  
agua y efluentes



## INGENIERÍA AMBIENTAL | SERVICIOS

*Aportamos eficiencia y sostenibilidad a desarrollos industriales e inmobiliarios.*

Estudios ambientales y de ingeniería sanitaria.

Tratamiento de agua industrial y potabilización.

Diagnóstico, auditoría, reingeniería, operación y mantenimiento de instalaciones.

**Proyecto, ejecución llave en mano, posventa y consultoría**

[www.calzettasa.com.ar](http://www.calzettasa.com.ar) | [ambiental@calzettasa.com.ar](mailto:ambiental@calzettasa.com.ar) | +54 9 2615 12-5126



análisis económico titulado "Seis meses: Avances importantes y algunas incógnitas", que brindó una visión integral sobre la trayectoria de la economía argentina desde la asunción de Javier Milei.

El cierre de la Expo, también a sala llena y con mensajes de unidad sobre el futuro minero argentino

En el acto final de la "Exposición Internacional: San Juan, Factor de Desarrollo de la Minería Argentina", participaron destacadas figuras del ámbito gubernamental y empresarial. Entre ellos, estuvieron el secretario General de la Gobernación, Emilio Achem; el ministro de Minería, Juan Pablo Perea; el ministro de Producción, Gustavo Fernández; el ministro de Familia y Desarrollo Humano, Carlos Platero; la ministra de Educación, Silvia Fuentes; el secretario de Seguridad, Gustavo Sánchez; el presidente de la CAEM, Roberto Cacciola, y el presidente de la exposición, Ricardo Martínez.

Durante los discursos, Emilio Achem agradeció a los organizadores de la Expo en nombre del Gobernador y del Poder Ejecutivo Provincial. Achem enfatizó que "el desarrollo de la minería beneficia no solo a las provincias mineras, sino a todo el país". Señaló como ejemplo al gobernador de Córdoba, presente en el evento, quien reconoció que sus empresas pueden aprovechar y contribuir al crecimiento como proveedores del sector minero.

Achem también destacó la importancia de proporcionar señales claras de seguridad jurídica e institucional, modernizando



zando el Estado para hacer los trámites más eficientes y seguros. "Debemos garantizar al pueblo sanjuanino el cumplimiento de las normas vigentes en términos de sustentabilidad ambiental y desarrollo del entramado productivo de la provincia", afirmó.

Ricardo Martínez, presidente de la Expo San Juan Minera, agradeció a todos los asistentes por participar en el evento durante los tres días. "Quiero agradecer a los organizadores por llevar a cabo esta feria durante tantos años y por apostar a este evento por sus características únicas", expresó Martínez. Resaltó que la constitución de la Mesa del Cobre representa un hito histórico que espera sea recordado por futuras generaciones como un evento que cambió la historia.

Martínez añadió que "desde hace muchos años hemos trabajado para que toda Argentina, con su espina dorsal andina y patagónica, alcance el desarrollo que merece. Este avance debe fortalecer la economía nacional, no solo como una potencialidad, sino como una realidad tangible con una visión de mayor inmediatez".

75

AÑOS

FABRICANDO EN  
ARGENTINA



**biassoni**

HERRAMIENTAS PROFESIONALES

[www.biassoni.com.ar](http://www.biassoni.com.ar)

[www.deltaplus.com.ar](http://www.deltaplus.com.ar)



**Your safety** at work

    @deltaplus\_argentina



# + 60 km de cintas transportadoras avalan nuestra experiencia

Cumplimos 15 años ejecutando proyectos de ingeniería de equipos para transporte de materiales a granel. Lideramos el mercado con más de 100 obras instaladas en el sector minero, cementero, portuario, agropecuario y energético.



15

años desarrollando  
la máxima tecnología  
en equipos  
de transporte a granel





Sinergia con la Industria Metalmecánica en 2024 y 2025

## UN FUTURO BRILLANTE PARA LA CONSTRUCCIÓN EN ARGENTINA



La industria de la construcción en Argentina está experimentando un renacimiento significativo, con perspectivas de crecimiento optimistas para 2024 y 2025. Este impulso se debe a una combinación de innovación tecnológica, políticas gubernamentales favorables y una estrecha colaboración con la industria metalmecánica. A medida que el país se recupera económicamente, ambos sectores emergen como motores clave del crecimiento, ayudando a modernizar infraestructuras y mejorar la calidad de vida de los argentinos.



En 2024, la actividad de la construcción en Argentina ha mostrado un crecimiento robusto del 6.7% interanual, según datos del INDEC, y se proyecta un incremento adicional del 8% para 2025. Este crecimiento está impulsado por un aumento en la inversión pública y privada en proyectos de infraestructura, vivienda y energía. El Plan Nacional de Vivienda, lanzado en 2023, prevé la construcción de 300,000 nuevas viviendas para 2025, lo que no solo dinamiza el sector de la construcción, sino que también genera una demanda

aluminio.

### **Innovación y Tecnología: Transformando la Industria**

La adopción de tecnologías avanzadas, como el Building Information Modeling (BIM), la impresión 3D y la automatización de procesos, está revolucionando la industria de la construcción en Argentina. Estas tecnologías permiten una mayor precisión en el diseño y la ejecución de proyectos, reduciendo los costos en un 15% y acelerando los plazos de entrega en un 20%. La industria metalmeccánica ha sido fundamental

*En 2024, la actividad de la construcción en Argentina ha mostrado un crecimiento robusto del 6.7% interanual, según datos del INDEC, y se proyecta un incremento adicional del 8% para 2025.*

significativa para la industria metalmeccánica, que aporta aproximadamente el 30% de los materiales de construcción, como el acero y el aluminio.

La demanda de insumos de la industria metalmeccánica también ha aumentado. En 2023, la producción de acero creció un 8.5%, y se espera que continúe esta tendencia alcista, apoyada por la necesidad de componentes metálicos en obras públicas y privadas. Las empresas metalúrgicas han incrementado su capacidad de producción en un 10% para satisfacer esta demanda, y se espera un crecimiento similar en la producción de otros materiales clave como el

en esta transformación, proporcionando componentes de alta tecnología que están elevando los estándares de calidad y eficiencia en la construcción.

Por ejemplo, la utilización de acero de alta resistencia y bajo peso, fabricado por empresas locales como Ternium y Acindar, ha permitido la construcción de edificios más seguros y duraderos. Además, la implementación de soluciones automatizadas en la fabricación de componentes metálicos ha aumentado la productividad en un 12% en el último año, posicionando a Argentina como un líder regional en la adopción de nuevas tecnologías en la construc-



# GEOTEX

PROTECTIVE GARMENTS

Certificación de calidad  
ISO 9001:2015

Más de 15 años de experiencia

Miembros activos de N.F.P.A.

Asesoramiento profesional

Desarrollo Tecnológico

Productos certificados según  
normas nacionales e  
internacionales

## Casa Central

Calle 52 n° 1757 entre Cno. Belgrano y 118  
Hudson (Pcia Buenos Aires) Argentina  
Teléfono (54 011) 5238 0373  
(54 011) 5238 0372  
E-mail: info@geotex.com.ar

## Sucursal Neuquén

Perticone 525 (Cp8300)  
Neuquén - Argentina  
Teléfono: (54 299) 4693751  
E-mail: ventas.nqn@geotex.com.ar

- ☆ [www.geotex.com.ar](http://www.geotex.com.ar)
- 📷 [instagram.com/geotex.com.ar](https://www.instagram.com/geotex.com.ar)
- 📺 [youtube.com/GeotexSRL](https://www.youtube.com/GeotexSRL)
- 📘 [facebook.com/geotexprotectivegardments](https://www.facebook.com/geotexprotectivegardments)



**SKIWAY®**  
SAFETY FOOTWEAR





ción.

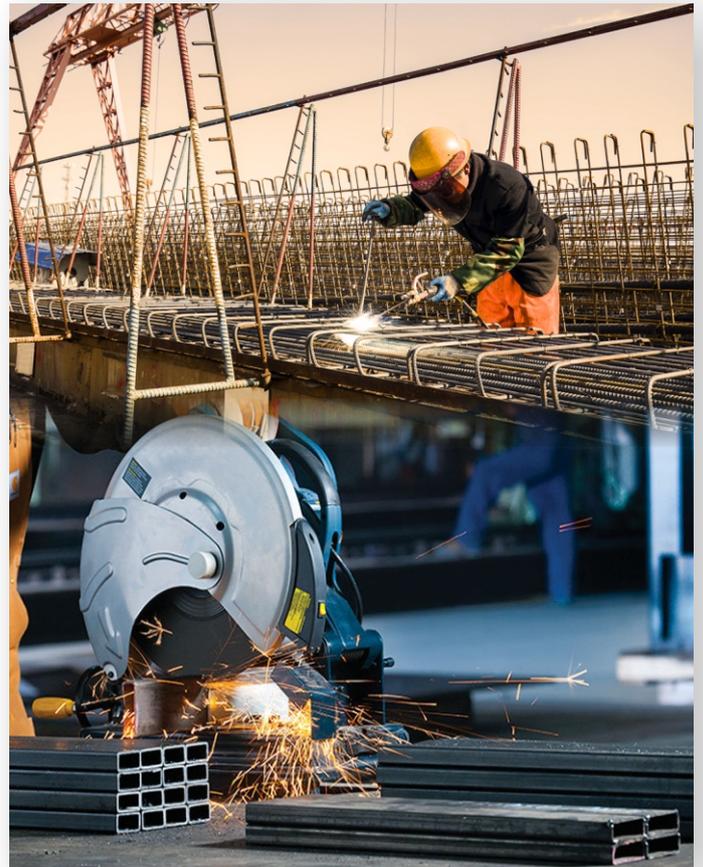
### **Desafíos Superados y Nuevas Oportunidades Post-Pandemia**

La pandemia de COVID-19 presentó desafíos significativos para la construcción y la industria metalmeccánica en Argentina, incluyendo la escasez de materiales y el aumento de los costos de producción. Sin embargo, ambos sectores han demostrado una notable capacidad de recuperación. En 2023, la producción de acero se incrementó en un 8.5%, mientras que la demanda de materiales metalmeccánicos para proyectos de infraestructura alcanzó un 10% por encima de los niveles prepandemia.

Las políticas gubernamentales han sido un factor crucial en esta recuperación. El gobierno ha implementado incentivos fiscales para la importación de maquinaria y la modernización de plantas industriales, lo que ha permitido a las empresas metalmeccánicas aumentar su capacidad de producción y reducir los costos operativos en un 5%. Además, la flexibilización de las normativas de inversión ha atraído capital extranjero, que ha financiado grandes proyectos de infraestructura en todo el país.

### **Construcción Modular y Prefabricada: Hacia una Mayor Eficiencia**

La construcción modular y prefabricada está ganando terreno en Argentina como una solución eficiente y económica para la creciente demanda de viviendas e infraestructuras. Este tipo de construcción permite reducir los tiempos de ejecución en un 25% y los costos en un 15%, lo que la convierte en una opción cada vez más popular para proyectos públicos y privados.



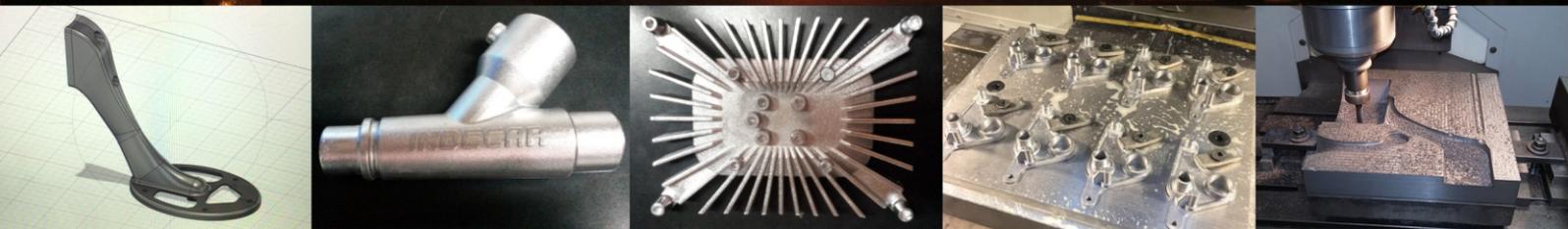
La industria metalmeccánica ha sido clave en este avance, proporcionando los componentes metálicos prefabricados que forman la base de estas estructuras. En 2023, la producción de estos componentes aumentó un 12%, y se espera que la construcción modular represente hasta el 15% del mercado de viviendas para 2030. Las empresas metalúrgicas argentinas están invirtiendo en tecnología de punta para mejorar la precisión y la calidad de sus productos, lo que les permite competir en el mercado internacional.

### **Sostenibilidad y Economía Circular: Un Enfoque Verde**

La sostenibilidad se está convirtiendo en un eje central en la construcción argentina, impulsada por regulaciones ambientales más estrictas y un creciente compromiso con la economía circular. En 2023, el 25% del acero utilizado en la construcción provino de materiales reciclados, y se espera que este porcentaje aumente a medida que se implemen-

# FUNDICIÓN de ALUMINIO por GRAVEDAD COQUILLA

## FUNDICION L.G.B.



Aleaciones especiales • Tratamiento de dureza • Mecanizados • Matricería  
Coquillas hidráulicas autollenantes • Prototipos 3D

Fundición de aluminio por gravedad (coquilla) ofrecemos aleaciones std y a medida, según necesidad del cliente, contamos con 3 hornos a gas y eléctricos de 150kg de capacidad y máquinas coquilleras autollenantes, semiautomáticas y automáticas, tanto verticales como horizontales.



Sudamérica 1424 • Santos Lugares



info@fundicionlgb.com.ar  
www.fundicionlgb.com.ar



(11) 4716-2016

**FLEMING**  
**MARTOLIO**  
**NEUMATICOS**

**BKT**  
**GROWING TOGETHER**

Stock permanente en todos los productos especializados  
Envíos a todo el país · Ventas mayoristas  
Asesoramiento · Todas las tarjetas

**CON MÁS DE 28 SUCURSALES EN 5 PROVINCIAS**



Mitre 1499 – Sastre – Santa Fe | 03406 – 480115 / 481140 / 480579  
ventas@martolioneumaticos.com.ar | WhatsApp: 3406 – 457158 / 458540 / 406181  
www.flemingymartolio.com.ar | www.neumaticosmartolio.com.ar



ten nuevas tecnologías de reciclaje y producción sostenible.

La industria metalmeccánica también está adoptando prácticas más sostenibles, como la reducción de emisiones de carbono en un 10% y la implementación de procesos de fabricación más eficientes. Estas iniciativas no solo reducen el impacto ambiental, sino que también mejoran la competitividad de las empresas argentinas en un mercado global cada vez más consciente de la sostenibilidad.

### **Formación y Capacitación: Preparando a la Fuerza Laboral**

El crecimiento sostenido de la construcción y la metalmeccánica requiere una fuerza laboral bien capacitada y adaptable a las nuevas tecnologías. En 2023, más de 10,000 trabajadores fueron capacitados en técnicas avanzadas de construcción y fabricación, gracias a programas desarrollados por el gobierno en colaboración con empresas del sector. Esta inversión en capital humano es fundamental para asegurar que Argentina pueda mantener su competitividad y continuar liderando la adopción de innovaciones en la construcción y la metalmeccánica.

### **Políticas Gubernamentales: Un Apoyo Decisivo**

El gobierno argentino ha desempeñado un papel crucial en la revitalización de la construcción y la industria metalmeccánica. Con la implementación de incentivos fiscales para la modernización de plantas y la adopción de tecnologías limpias, así como inversiones significativas en infraestructuras clave como puentes, carreteras y viviendas, se está creando un entorno propicio para el crecimiento sostenido de ambos

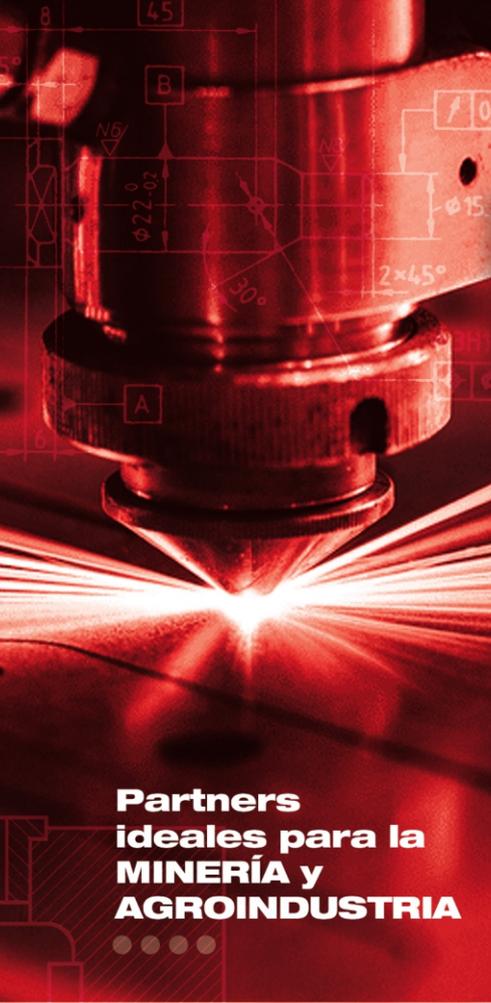


sectores.

El Plan Nacional de Infraestructura, que incluye proyectos por un valor de más de 10 mil millones de dólares para 2024 y 2025, está generando una demanda sin precedentes para la industria metalmeccánica, especialmente en la producción de acero y otros componentes metálicos. Además, las políticas de reducción de impuestos han permitido a las empresas reinvertir sus ganancias en innovación y expansión, lo que se traduce en una mayor competitividad y crecimiento económico.

### **En Síntesis: Un Futuro Prometedor**

La construcción y la industria metalmeccánica en Argentina están en un camino ascendente, con proyecciones de crecimiento sostenido en 2024 y 2025. La combinación de innovación tecnológica, políticas de apoyo, y un enfoque en la sostenibilidad está impulsando a ambos sectores hacia un futuro brillante y lleno de oportunidades. Con una economía en recuperación y un compromiso claro con la modernización y la sostenibilidad, Argentina se está posicionando como un líder regional en la construcción y la metalmeccánica, listo para capitalizar el progreso y consolidar su crecimiento en los próximos años.



**DISEÑO  
DESARROLLO  
PRODUCCIÓN  
E INSTALACIÓN  
DE AUTOPARTES**

Desarrollamos productos homologados por  **TOYOTA**

**Partners  
ideales para la  
MINERÍA y  
AGROINDUSTRIA**



**ISGD**

**DESARROLLOS ESPECIALES  
ACCESORIOS Y AUTOPARTES**

Visite nuestra web  
[www.sgdesarrollos.com.ar](http://www.sgdesarrollos.com.ar)

Pueyrredón Sur 1723, San Juan, Argentina  
Tel.: 264-5053662 - [ventas@sgdesarrollos.com.ar](mailto:ventas@sgdesarrollos.com.ar)



\*  
**VENTA E  
INSTALACIÓN  
DE ACCESORIOS**

\*  
**SERVICIO DE  
CORTE LÁSER  
EN 2D/3D**

\*  
**CABINA DE PINTURA  
ELECTROESTÁTICA**

Una empresa de  **GRUPO  
GONZÁLEZ**

 **SGD Desarrollos Especiales**



[www.schneider-electric.com.ar](http://www.schneider-electric.com.ar)



**Donaldson**  
SOLUCIONES DE FILTRACIÓN

Donaldson, fuente  
única de soluciones  
de filtración para  
**Minería,  
Petróleo y Gas**



**Con el portafolio más  
amplio del mercado**

**“ Cubrimos todas sus  
necesidades de filtración.”**



**SERVICIOS VIALES  
DE SANTA FE S.A.**

**DISTRIBUIDOR AUTORIZADO  
DONALDSON EN ARGENTINA**

(T&F): +54-342-4553407 / 4554525 / 4562895  
filtros@serviciosviales.com.ar

[www.serviciosviales.com.ar](http://www.serviciosviales.com.ar) | [www.filtrosdonaldson.com.ar](http://www.filtrosdonaldson.com.ar)

[www.donaldsonlatam.com](http://www.donaldsonlatam.com)



Fábrica de baterías industriales de tecnología tubular.

Fabricación y Ventas de baterías Industriales, Plomo Ácido, AGM, GEL, Níquel Cadmio, Litio.



**LA ENERGIA QUE MUEVE LA INDUSTRIA**

**BATERIAS DE TRACCION**



(Vehículos eléctricos, autoelevadores)



**LA ENERGIA QUE MUEVE LA INDUSTRIA**

**BATERIAS ESTACIONARIAS**



(Plomo ácido, AGM, VRLA, Gel, Níquel Cadmio)



**LA ENERGIA QUE MUEVE LA INDUSTRIA**

**BATERIAS DE USO SOLAR Y EOLICO**



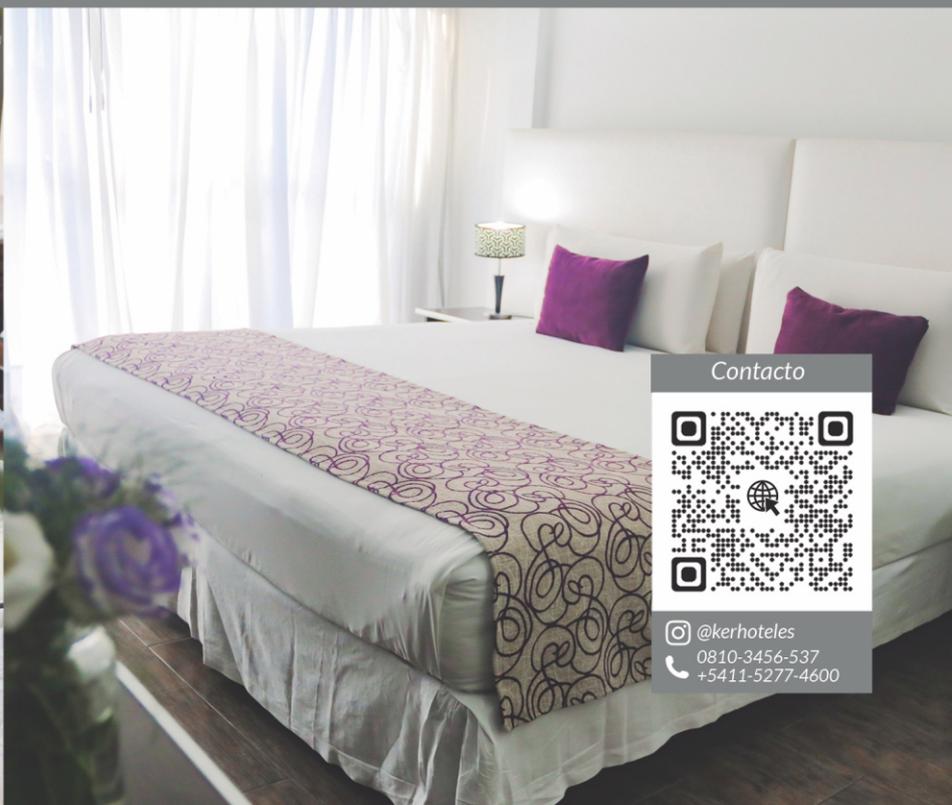


# Viví la experiencia KER

KER  
HOTEL ES



ESTADIA  
SEGURA



Contacto



@kerhoteles  
0810-3456-537  
+5411-5277-4600

Make ideas real

**ROHDE & SCHWARZ**



[www.rohde-schwarz.com](http://www.rohde-schwarz.com)