



Revista industrial
Metalmecánica
Argentina

**UN FUTURO BRILLANTE PARA
LA CONSTRUCCIÓN EN ARGENTINA**

Sinergia con la Industria
Metalmecánica en 2024 y 2025

ARMINERA 2025

Cerró sus puertas con una edición récord que
superó todas las expectativas

**AOG Patagonia
2024**

Récord de expositores
y visitantes



PROYECCIÓN METALMECÁNICA EN ARGENTINA

Un Renacimiento Industrial con Potencial Global y Progreso Asegurado



Mitsubishi Electric Automation, Inc. realiza ceremonia de inauguración para celebrar la apertura de su nuevo showroom

El nuevo centro de exhibición ofrece una experiencia inmersiva para los visitantes de Mitsubishi Electric Automation, Inc. En él se presentan todas las soluciones que ofrece la compañía, incluyendo la evolución de equipos tradicionales, hardware y software de automatización, soluciones de ingeniería, soluciones de valor añadido y mucho más.

Mitsubishi Electric Automation celebró una ceremonia de inauguración oficial, a la que asistieron numerosos distribuidores y miembros del equipo directivo, para conmemorar la finalización de su nuevo centro de exhibición. Durante el evento, los asistentes escucharon las palabras de Scott Summerville, presidente y director ejecutivo de Mitsubishi Electric Automation, y Deana Fu, directora senior de marketing estratégico, quienes

múltiples departamentos de la organización y a contratistas especializados. La sala ofrece a los clientes una visión integral de 360 grados de las soluciones que ofrece Mitsubishi Electric Automation. Desde sus orígenes en Japón hasta su legado de productos y tecnologías actuales y futuras, el espacio proporciona una experiencia interactiva que permite a los clientes comprender mejor cómo las innovaciones en automatización y soluciones digitales pueden optimizar sus operaciones. A lo largo de la sala, se destaca la promesa de Mitsubishi Electric Automation de "Calidad, Rendimiento y Compatibilidad", y se muestra cómo estos beneficios clave contribuyen a que los clientes logren una fabricación más sostenible.

El centro de exhibición presenta varias soluciones destacadas de Mitsubishi Electric, incluyendo una celda de producción, ensamblaje e inspección

industriales. Además, los visitantes podrán conocer en detalle el apoyo al desarrollo de competencias de la fuerza laboral, servicios y otros recursos complementarios que ofrece la compañía.



Celda de manufactura inteligente con panel de control de soluciones de diagnóstico AI.

"Estamos orgullosos y emocionados de dar la bienvenida a nuestros clientes nuevos y existentes a nuestro centro de exhibición. Este espacio ha sido diseñado para fomentar la colaboración y ofrece una experiencia inmersiva en automatización que ayuda a los clientes a visualizar el potencial de sus operaciones", afirmó Deana Fu, Directora Senior de Marketing Estratégico. "Nuestro objetivo es facilitar diálogos significativos y desarrollar soluciones innovadoras y personalizadas que se adapten a las necesidades específicas de cada cliente. Un aspecto destacado de nuestra propuesta es nuestro compromiso de brindar apoyo a nuestros clientes a lo largo de todo el ciclo de vida de sus inversiones, desde la fase de diseño y puesta en marcha hasta el mantenimiento y la implementación de futuras tecnologías".

Para obtener más información sobre la nueva sala de exposiciones y ver un video resumen del acto de inauguración, visite <https://www.youtube.com/watch?v=BUuZrve0AUM>.



La dirección ejecutiva y los equipos de marketing de Mitsubishi Electric Automation con varios de sus distribuidores.

abordaron la visión, misión y valores de la empresa, así como la forma en que el centro de exhibición contribuye a su consecución.

La concepción y planificación del proyecto de renovación comenzaron hace más de 2 años, y su ejecución requirió un total de 7 meses para su finalización. El proyecto involucró a

completamente automatizada, acompañada de una simulación 3D de la celda de fabricación y soluciones de diagnóstico de datos basadas en inteligencia artificial.

Las pantallas interactivas presentan soluciones específicas para industrias concretas, así como tecnologías de movimiento de alto rendimiento y redes

www.mitsubishielectric.com

Mitsubishi Electric Automation
Contact: Pam Summers
Marketing Communications Manager
SUMMERS Pam
Phone : +1 (847) 478-2415
Pam.Summers@meau.com



DÍA MUNDIAL DE LOS OCÉANOS: FPT INDUSTRIAL JUNTO A ONE OCEAN FOUNDATION EN EL PROYECTO BLUE FOREST PARA LA RESTAURACIÓN DE "BOSQUES" MARINOS

FPT Industrial, marca de Iveco Group dedicada al diseño, producción y venta de sistemas de propulsión de bajo impacto medioambiental y líder mundial del sector, participa en el Día Mundial de los Océanos (8 de junio) junto a la Fundación One Ocean.

A la extensa lista de proyectos de sostenibilidad de la marca, que siempre formaron parte integral de la estrategia de desarrollo de Iveco Group, se suma ahora "Blue Forest" (Bosque Azul), un **proyecto internacional dedicado a proteger y restaurar bosques marinos de diversos tipos, empezando por las aguas del Mediterráneo.**

El proyecto Blue Forest se centra particularmente en el **Mediterráneo**, una cuenca extremadamente delicada con características ecológicas únicas, que es la única zona de crecimiento de una planta

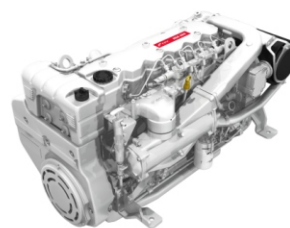
parcelas marinas pueden resultar cruciales. Se la conoce como el "pulmón del Mediterráneo", ya que es capaz de emitir hasta veinte litros de oxígeno al día por metro cuadrado de pradera, lo que la convierte en la fuente más importante de oxígeno que aportan las aguas costeras. Al mismo tiempo, la Posidonia oceánica representa un ecosistema frágil con tiempos de recuperación de cientos de años, ya que la planta tiene una tasa de crecimiento muy lenta, de unos 1-2 cm al año.

Desde la década de 1950, las praderas de Posidonia sufrieron una regresión considerable, que en algunos casos alcanza el 90% de su extensión original, debido principalmente a la **contaminación de los mares, el fondeo indiscriminado y la pesca de arrastre.** Este es el origen del objetivo de la Fundación One Ocean: **identificar secciones degradadas de los fondos marinos para llevar a cabo trabajos de restauración y sembrar nuevas plantas,** creando una red internacional de universidades, ONG,

medida para satisfacer todas las necesidades de los clientes, el **N60** ofrece una **gran potencia**, con un par máximo disponible a bajo régimen, y un bajo **consumo de combustible y costos de mantenimiento reducidos**, características fundamentales para la delicada tarea de la Fundación. Los motores de FPT Industrial para aplicaciones marinas también están a disposición del cliente gracias a la disponibilidad de **soluciones conectadas** que, mediante supervisión remota y alertas en tiempo real, optimizan el tiempo de actividad del motor, una característica clave tanto en aplicaciones comerciales como recreativas.

Egle Panzella, responsable de Brand Equity y Responsabilidad Social Corporativa de FPT Industrial, comentó: "Estamos orgullosos de apoyar la misión de la Fundación One Ocean, una realidad con la que nos sentimos inmediatamente afines. Contribuir a la preservación de los ecosistemas es una forma concreta de materializar el compromiso de FPT Industrial y de Iveco Group con las cuestiones de sostenibilidad. Para ello, pusimos a disposición de las operaciones de la Fundación una embarcación propulsada por dos motores de la serie NEF, que representa a la perfección la fiabilidad de los motores marinos de la marca."

N60 para la Fundación One Ocean - Especificaciones técnicas



Disposición de los cilindros: 6 L
Turbocompresor: CTA
Cilindrada [litros]: 5,90
Sistema de inyección: CR
Potencia máxima [CV @ rpm]: 400 @ 3000
Par máximo [Nm @ rpm]: 1045 @ 1800
Certificación: IMO Marpol Tier 2
Peso en seco [kg]: 595

Las especificaciones completas están disponibles en el sitio web de FPT Industrial.

www.fptindustrial.com

FPT Industrial S.p.A.
Via Puglia, 15
10156 - Turin, Italy
CILIBERTI Emanuela
press@fptindustrial.com



marina endémica concreta: la **Posidonia oceanica**, que, al formar extensos bosques submarinos, desempeña un papel fundamental para el ecosistema marino, comparable al de la vegetación terrestre.

Las praderas de posidonia disipan la energía de las olas impidiendo la erosión de las costas arenosas, estabilizan el piso marino, proporcionan hábitats y zonas de reproducción a numerosos organismos (más de 350 especies) y, sobre todo, desempeñan un papel considerable en la mitigación del cambio climático mediante la capacidad de capturar el carbono. De hecho, se calcula que **un metro cuadrado de pradera puede absorber 130 kg de CO2 en un año**, unas quince veces más que la selva amazónica. Por eso las pequeñas

instituciones y autoridades para promover la activación de proyectos de protección y reforestación a escala mundial, junto con programas de investigación y actividades educativas.

FPT Industrial, que siempre estuvo comprometida con la reducción del impacto medioambiental de las embarcaciones comerciales y de recreo, decidió realizar una contribución fundamental a este desafío cediendo el uso de una embarcación propulsada por dos **motores N60** a la **One Ocean Foundation** para sus actividades de reforestación. Símbolo de la confiabilidad y durabilidad de los motores NEF para aplicaciones marinas, creados en la **planta Industrial y Marina de Turin** con un enfoque a



Nº 121

Julio 2025

Yapeyú 109 • Ciudad • Mendoza • Argentina

E-mail: gerencia@revistametalmeccanica.com

Web Site: www.revistametalmeccanica.com

Revista Digital:

revistametalmeccanica.com/edicion-digital.html

Los editores no se hacen responsables de los artículos firmados y/o publicidades emitidas. Todos los logotipos y marcas son propiedad de sus respectivos dueños. Los modelos y fotografías en avisos y revista pueden ser a modo ilustrativo y no corresponder con los originales. Prohibida su reproducción total o parcial sin autorización expresa del editor. Todos los derechos reservados.

® Revista Industrial
Metalmecánica Argentina •
2005/2025 ©



05 Sector industrial

PROYECCIÓN METALMECÁNICA EN ARGENTINA
Un Renacimiento Industrial con Potencial Global y
Progreso Asegurado

23 Sector petrolero

AOG Patagonia 2024
Récord de expositores y visitantes
Un ejemplo en organización de exposiciones

33 Sector minero

ARMINERA 2025
Cerró sus puertas con una edición récord que
superó todas las expectativas

43 Sector construcción

UN FUTURO BRILLANTE PARA
LA CONSTRUCCIÓN EN ARGENTINA
Sinergia con la Industria Metalmecánica en 2024 y 2025





FPT INDUSTRIAL RECIBE EL PREMIO FUSO SUPPLIER AWARD 2025 EN LA CATEGORÍA "PARTNERSHIP", EN RECONOCIMIENTO AL VALOR DE SU COLABORACIÓN CON MFTBC

FPT Industrial, la marca de Iveco Group dedicada al diseño, producción y comercialización de sistemas de propulsión y soluciones para vehículos On Road y Off Road, así como aplicaciones marinas y de generación de energía, recibió el FUSO Supplier Award 2025 en la categoría "Partnership". Otorgado por Mitsubishi Fuso Truck and Bus Corporation (MFTBC), que forma parte de Daimler Truck AG, el galardón es un reconocimiento al valor excepcional que FPT Industrial ofrece como proveedor estratégico. Este reconocimiento llega como resultado del papel de FPT Industrial en el suministro de soluciones técnicas que garantizan el cumplimiento de la normativa en los mercados nacionales e internacionales. Además, es un logro que refleja la colaboración permanente de la marca y su compromiso de mantener una comunicación clara, abierta y proactiva para abordar rápidamente cualquier problema o cambio.

Desde el inicio de la colaboración, FPT Industrial entregó más de 650.000 motores F1C a Mitsubishi FUSO; estos motores impulsan el Canter, un modelo clave en la gama de vehículos de la marca y un récord en ventas internacional en el segmento de

Mitsubishi FUSO, parte de Daimler Truck Asia, que se remonta a 2007. Desde entonces, nuestros motores han propulsado vehículos FUSO, mejorando su rendimiento, eficiencia y sostenibilidad. Tanto FPT Industrial, líder mundial en la fabricación de motores, como FUSO, icono de la industria japonesa de vehículos comerciales, han evolucionado como empresas a lo largo de los años, reforzando sus posiciones en el mercado sin renunciar a la excelencia de sus ofertas. A lo largo de este camino común, nuestra colaboración ha sido una constante. Estamos orgullosos no solo de suministrar nuestros productos a FUSO, sino de compartir con ella nuestros valores y nuestra visión del presente y el futuro del transporte por carretera".

Fabio Guerrisi, responsable de Ventas del segmento todoterreno de FPT Industrial, comentó: "FUSO es un cliente esencial y valioso para FPT Industrial dentro del segmento de vehículos de carretera. En esta asociación, hemos aprovechado nuestra experiencia y capacidades de desarrollo de motores líderes en el mundo para ofrecer soluciones reconocidas por su potencia, fiabilidad, robustez e innovación, que satisfacen las diversas necesidades y requisitos de los usuarios finales".

El F1C es el buque insignia de la familia de motores F1 de FPT Industrial, un segmento diseñado para vehículos comerciales ligeros

El motor F1C es la culminación de la experiencia y el legado de la marca. Desde su lanzamiento al mercado, fue concebido como un motor global, producido en plantas de FPT Industrial situadas en Europa, Sudamérica y Asia, para una base de clientes global. La fuerza del F1C reside en su "ADN industrial", que lo convierte en un modelo único en el mercado, ya que todos los demás motores principales de su categoría proceden de derivados de turismos.

Con más de dos millones de unidades vendidas desde 2003 y cumpliendo todas las normas de emisiones, el F1C ofrece las mejores prestaciones de su categoría, con potencias de hasta 152 kW (207 CV), junto con la mejor respuesta transitoria de su segmento gracias a los turbocompresores de geometría variable de control electrónico (eVGT), que proporcionan hasta 470 Nm de par a 1.400 rpm/min. Disponible tanto para instalación transversal como longitudinal, el F1C puede personalizarse a demanda, con opciones que incluyen radiador, filtro de aire, cárter de aceite, varilla de nivel de aceite, alternador y otros componentes. El sistema ATS con SCR doble, optimizado para misiones urbanas con carga reducida y bajas temperaturas de escape, así como para uso suburbano, permite reducir las emisiones de CO₂.

F1C para vehículos Mitsubishi FUSO – Especificaciones técnicas



Cilindrada [litros]: 3
N.º de cilindros: 4
Potencia máxima [kW]: 129 kW
Par máximo [Nm @ rpm]: 430 @ 1,600
Turbocompresor: VGT
Vida útil: hasta 300.000 km Be10, hasta 8,5 t en GVW
Peso en seco [kg]: 257



camiones ligeros vendido en más de 70 países, así como los minibuses Rosa.

Giovanni Crepaldi, vicepresidente de Ventas y Marketing de FPT Industrial, declaró: "Hoy celebramos nuestra larga colaboración con

con más de 5 millones de unidades vendidas desde 2003. FPT Industrial es el único fabricante que ofrece dos motores en este segmento: el F1C de 3 litros (también disponible en versión de gas natural) y el F1A de 2,3 litros.

www.fptindustrial.com

FPT Industrial S.p.A.
Via Puglia, 15
10156 - Turin, Italy
CILIBERTI Emanuela
press@fptindustrial.com



Un Renacimiento Industrial
con Potencial Global y Progreso Asegurado

PROYECCIÓN METALMECÁNICA EN ARGENTINA



La industria metalmecánica argentina está experimentando un resurgimiento en 2024. Con un crecimiento acelerado impulsado por políticas innovadoras, modernización tecnológica y una visión global, este sector está marcando el camino hacia un futuro de progreso y oportunidades.



El Cambio: De la Crisis al Progreso

En el pasado, la industria metal-mecánica argentina enfrentó serios obstáculos que frenaron su desarrollo. Las políticas restrictivas, la alta carga impositiva y la falta de acceso a insumos importados limitaron la capacidad de las empresas para modernizarse y competir en mer-

El impacto de estas políticas es evidente en el notable crecimiento de las exportaciones del sector, que aumentaron un 12% en el primer semestre de 2024, alcanzando un valor de USD 4.000 millones. Este crecimiento se ha visto impulsado por la creciente demanda en mercados como Europa, donde los productos metalmecánicos argentinos,

Las exportaciones a Asia han crecido un 10% en 2024, mientras que las exportaciones a África han experimentado un aumento del 8%. Estas cifras reflejan la capacidad de la industria argentina para adaptarse a las necesidades de mercados en crecimiento

cados globales. Sin embargo, desde la llegada del gobierno de Javier Milei, la situación ha dado un giro positivo. Con la eliminación de aranceles, la liberalización del tipo de cambio y la reducción de la burocracia, las empresas ahora tienen más libertad para invertir en innovación y expansión.

Crecimiento de Exportaciones y Expansión Global

especialmente maquinaria agrícola y componentes automotrices, están ganando terreno. El enfoque en la calidad y la adopción de estándares internacionales ha permitido a las empresas argentinas competir exitosamente en mercados exigentes como Alemania, Francia e Italia.

Potencial de Exportación a Europa

Europa, con su alta demanda de



productos de calidad y certificaciones industriales, representa una gran oportunidad para la expansión. Los productos argentinos han encontrado aceptación en mercados como Alemania, donde las exportaciones de maquinaria agrícola han crecido un 15% en 2024. Esta tendencia positiva se ve reforzada por el cumplimiento de estrictos estándares europeos, lo que garantiza que los productos argentinos sean competitivos en términos de calidad y precio.

Apertura a Mercados Asiáticos y Africanos

Además de Europa, Asia y África representan mercados de alto potencial para la industria metalmeccánica argentina. La demanda de maquinaria y equipos de construcción en estos continentes está en aumento, y las empresas argentinas están bien posicionadas para aprovechar estas oportunidades. Las exportaciones a Asia han crecido un 10% en 2024, mientras que las exportaciones a África han experimentado un aumento del 8%. Estas cifras reflejan la capacidad de la industria argentina para adaptarse a las necesidades de



mercados en crecimiento.

Adopción de Tecnología y Sostenibilidad

El retraso tecnológico que afectaba al sector en el pasado ha sido superado gracias a la adopción masiva de tecnologías de la Industria 4.0. Hoy, el 65% de las empresas metalmeccánicas han integrado tecnologías como la automatización y la digitalización de procesos, lo que ha resultado en un aumento del 15% en la productividad. Este cambio no solo mejora la eficiencia, sino que también reduce los



GESTIÓN ENERGÉTICAMENTE EFICIENTE DE EQUIPAJES

El servicio NORD ECO revela el potencial de ahorro en los aeropuertos.

NORD DRIVESYSTEMS ofrece su servicio NORD ECO con el fin de facilitar a los aeropuertos el diseño de sistemas energéticamente eficientes para gestión de equipajes, contribuyendo así de manera

Sistemas energéticamente eficientes en aeropuertos

“Los sistemas de gestión de equipajes ofrecen a menudo un potencial de ahorro, especialmente por lo que se refiere a la tecnología de accionamiento”, subraya Jörg Niermann, Jefe de Marketing de NORD DRIVESYSTEMS. “Ofrecemos nuestro servicio NORD ECO para optimizar las instalaciones existentes y encontrar la mejor solución de accionamiento”. El NORD ECO box realiza mediciones exhaustivas a lo largo de un mínimo de dos semanas. A partir de las cargas permanentes, los

CO2”. Esto permitió a NORD revelar un potencial de ahorro significativo en los sistemas de accionamiento destinados a sistemas de gestión de equipajes en varios aeropuertos, así como implementar soluciones alternativas.

El potencial de ahorro en cifras

En un aeropuerto que ya venía utilizando un concepto de accionamiento energéticamente eficiente con un motor IE3, las mediciones realizadas con el servicio NORD ECO permitieron llegar a la conclusión de que era posible ahorrar casi el 20 % de la energía mediante una solución DuoDrive con un motor IE5+ y un variador de frecuencia descentralizado NORDAC LINK. Tras comparar las mediciones de ambos sistemas a lo largo de más de un año fue posible determinar finalmente un potencial de ahorro de 590 kWh y 396 kg de Co2.

Los aeropuertos que utilizaron una solución DuoDrive con un motor IE5+ de NORD en sus sistemas de gestión de equipajes en lugar de sistemas de accionamiento con un motor IE1 consiguieron un potencial de ahorro de hasta el 48%, disminuyendo así las emisiones anuales de CO2 en la aplicación hasta 144 kg según los cálculos. Las bajas temperaturas de funcionamiento de DuoDrive y la posibilidad de reducción de variantes también demostraron ser beneficiosas. El aumento de costes ocasionado a la incorporación de sistemas de accionamiento más eficientes se amortiza con rapidez gracias a la financiación pública.



NORD ayuda a sus clientes a diseñar un sistema energéticamente eficiente gracias a su servicio NORD ECO.

significativa a cumplir los objetivos medioambientales en este sector.

NORD es un proveedor de soluciones innovadoras de accionamiento para más de 100 sectores. El servicio NORD ECO ya ha permitido a este especialista en accionamientos ayudar a muchas empresas a mejorar el rendimiento y la eficiencia energética de su sistema a través de su modernización, además de reducir las variantes de los componentes utilizados.

picos de carga o las condiciones irregulares se puede ver con claridad si las dimensiones de un sistema se ajustan a los requisitos de cada aplicación. “A menudo encontramos sistemas de accionamiento claramente sobredimensionados para su aplicación, por lo que desarrollamos una nueva solución”, añade Niermann. Tras instalar un sistema alternativo se realizan mediciones para comparar y elaborar un análisis final. “En conclusión, el servicio NORD ECO logra reducir el consumo de energía y los costes, así como las emisiones de

www.nord.com

Getriebebau NORD GmbH & Co. KG
Getriebebau-Nord-Straße 1
22941 Bargteheide/Hamburg • Alemania
Kaeker Sebastian
Phone : +49 45 32 / 289-0
Sebastian.Kaeker@nord.com
Getriebebau NORD GmbH & Co. KG
Getriebebau-Nord-Straße 1
22941 Bargteheide/Hamburg • Germany
Niermann Jörg
Phone : +49 45 32 / 2 89 -0
Fax : +49 45 32 / 2 89 -22 53
Joerg.Niermann@nord.com



SOLUCIONES INNOVADORAS DE ACCIONAMIENTO PARA LA INDUSTRIA PANIFICADORA Y DE REPOSTERÍA

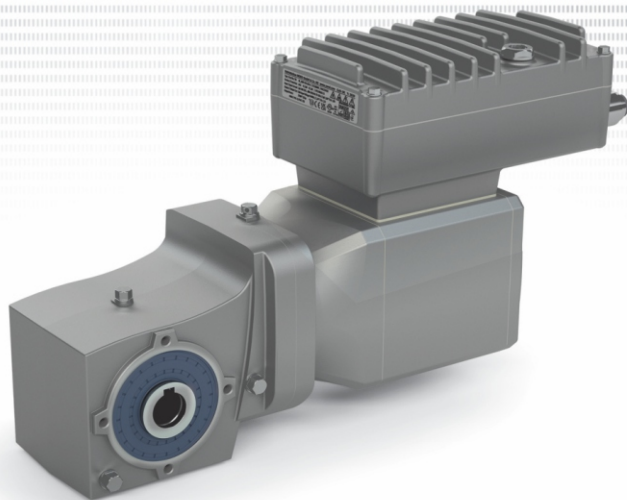
NORD DRIVESYSTEMS estará presente como expositor en IBA 2025

NORD DRIVESYSTEMS estará presente en IBA 2025, la feria mundial más grande de la industria panificadora y de repostería (Düsseldorf, 18 al 22 de mayo), con sus innovadoras soluciones de accionamiento destinadas a aplicaciones sensibles a la higiene dentro de este segmento. También dedicará especial atención al proceso NXD tupH® desarrollado por NORD para el tratamiento de superficies de aluminio.

Los procesos de la industria alimentaria exigen mucha higiene. Esto significa que las soluciones de accionamiento, además de una alta fiabilidad y un funcionamiento eficientes y rápidas, deben facilitar su limpieza a fondo. NORD presentará en IBA

superior de la estructura de aluminio en una capa resistente a la corrosión. Cuando se combina con un sellador alcanza una excelente resistencia, superior a la proporcionada por una aleación de aluminio sin tratar. Este tratamiento evita que se descascarille o que se infiltre la corrosión, por lo que su efecto protector permanece intacto incluso si se producen pequeños daños de tipo mecánico.

Las superficies de los accionamientos con NXD tupH® son muy resistentes frente a ácidos y alcalis, son muy fáciles de limpiar e higiénicos, por lo que ofrece importantes ventajas cuando se utiliza en zonas que exijan la máxima higiene en la industria de alimentos, bebidas, embalaje, farmacéutica o química. Las superficies con NXD tupH® están libres de sustancias perfluoradas (PFAS) y son aptas para alimentos en conformidad con la FDA, el Reglamento UE n° 1935/2004 y las normas correspondientes en Suiza y los países de MERCOSUR.



El tratamiento superficial NXD tupH® ofrecido por NORD logra que las superficies de los accionamientos con cárteres de aluminio sean especialmente resistentes a la corrosión.

2025 una amplia gama de soluciones para aplicaciones sensibles a la higiene en el Pabellón 11, Stand A30.

Tratamiento superficial NXD tupH® para aluminio

NORD logra gracias a su tratamiento superficial NXD tupH® que las superficies de los accionamientos con cárteres de aluminio ofrezcan una gran resistencia a la corrosión. El aluminio es ligero, económico y totalmente reciclable. Los cárteres de aluminio también mejoran la conductividad térmica respecto al acero inoxidable, por ejemplo, reduciendo su temperatura máxima en la superficie. El revestimiento de NXD tupH está formado por una capa base que transforma la capa



Adaptador SAFOMI-IEC para reductores industriales MAXXDRIVE® combinado con un motor de accionamiento: Menos componentes y mayor fiabilidad operativa.

Motores síncronos IE5+ suaves

Los motores síncronos IE5+ suaves y sin ventilador en versiones TENV, ofrecen accionamientos eficientes para su uso en la industria de alimentos y bebidas, así como en el sector de intralogística. Los usuarios disponen de modelos con una potencia de hasta 2,2 kW, un par continuo de 1,6 a 10,0 Nm y velocidades de hasta 2 100 min-1. El diseño higiénico y suave hace que el cárter sea muy fácil de limpiar. Gracias al acabado opcional de protección superficial NXD tupH® apto para alimentos, los cárteres para accionamientos también son resistentes frente a la corrosión y lavables, por lo que son ideales para ofrecer fiabilidad en entornos sensibles a la higiene. También se encuentran disponibles con protección IP69K. Entre las características sobresalientes de estos motores síncronos IE5+ (TENV) se hallan también su eficiencia elevada y constante en un amplio rango de ajuste y el montaje flexible del motor (montaje directo, NEMA, IEC).

Adaptador SAFOMI-IEC para agitadores

El adaptador compacto SAFOMI-IEC (SAFOMI es el acrónimo de Adaptador sin Juntas para Mezcladoras) tiene un diseño sencillo y ha sido especialmente desarrollado por NORD DRIVESYSTEMS para mezcladoras y agitadores. Integra una cámara de expansión de aceite y, cuando se combina con los reductores industriales MAXXDRIVE®, ofrece ventajas decisivas como su mayor fiabilidad y un mantenimiento reducido. Gracias a su cámara de expansión de aceite ya no se necesitan mangueras ni retenes radiales de eje, que son susceptibles a fugas y al desgaste. SAFOMI está disponible para reductores de ejes paralelos MAXXDRIVE® en tamaños de 7 a 11, es decir, para pares de salida de un máximo de 25 a 75 kNm. La combinación de reductores industriales MAXXDRIVE® con un adaptador SAFOMI-IEC y un motor de accionamiento constituye una opción para reducir la cantidad de piezas de desgaste en aplicaciones de mezcladoras y agitadores.

www.nord.com

Getriebebau NORD GmbH & Co. KG
Getriebebau-Nord-Straße 1
22941 Bargteheide/Hamburg • Alemania
Kaeker Sebastian
Phone : +49 45 32 / 289-0
Sebastian.Kaeker@nord.com
Getriebebau NORD GmbH & Co. KG
Getriebebau-Nord-Straße 1
22941 Bargteheide/Hamburg • Germany
Niermann Jörg
Phone : +49 45 32 / 2 89 -0
Fax : +49 45 32 / 2 89 -22 53
Joerg.Niermann@nord.com



El repetidor estándar CAN/FD de Ixxat: combina prestaciones, simplicidad y sostenibilidad

HMS Networks ha presentado el nuevo repetidor estándar CAN/FD bajo su marca Ixxat. Como componente crucial para las infraestructuras de red, el dispositivo resuelve complejos desafíos del mercado, entre otros: optimiza la topología, mejora la calidad de la señal, facilita la integración en redes CAN existentes, aísla galvánicamente y protege equipos. El repetidor estándar CAN/FD de Ixxat ofrece una solución integral para la comunicación industrial. Fácil de acceder, comprender y usar.

El repetidor CAN/FD de Ixxat, diseñado para satisfacer las necesidades de integradores de sistemas e ingenieros de planta de todo el mundo, es un producto compacto que ofrece unas prestaciones únicas, facilidad de uso y

mantenimiento, lo que ahorra un tiempo valioso.

El repetidor también cuenta con conectores a presión (push-in) para las conexiones CAN/FD, lo que reduce drásticamente el mantenimiento. Esta innovación permite una conexión segura y sin herramientas para una configuración y un funcionamiento sin problemas. Con ella, la conexión del dispositivo a las líneas CAN se realiza en segundos. Otra característica es que integra el orificio para bridas, una solución práctica para instalaciones ordenadas, que simplifica aún más la organización del armario. «El repetidor CAN/FD estándar ofrece numerosas funciones útiles de integración y manejo, escasamente disponibles en el mercado, combinadas en un solo producto», explica Frank Iwanitz, director de producto de HMS Networks. «Con dos canales CAN/FD, cumple con las funcionalidades CAN más comunes y, además, combina ventajas de facilidad de uso a un precio competitivo».

El repetidor CAN/FD estándar cuenta con una carcasa delgada y compacta, optimizada para montarla en carril DIN, que se integra perfectamente en armarios de control con poco espacio. Su etiquetado claro y sus indicadores LED intuitivos facilitan su uso, incluso para principiantes.



Repetidor CAN/FD de Ixxat.

sostenibilidad. Diseñado para abordar diversos casos de uso con excelente relación coste-beneficio, es un auténtico campeón en relación calidad-precio.

Ventajas inigualables de manejo e integración

Las resistencias de terminación se ajustan fácilmente desde el exterior mediante interruptores tipo teclas de piano. Esto significa que los usuarios no tienen que abrir la carcasa para ajustarlas y que el estado de conmutación actual se aprecia fácilmente desde el exterior. Esta característica simplifica la instalación y el

Protección contra las interferencias electromagnéticas (EMI) y fácil terminación

El nuevo repetidor proporciona un aislamiento galvánico de 5 kV entre los canales CAN y la fuente de alimentación, lo que garantiza una protección robusta y la fiabilidad del sistema, incluso en entornos industriales exigentes. «Al usar repetidores en redes CAN, los equipos conectados se pueden proteger muy fácilmente», afirma el director de producto Iwanitz. «No se trata solo de optimizar la topología de la red o la calidad de la señal, sino de aumentar y proteger la salud de toda la red CAN. ¡Esta es una gran ventaja para los

usuarios!»

Prestaciones y sostenibilidad al mismo tiempo

En consonancia con el compromiso de HMS Networks con la sostenibilidad, el repetidor Ixxat CAN/FD estándar se presenta en un embalaje ecológico, elimina los manuales impresos y ofrece en su lugar recursos digitales. Además, estrena el nuevo y moderno diseño de HMS Networks, que marca una nueva era para los productos Ixxat. «Con nuestro nuevo embalaje de cartón, estamos reduciendo considerablemente los costes de embalaje», ha afirmado Iwanitz.

El repetidor estándar CAN/FD ya está disponible en stock a un precio de catálogo de 222 euros.

Características técnicas clave:

- Dos interfaces CAN/CAN FD que admiten velocidades de arbitraje de hasta 1 Mbit/s y tasas de datos de hasta 8 Mbit/s
- Transceptor CAN/FD TCAN1044
- Conexión CAN: Conectores extraíbles de inserción rápida
- Resistencias de terminación de bus CAN conmutables externamente
- Aislamiento galvánico de hasta 5 kV
- Temperatura de funcionamiento: de -25 °C a 70 °C
- Grado de protección: Ip20
- Dimensiones: 108 x 149 x 27 mm
- Diseño de bajo consumo que funciona a menos de 100 mA a 24 Vcc
- Cumple con las certificaciones CE y FCC

Más información en nuestro sitio web: www.hms-networks.com/can-fd-repeaters

HMS Networks AB (publ) es una de las empresas líderes en el sector de la tecnología de la comunicación y la información industrial (TIC Industrial) y cuenta con más de 1200 empleados. HMS desarrolla y fabrica productos bajo las marcas Anybus®, Ixxat®, Ewon® e Intesis® (Red Lion® Controls también forma parte del grupo HMS desde Abril 2024). El soporte técnico y de venta se hace desde las subsidiarias locales por el mundo, así como a través de una amplia red de distribuidores y agentes de venta. HMS alcanzó una facturación de 3.025 millones SEK (coronas suecas) en 2023 y cotiza en el mercado de valores nórdico NASDAQ OMX en Estocolmo, en la categoría Large Cap, tecnología de la información.

www.hms.se

HMS Industrial Networks Inc
Latin America Headquarters
35 E. Wacker Dr,
Suite 1700
Chicago, IL 60601

Encuentre su distribuidor local Anybus:
<https://www.anybus.com/contact/find-distributor>

Phone : +1 (954) 995 4727
LATAM-sales@hms.se



costos operativos. Además, la sostenibilidad se ha convertido en un pilar fundamental del sector, con un 40% de las empresas utilizando energías renovables y una reducción del 20% en la huella de carbono desde 2022.

Impacto de las nuevas Políticas

El gobierno ha sido un catalizador clave para este renacimiento industrial. Las reformas económicas han permitido que las empresas del sector operen en un entorno más favorable, con menos restricciones y mayores incentivos para la inversión en tecnología y expansión internacional. Estas políticas han resultado en un aumento del 25% en la inversión extranjera directa en el sector metalmeccánico en 2024, lo que ha generado nuevas

oportunidades de empleo y crecimiento económico. Además, las medidas de desregulación han facilitado el acceso a insumos críticos, lo que ha permitido a las empresas mejorar la calidad de sus productos y reducir los tiempos de producción. La liberalización del comercio ha abierto nuevas vías para la exportación, y los acuerdos bilaterales impulsados por el gobierno han garantizado un acceso más fácil a mercados clave.

Perspectivas Futuras: Un Horizonte Brillante

El futuro de la metalmeccánica argentina es extremadamente prometedor. Con proyecciones de crecimiento sostenido del 5% anual en productividad hasta 2026, y con una expansión continua en mercados internacionales,



La serie Ixxat Mobilizer: un punto de inflexión para las pruebas y la producción en automoción

Con la recién lanzada serie Mobilizer, HMS Networks presenta una pasarela de vanguardia para automoción bajo su marca Ixxat. Diseñada para satisfacer las diversas y exigentes necesidades de comunicación y comprobación en automoción. Mobilizer combina una flexibilidad inigualable, un diseño de hardware robusto y herramientas de software intuitivas para ofrecer una solución versátil e independiente.

Equipada con los estándares de comunicación más avanzados, como CAN FD, Ethernet para automoción (100/1000-Base-T1), EtherCAT o FlexRay, la serie Ixxat Mobilizer es compatible con una amplia gama de aplicaciones, tales como registro de datos, funcionalidades de pasarela, simulación de bus de reposo, actualización de firmware o pruebas de final de línea. La nueva serie se ha desarrollado específicamente para bancos de pruebas en automoción, así como para

ACT, simplemente envíe la configuración a Mobilizer y funcionará correctamente sin necesidad de software adicional», ha explicado Markus Demaria, director de producto de soluciones para automoción de HMS Networks.

CAN se encuentra con Ethernet para automoción

Con hasta ocho canales CAN/FD, cada uno con capacidades de mejora de señal (sic, signal improvement capabilities), Mobilizer garantiza una estabilidad de señal excepcional y permite el funcionamiento simultáneo de múltiples componentes. Esto permite una conexión rápida y fiable a las redes en el interior del vehículo. Por otro lado, la interfaz Ethernet para automoción 100/1000Base-T1 (diseñada especialmente para vehículos) ofrece velocidades de hasta 1000 Mbit/s y comunicación de baja latencia para conectar con el nivel de automatización circundante. Con interfaces adicionales EtherCAT y Ethernet genérica, Mobilizer conecta los datos de redes en vehículos (IVN, in-vehicle networks) con los entornos de automatización para garantizar la sincronización de la comunicación del sistema y la supervisión de dispositivos.

Además, un sistema de cifrado basado en software adicional (plugins) garantiza una sólida

necesita configuración», ha afirmado Markus Demaria. «En lugar de horas de programación, la configuración de una simulación de bus en reposo sencilla con Mobilizer se reduce a minutos».

Interfaces de E/S para aplicaciones versátiles

Según el modelo, el Mobilizer admite hasta seis E/S digitales, dos entradas analógicas y cuatro salidas analógicas, lo que permite integrar múltiples dispositivos de medición en paralelo. Aunque se usa principalmente como dispositivo de escritorio por ingenieros, Mobilizer también es apto para montaje en carril DIN en entornos industriales tales como bancos de pruebas y salas de control.

Excelencia técnica respaldada por una plataforma sólida

Diseñado para condiciones extremas, Mobilizer cuenta con un chasis de aluminio resistente con refrigeración avanzada, lo que permite operar a temperaturas de -40 °C a +70 °C. Un sistema integrado de supervisión de la temperatura garantiza un rendimiento fiable, incluso con cargas de cálculo elevadas. Todos los modelos de la serie Mobilizer incorporan una plataforma de procesamiento integrada con un procesador i.MX 8M Plus de cuatro núcleos, 1 GB de RAM y 4 GB de memoria flash. Esto lo convierte en una solución potente y flexible para entornos de pruebas de automoción modernos.

Características técnicas:

- Ethernet para automoción (100/1000-Base-T1)
- Hasta 8 canales CAN/FD (CAN 1 Mbit/s, CAN FD 8 Mbit/s)
- Transceptor SIC TCAN1462
- Aislamiento galvánico CAN hasta 1 kVcc durante 1 segundo
- Dos canales LIN (hasta 20 kbit/s)
- Interfaz FlexRay
- EtherCAT (esclavo)
- Un conector Ethernet RJ45
- Hasta 6 E/S digitales
- Hasta 4 E/S analógicas
- Host (anfitrión) USB 2.0 y dispositivo USB 3.0 (hasta 5 Gbit/s)
- Procesador i.MX 8M Plus de cuatro núcleos Cortex-A53 a 1,8 GHz con 1 GB de RAM
- Sistema operativo host Linux
- Carcasa de aluminio de 130 x 244 x 92 mm
- Temperatura de funcionamiento: de -40 °C a 70 °C
- Grado de protección: Ip40

Obtenga más información en nuestro sitio web: www.hms-networks.com/Mobilizer



Ixxat Mobilizer

aplicaciones de comprobación de final de línea.

Todos los modelos Mobilizer incluyen herramienta de configuración avanzada (ACT, Advanced Configuration Tool), un software innovador e intuitivo de arrastrar y soltar (drag and drop). Con esta herramienta, los usuarios pueden configurar el comportamiento de la pasarela, el registro de datos o el resto de las aplicaciones de simulación de bus, así como la visualización, sin necesidad de conocimientos de programación. Esto no solo simplifica la configuración inicial, sino que también reduce significativamente el tiempo de implementación. Compatible con Ethernet automotriz, CAN/FD, LIN y FlexRay, la serie Mobilizer concentra múltiples protocolos de red en un solo dispositivo. Esta versatilidad elimina la necesidad de múltiples dispositivos, optimiza los flujos de trabajo y reduce los costes operativos. «Una vez configurada y parametrizada la aplicación mediante el software

seguridad de los datos sin necesidad de programación repetitiva. Los usuarios pueden cifrar los datos una vez, y Mobilizer gestiona el cifrado de forma consecuente en todas las aplicaciones, para garantizar transiciones fluidas entre proyectos.

Simulación integrada de bus de descanso (RBS, Rest Bus Simulation) en minutos

Mobilizer simplifica la configuración y el funcionamiento de una simulación de bus en reposo independiente con compatibilidad integrada con modelos MATLAB. Configurar RBS es tan sencillo como arrastrar y soltar dentro de la herramienta ACT, lo que elimina la configuración manual de parámetros. «Mientras que otras herramientas del mercado suelen requerir una programación laboriosa hasta que las aplicaciones de simulación de bus en reposo funcionen correctamente, la serie Mobilizer solo

www.hms.se

HMS Industrial Networks Inc
Latin America Headquarters
35 E. Wacker Dr,
Suite 1700
Chicago, IL 60601

Encuentre su distribuidor local Anybus:
<https://www.anybus.com/contact/find-distributor>

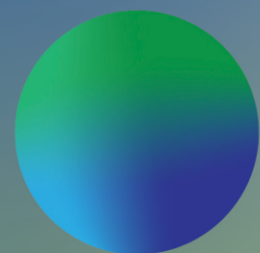
Phone : +1 (954) 995 4727
LATAM-sales@hms.se

IAOG



5° Congreso Latinoamericano de
Perforación, Terminación
e Intervención de Pozos

Exposición Internacional del Petróleo y del Gas



8 - 11 SEP 2025

La Rural Predio Ferial
Buenos Aires, Argentina

www.aog.com.ar

Acreditarse online

Organiza:



INSTITUTO ARGENTINO
DEL PETRÓLEO Y DEL GAS

Realiza:



messe frankfurt

Horario: Lunes a Jueves de 13 a 20 hs.

Comercializa y Realiza: Messe Frankfurt Argentina - Tel.: + 54 11 7078 4800

e-mail: aog@argentina.messefrankfurt.com

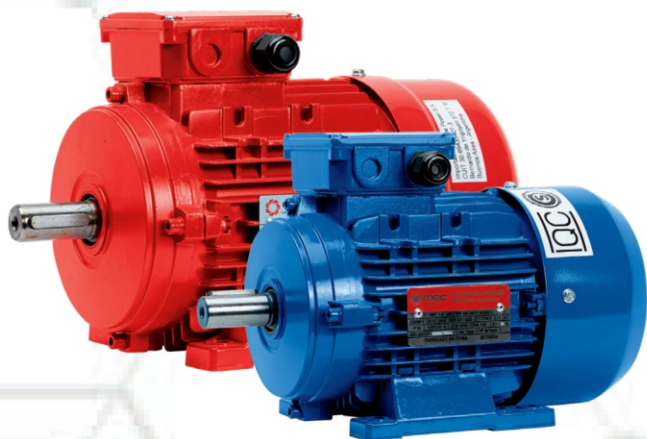


MEC

Tu marca para toda la vida

SOLUCIONES INTEGRALES PARA LA INDUSTRIA

**ELECTROBOMBAS - MOTORES ELÉCTRICOS - SISTEMAS DE BOMBEO
GRUPOS ELECTRÓGENOS - SISTEMAS CONTRA INCENDIOS**



IE1, IE2, IE3
HASTA 420HP



CABINADOS Y ABIERTOS
HASTA 125 KVA



100% PERSONALIZADOS



CENTRIFUGAS,
SUMERGIBLES,
DE POZO.

COMBEPower S.A.



ventas@combepower.com



(011) 15-4045-5245



mec-argentina.com.ar



IMPO

Su Agencia de Publicidad

**Expertos en PYMES
INDUSTRIALES**

www.impoweb.com.ar



les, el sector está listo para asumir un papel protagonista en la economía mundial. Se espera que las exportaciones a Europa continúen creciendo a un ritmo del 10% anual, mientras que la penetración en mercados asiáticos y africanos podría acelerar aún más, con tasas de crecimiento previstas de hasta el 12% en ciertos segmentos. El respaldo gubernamental y la capacidad del sector para adaptarse rápidamente a las nuevas tecnologías y tendencias de sostenibilidad aseguran que la industria metalmeccánica argentina no solo se mantendrá relevante, sino que liderará el camino hacia un progreso industrial sostenible y próspero.

Mirando hacia el futuro

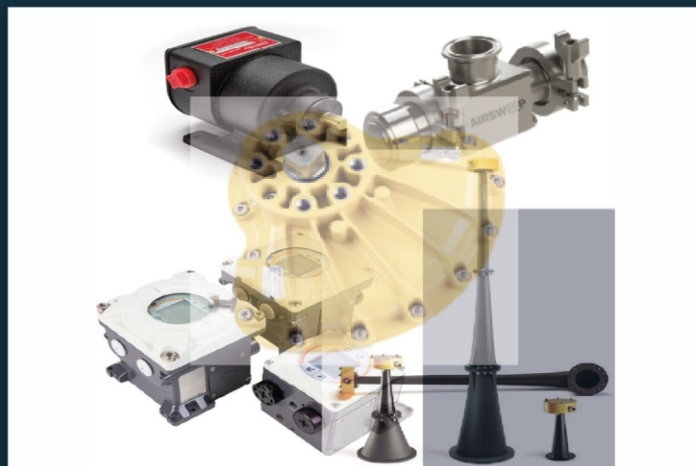
La industria metalmeccánica en Argentina ha dejado atrás los desafíos del pasado y ha aprovechado un entorno de políticas favorables para transformarse en un motor de crecimiento y progreso. Con un enfoque en la innovación, la sostenibilidad y la expansión global, el sector está preparado para enfrentar los desafíos del futuro y conquistar nuevos mercados con confianza. Las lecciones aprendidas y las políticas actuales garantizan que la metalmeccánica argentina esté lista para capitalizar un futuro lleno de oportunidades y convertirse en un líder global en la producción industrial.

The industry
partner

valcox

Soluciones industriales Valcox

Valcox es una empresa consolidada como proveedor integral de soluciones industriales, destacándose por su capacidad para ofrecer productos y servicios de alta calidad a través de sus marcas líderes en diversas áreas. A través de la representación de marcas internacionales como Valmet, Ingersoll Rand, Clyde industries, Bachmann, Koso y Apco, Valcox se presenta como un socio estratégico para la industria, brindando soluciones innovadoras, eficientes y sostenibles para todos los segmentos: Oil & Gas, Midstream, Refinación, Química y Petroquímica, Pulpa y Papel, Gases del Aire, Agua y Saneamiento, Minería y Energía.



Válvulas

Equipos e Instrumentos

ACOUSTICLEAN
SONIC MATERIAL ACTIVATION SYSTEMS
A Division of Control Concepts, Inc.

AIRSWEEP
MATERIAL ACTIVATION SYSTEMS
A Division of Control Concepts, Inc.

APCO | HILTON

CELEROS
FLOW TECHNOLOGY

CLYDE INDUSTRIES

DAZIC
ZERO SPEED SWITCHES
A Division of Control Concepts, Inc.

Deltech

Hankison

**KOSO
HAMMEL DAHL**
CONTROL VALVES

IR Ingersoll Rand

**Pneumatic
Products**

Valmet



(+54) 11 3262 0887



Av. Libertador 101 10°
Vte. López - PBA
Argentina B1638BEA



info@valcoxflow.com

FINVESA



International Freight Forwarder & Customs Broker NVOCC



Finvesa es comercio exterior,
procesos, operaciones en el día a día y
eficiencia en la gestión del tiempo.

Finvesa is foreign trade, processes, day-
to-day operations and efficiency in time
management.

Cerrito 1320 • Piso 12 • Oficina C
C1010ABB • CABA • Argentina
Tel. 54 11 5199 1367 / 52774246
rjpf@finvesa.com.ar

www.finvesa.com.ar

YPF
GAS

NECESITÁS LA MEJOR ENERGÍA PARA TU EMPRESA, POR ESO ESTAMOS CERCA PARA AYUDARTE

Desde YPF GAS le damos a tu industria una solución energética integral y eficiente garantizando:

- Energía limpia, confiable y segura.
- Una combustión amigable con el medio ambiente.
- Suministro continuo, con plantas estratégicamente ubicadas en todo el país.





*Isotank Operators & Leasing
International Freight Forwarders*



Tanks on a Mission!

ISOTANQUES Y CONTENEDORES EN ALQUILER Y VENTA



FLOTA ESPECIALIZADA DE ISOTANQUES Y CONTENEDORES BATEA INTERMODALES PARA TRANSPORTE Y ALMACENAMIENTO DE TODO TIPO DE GRANELES SÓLIDOS Y LÍQUIDOS

Contamos con una flota de equipos estándar y especiales para el transporte y almacenamiento de cargas secas, líquidas, gaseosas pulverulentas y granulares.

- Isotankes para productos químicos y alimenticios.
- Isotankes con control de temperatura (Refrigeración / Calefacción)
- Isotankes para gases criogénicos, licuados y comprimidos.
- Tanques para Bitumen, piletas antiderrame, contenedores offshore.
- Contenedores Batea para minería.

**Más de 19 años ofreciendo soluciones de transporte
internacional y almacenamiento de líquidos en contenedores**



+54 11 5274 3300



commercial@missionline.com.ar



[missionline](#)



Acassuso 548, B1642CGL, San Isidro. Buenos Aires, Argentina



missionline.com.ar

Invitamos a su Industria a sumarse al

Pool de compra de Energía Eléctrica

gestionado por Signum Energy

GARANTIZAMOS un ahorro de sus costos de Energía entre el 7% y 20% respecto a sus costos actuales *

*Dependiendo de la Distribuidora



-  Participantes
49 Industrias
-  Energía
137.978 MWh
-  Monto anual transaccionado
\$Ar 9.175.565.249
US\$ 9.658.490
-  Moneda
tarifas en \$AR
-  Seguridad
mejora su garantía de abastecimiento



Contamos con más de **16 años de experiencia** en el Mercado de Gas y Electricidad. Brindamos el servicio de **Gestión y Soluciones Energéticas** en el campo de Costos, Tarifas y Regulaciones

Si desea contar con nuestros servicios, no dude en contactarnos



(011) 5353 5230



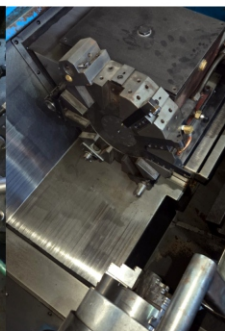
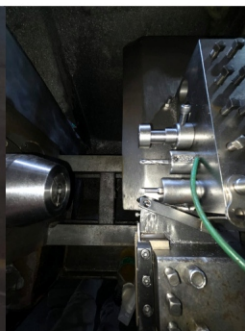
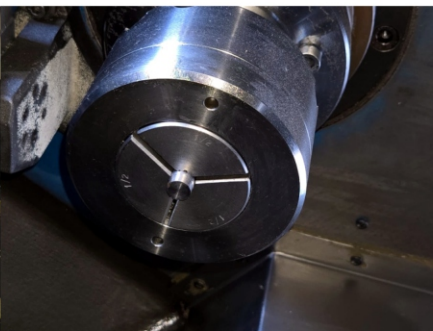
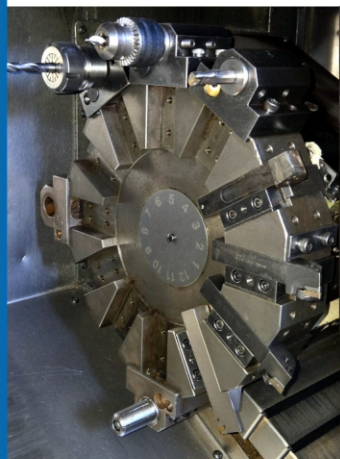
info@signumenergy.com.ar



www.signumenergy.com.ar



Calidad en movimiento...



MECANIZADO CNC

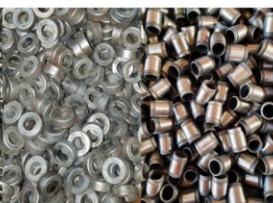
SERIADO EN PRODUCCIONES DE ALTA CANTIDAD

PERNOS • BUJES • RODILLOS • ROSCAS • EJES

RECTIFICADO DE PIEZAS CILÍNDRICAS • TRATAMIENTO TÉRMICO

MATERIALES PARA MECANIZADO AISI SAE

BRONCE ALUMINIO EN TODAS SUS CALIDADES



FABRICAMOS

Cadenas a rodillos • Cadenas acodadas

Cadenas perno hueco • Cadenas con aletas especiales

Cadenas pernos salientes • Cadenas en acero inoxidable

Cadenas a medida

INDUSTRIAS

Alimenticias • Aceiteras • Agrícolas

Automotrices • Canteras y Cerámicos • Cerealeras

Frutícolas • Frigoríficas • Ingenios • Madereras

Mineras • Metalmecánicas • Molinos • Siderúrgica

más de
59 AÑOS
de experiencia

www.cademen.com

Tel: 0261 493 1329 • E-Mail: info@cademen.com

Jesús Nazareno 1473 • Zona Industrial Maipú • Mendoza • Argentina

TAUCO[®]

TRANSFORMADORES

Seguridad en el producto que requiere

TAUCO[®]

LÍNEA ESPECIAL

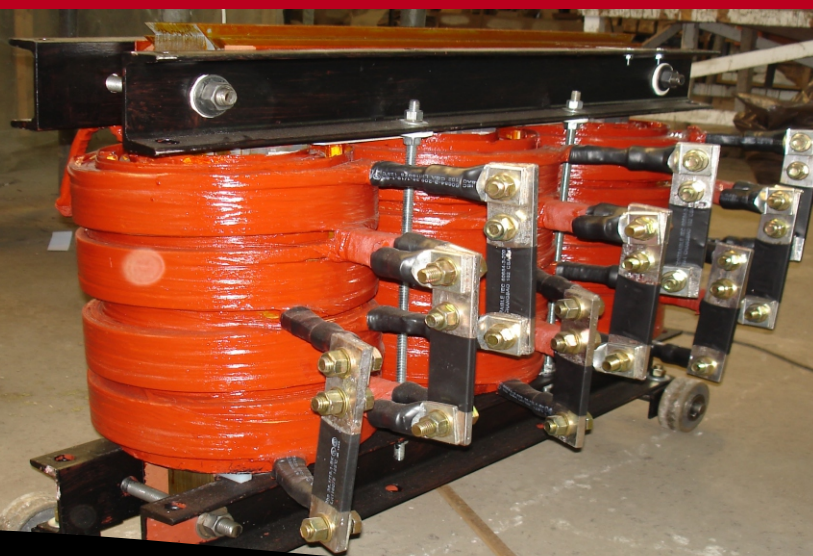
Estamos en condiciones de calcular, presupuestar y fabricar, transformadores, inductancias, bobinas, etc., para cualquier uso y /o condiciones, monofásicos o trifásicos de hasta 100 KVA.

TAUCO[®]

LÍNEA PROTECCIÓN CATÓDICA

Dentro de nuestros productos ponemos especial énfasis en transformadores para equipos de Protección Catódica.

Podemos calcular y fabricar para equipos manuales o automáticos, de acuerdo con los requerimientos más exigentes. Ofrecemos también la reparación a nuevo de transformadores de otras marcas.



011 4251 6716



+054 -11-4440-6378



www.tauco.com.ar



transformadores@tauco.com.ar



Liniers 13 Bernal (1876) Prov. de Buenos Aires



Un ejemplo en organización de exposiciones

AOG Patagonia 2024

Récord de expositores y visitantes



La AOG Patagonia fue un éxito rotundo que superó todas las expectativas: los pasillos se colmaron de visitantes hasta el último momento y los auditorios de charlas y conferencias estuvieron siempre llenos. La exposición reunió en el Espacio DUAM a todos los actores de la industria de los hidrocarburos, con el 100% del predio ocupado. Fue el octavo evento realizado en la Patagonia -sexto con su actual nombre-.



Un total de 335 empresas expositoras exhibieron sus últimas tecnologías e innovaciones a más de 17.000 visitantes. Luego de tres días de reuniones comerciales, las Rondas de Negocios vincularon a compradores de las principales empresas de petróleo y gas que operan en el país con empresas expositoras proveedoras de bienes y servicios. Con más de 200 proveedores inscriptos y 25

las nuevas generaciones que pudieron tomar contacto con los principales exponentes. En la apertura, el Director de Asuntos Institucionales del IAPG, Martín Kindl, expresó: “Tenemos por delante como país un desafío muy grande que es poner en valor nuestros recursos energéticos. No tengo dudas que las visiones que traen los jóvenes profesionales van a lograr que esta industria ya centenaria

Argentina Oil & Gas Patagonia 2024 cerró sus puertas luego de tres días, en una jornada donde los jóvenes fueron los protagonistas. Con más de 17.000 visitantes, la exposición rompió todos los récords.

compradores, se desarrollaron más de 1.500 reuniones.

La AOG Patagonia, además, contó con un cronograma de actividades académicas, charlas y conferencias que ofrecieron un panorama completo de la actualidad del sector, las tendencias y los desafíos que tienen por delante.

En una edición récord, los JOG 8 (8va Jornada de JÓVENES OIL & GAS) no fue la excepción. Con la sala repleta, les dio la oportunidad a

pueda afrontar el desafío de desarrollar proyectos de petróleo y gas en este mundo nuevo. Estamos convencidos que hay mucho por aportar en el desarrollo de energía mundial con una visión sustentable, eficiente, de seguridad ambiental”.

El panel del bloque “**Upstream No Convencional**” estuvo conformado por Virginia Dignani, Líder de proyectos de YPF; Daniel Picin, Gerente de Perforación, Completación y Workover de Pan



American Energy; y Matías Weissel, Gerente de Ejecución y Desarrollo de VISTA. Con la moderación de Ariel Moyano de Pan American Energy y Magalí Aguirre de Pluspetrol, se plantearon los proyectos y desafíos que tienen tanto las compañías como el sector de No Convencional. Coincidieron que las nuevas generaciones son la clave para la innovación y evolución tecnológica. En cuanto a las áreas para especializarse, resaltaron las carreras duras como ingeniería, matemáticas, ciencias y la incorporación de cualidades blandas como para poder interactuar con diferentes perfiles que permitan la integración de distintas áreas y especializaciones.

El segundo bloque se enfocó en **“Los desafíos del Convencional”**. Participaron: Leonardo Deccechis, COO de Petrolera Aconcagua Energía; Juan Manuel Celedon, Gerente de la Regional Convencionales de PHOENIX; y Andrés Ponce, Director Ejecutivo U.N. Upstream de PECOM. Y moderaron Joanna Villanova, de Pan American Energy y Carolina Orce de Pluspetrol.

El panel brindó un panorama general del sector nuevas operadoras, procesos convencionales, estrategias de producción y



operativas y extracción. Los disertantes contaron sus experiencias al iniciar sus carreras profesionales en la industria y cómo vieron la evolución y transformación del sector. Señalaron que el mayor desafío que enfrentan es poder atraer a los jóvenes y que sigan viendo el Convencional con *“buenos ojos”*. Destacaron que el sector necesita a los jóvenes para que puedan aportar sus ideas con perfiles innovadores, y poner en valor a las operaciones.

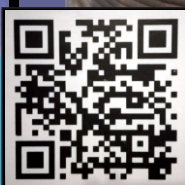
Bajo la temática **“Estrategias y desafíos del Midstream”**, en el bloque 3 expusieron Pía Areal, Gerente de Integridad de PLUSPETROL; y Pablo Erias,



PRC Ingeniería

Solucion y calidad en filtración

- **Filtros de ranura continua.**
 - Recuperación secundaria.
 - Agua / Petróleo.
 - Aptos para grandes profundidades.
 - Para extracción de Salmuera, en la Minería del LITIO.
- **Brazos colectores, para pulido en agua de formación.**



+54 9 11 7564 2391 • +54 9 11 3137-5879



ventas@prc-ingenieria.com



Perdriel 3810 • San Fernando (1646) • Buenos Aires • Argentina



CAD
Adviser

AUTODESK
Authorized Training Center

Promoción mencionando este aviso
10% de descuento en todos los cursos

Especialistas en soluciones CAD

- Capacitación y consultoría en aplicaciones CAD
- Administración de información (PDM y PLM)
- Consultoría en métodos y procedimientos
- Desarrollo de personalizaciones
- Instalación y soporte técnico
- Servicios de diseño CAD, 2D y 3D para Manufactura (MSD)
- Consultoría en Higiene, Seguridad y Medio Ambiente

Argentina

Av. Avellaneda 915 bis, 5°B – S2013 EWE
Rosario | Santa Fe | Argentina

Uruguay

Guadalupe 2195 – 11800
Montevideo | Uruguay

+54 (11-7078-2030) / (341-208-2030)

+54 9341 6060117

info@cadadviser.com • www.cadadviser.com



CUPLAS



**ROSCADOS
NIPLES**



API-NPT-NPS-BSPT-BSP

HASTA 8"



Rawson 1364

Lomas de Zamora

☎ 4286-3625

💬 11-3190-6886

CUPLAS J.A.C.



cuplas.jac@hotmail.com





Gerente Comercial de TGN; con la moderación de Pablo Mendez de TGN y Candida Todesco de Tenaris. Los panelistas hablaron sobre las estrategias que llevan adelante las compañías, los planes de expansión y las tendencias. Con una visión más que optimista para los jóvenes, señalaron que las próximas generaciones de profesionales están viviendo un contexto ideal para la inserción laboral en la industria - donde no se conoce el techo-, por lo que los incentivaron a aprovechar las oportunidades que se presentan.

En el último bloque, **“Potenciando el talento para el futuro”**, expusieron Débora Colombino, Especialista en Employer Branding y Desarrollo de Pan American Energy; Santiago Sarachian, Líder de Responsabilidad Social de Pluspetrol y Gabriel Horowitz, Líder Técnico en la Gerencia de Data Analytics & Inteligencia Artificial de YPF. Indicaron que el mayor desafío que tienen las jóvenes profesionales no radica en dominar las nuevas tecnologías sino en saber aplicarlas para poder tomar decisiones que lleven a la transformación de la industria, evaluando las oportunidades que se presentan.

Ciclo de conferencias en la AOG

Durante esta última jornada de la exposición también se desarrolló una actividad especial dedicada a los



jóvenes estudiantes de escuelas técnicas de la región. **“La Escuela Técnica visita la AOG - Educación Disruptiva en la Industria del Petróleo y Gas”**, contó con la disertación de Conrado Bonfiglioli, Director de la Escuela Técnica Virtual del IAPG. Los 450 estudiantes que asistieron se mostraron entusiasmados tras conocer toda la cadena de valor de la industria de Oil & Gas en un solo lugar. A continuación, la **Comisión Diversidad, Equidad e Inclusión** llevó adelante la charla: **“Confianza ciega”**, a cargo de Gonzalo Vilariño, Ex Director Técnico del equipo “Los Murciélagos”, que concluyó con una acción interactiva en la que participaron los visitantes.

Organizada por el Instituto Argentino del Petróleo y el Gas (IAPG) y realizada por Messe Frankfurt Argentina, la próxima edición de la AOG tendrá lugar en Buenos Aires, del 8 al 11 de septiembre de 2025 en el Predio Ferial La Rural.



Mantenimiento de equipamiento e instalaciones industriales

Mantenimiento Preventivo y Correctivo

Algunas de nuestras áreas de especialización son:

- ✓ Equipamientos CNC para la industria metalmecánica
- ✓ Motores a combustión y generación de potencia eléctrica
- ✓ Equipamientos para industria maderera
- ✓ Sistemas de bombeo



Servicios de mantenimientos Predictivos



**Termografía
Infrarroja**



**Análisis de
vibraciones**



**Análisis de
redes eléctricas**



**Análisis de
lubricantes**



Consultoría

- ✓ Sistema de Gestión de Activos Físicos ISO 55001:
Diagnóstico - Implementación y Auditorías
- ✓ Criticidad de Activos Físicos
- ✓ Equipamientos Estrategias de Mantenimiento:
Mantenimiento centrado en Confiabilidad (RCM) Análisis
Causa Raíz (ACR)

Visite nuestra web: www.mcc-mi.com



11-6474-0882



contacto@mcc-mi.com



San Miguel, Bs As, Argentina



Nueva propuesta para PYMES industriales

De cara a la reactivación que se espera en el rubro industrial, desde la Agencia de Publicidad IMPO, Expertos en PYMES industriales, han preparado un completo paquete de servicios económicamente accesible a toda pequeña y mediana empresa, en el mismo proponen que su empresa logre distinguirse de sus competidores, reforzando sus marcas y que esté permanentemente en la mente de los consumidores haciendo de la publicidad un aliado y gran parte del éxito de las ventas de su PYME.

IMPO Agencia de Publicidad es la primer agencia de publicidad argentina con expertos en imagen y publicidad para PYMES industriales. Tienen más de 25 años de

experiencia y a través de sus distintas unidades de negocios garantizan a sus clientes: mejoras de imagen, retorno de inversión, obtención de mejores clientes, fidelización, crecimiento constante, refuerzo de marcas, continuidad en los mensajes y mayor volumen de ventas.

En su paquete Agency Platinum proponen una planificación estratégica y puesta en marcha de todas las acciones de marketing y comunicación publicitaria de su empresa; o sea su propio departamento de marketing y publicidad sin personal en relación de dependencia.

Si le preocupa la competencia, si quiere ganar mercado y solidificar-

lo, si no quiere perder clientes, si le interesa la imagen de su empresa, esta agencia tiene fórmulas de éxito publicitario para cada caso, están al tanto de lo que funciona y lo que no hoy en día en el rubro y lo mejor es que se encargan absolutamente de todo mientras el PYME se dedica a atender su negocio.

Más información:



Make ideas real

ROHDE & SCHWARZ



www.rohde-schwarz.com



McDonnell & Miller



45 años al servicio de la industria



Slate es la nueva generación de plataforma de control, administración y almacenamiento de datos que reemplaza la línea ControLink.

**Slate es el futuro de su manejo
y optimización de costos.**

- ✓ **Slate**
- ✓ **Programadores y Relés**
- ✓ **Actuadores / Motores**
- ✓ **Presostatos**
- ✓ **Válvulas**
- ✓ **Controladores**
- ✓ **Registradores**

Visítenos en

www.electrocasac.com.ar



STOCK PERMANENTE



Av. Juan Bautista Alberdi 1026 • Piso 2
C1424 • Ciudad Autónoma de Buenos Aires



+54 9 11-4431-1515 •  +54 9 11 6522-6688



 info@electrocasac.com.ar



Revista industrial
Metalmecánica
Argentina

Sector minero

El encuentro B2B más importante
de la industria minera argentina

ARMINERA 2025



Arminera
2025

Buenos Aires, febrero de 2025
Arminera 2025 vuelve a La Rural
este 20, 21 y 22 de mayo y
proyecta su Ronda de Negocios
más grande hasta el momento.



El Predio Ferial de La Rural de Buenos Aires será una vez más el escenario elegido para llevar adelante el evento B2B más importante de la industria minera de Argentina.

Con una superficie de 18.000 m² y más de 250 expositores, la edición de 2025 proyecta la presencia de más de 12.000 empresarios y profesionales mineros provenientes de todo el mundo.

Una posición privilegiada

Los expositores de Arminera 2025 cuentan con una serie de grandes beneficios, entre los que se encuentra participar de forma

este Encuentro de Desarrollo de Proveedores será el marco ideal para entablar conexiones comerciales entre los proveedores que exponen en Arminera y los principales ejecutivos y gerentes del sector nacional e internacional.

Con mira al futuro

La industria minera argentina atraviesa un momento clave para su futuro, y el Encuentro de Desarrollo de Proveedores será el marco ideal para conectar la oferta con la demanda de un sector en constante expansión.

Con el objetivo de brindar una experiencia

Con una superficie de 18.000 m² y más de 250 expositores, la edición de 2025 proyecta la presencia de más de 12.000 empresarios y profesionales mineros provenientes de todo el mundo.

exclusiva en la **Ronda de Negocios – 4º Encuentro de Desarrollo de Proveedores**.

Enmarcada dentro de la feria comercial, la Ronda de Negocios brinda a los expositores la posibilidad de interactuar cara a cara con los gerentes de compras de las principales empresas del sector minero —una oportunidad única para tender y afianzar redes comerciales.

En la última edición se concretaron más de 1.800 reuniones con más de 100 compradores, y este año Arminera busca redoblar la apuesta con la mayor superficie de su historia al abrir un segundo hall de 8.000 m².

Tras el éxito de las ediciones anteriores,

única a sus expositores, la Cámara Argentina de Empresas Mineras y Messe Frankfurt Argentina se unen en este evento para facilitar la concreción de más y mejores negocios.

Quienes estén interesados en exponer en Arminera 2025 y participar de manera exclusiva en el 4º Encuentro de Desarrollo de Proveedores pueden contactar a Laura Fredes, Jefa de Producto, a través del correo electrónico laura.fredes@argentina.messefrankfurt.com.

Evento exclusivo para profesionales y personas relacionadas al sector. Con invitación: sin cargo.

Para acreditarse debe presentar su



documento de identidad. No se permitirá el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

Más información de prensa y material fotográfico:

www.arminera.ar.messefrankfurt.com/buenosaires/es/prensa.html

Redes sociales:

www.facebook.com/arminera
www.twitter.com/armineraexpo
www.instagram.com/arminerabuenosaires
www.linkedin.com/showcase/arminera

Hashtags: #arminera2025 #armineraexpo

Contactos:

Natalia Porta

Gerente de Comunicación y Prensa

Carolina Del Pozo Jefa de Comunicación y Prensa

www.ar.messefrankfurt.com **Camila Loch**
 Consultora de prensa Mauro y Asociados
 Tel: +54 2324 558730
cloch@mauroyasociados.com.ar

El primer panel, titulado "La visión del sector privado: Los destinos de la industria minera y del cobre en un nuevo período", se llevó a cabo tras la participación de los gobernadores y comenzó con una introducción de Reid Sirrs, Embajador de Canadá en Argentina, quien destacó la experiencia canadiense en la minería y las potencialidades que existen entre ambos países. De este ciclo participaron:

-Michael Meding, Vicepresidente de McEwen Copper y Gerente General del Proyecto Los Azules, además de Presidente de la Conferencia Internacional:

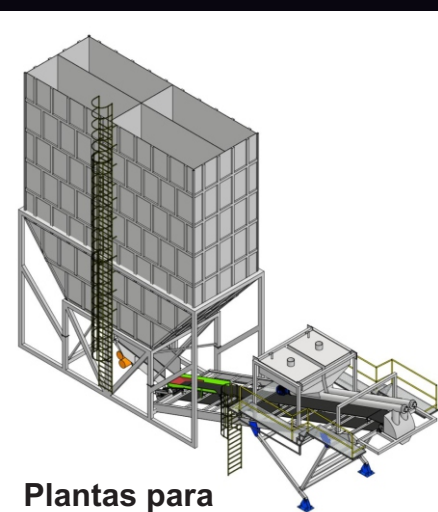


Argentina Cobre

-Alfredo Vitaller, Vicepresidente de Asuntos Corporativos del Proyecto Josemaría y Vicepresidente de la Conferencia Internacional: Argentina Cobre
 -Javier Robeto, Vicepresidente y Country Manager de Aldebaran Resources, Proyecto Altar
 -Carlos Ramos, Vicepresidente del Proyecto Taca Taca
 -Alejandra Cardona, Directora Ejecutiva de la Cámara Argentina de Empresas Mineras
 -Laura Yorghhanjian, Directora Ejecutiva de la Cámara de Comercio Argentino-Canadiense, quien facilitó la discusión y moderó el debate

Seguido a ello tuvo lugar el panel titulado "El potencial del cobre en Argentina: opciones y estrategias de inversión", presentación que se centró en las opciones disponibles para maximizar el desarrollo cuprífero en el país y la posibilidad de invertir en las empresas que operan en la región. Daniel Artana, Economista Jefe de la Fundación de Investigaciones Económicas Latinoamericanas, cerró el encuentro y presentó un

PLANTAS DOSIFICADORAS DE HORMIGÓN Y SILOS PARA CEMENTOS Y ACCESORIOS



Plantas para
el bañado de
mineral en cal o cemento



CINTAS TRANSPORTADORAS DE TODAS LAS MEDIDAS

TELÉFONO

(011) (4265.2591)

CELULAR

11 6432 7195

DIRECCIÓN

- GRAL MADARIAGA 561 AVELLANEDA, BS AS, ARGENTINA

E-MAIL

euromaxargentina@gmail.com

euromaxargentina@hotmail.com.ar

DISEÑO Y PRODUCCIÓN DE PLATAFORMAS DE LUBRICACIÓN EQUIPAMIENTO PARA CAMIONES



Suministro y despacho
de aceites, grasas, agua
y/o combustibles



Sistemas
convencionales



Módulos independientes
de lubricación para
montar en camiones



DEPURACIÓN DE AGUAS RESIDUALES

Ofrecemos sistemas de tratamiento y reúso de efluentes cloacales e industriales, a la medida de cada necesidad.

Módulos compactos y transportables para una aplicación rápida y versátil.

Sistemas integrales para barrios, municipios y grandes demandas.

Tecnologías adaptadas al uso y al entorno.
Tratamientos primarios, secundarios y terciarios.

Estaciones de bombeo de efluentes automatizadas.



CALZETTA
INGENIERÍA Y CONSTRUCCIONES

**Soluciones
sustentables en
agua y efluentes**



INGENIERÍA AMBIENTAL | SERVICIOS

Aportamos eficiencia y sostenibilidad a desarrollos industriales e inmobiliarios.

Estudios ambientales y de ingeniería sanitaria.

Tratamiento de agua industrial y potabilización.

Diagnóstico, auditoría, reingeniería, operación y mantenimiento de instalaciones.

Proyecto, ejecución llave en mano, posventa y consultoría

www.calzettasa.com.ar | ambiental@calzettasa.com.ar | +54 9 2615 12-5126



análisis económico titulado "Seis meses: Avances importantes y algunas incógnitas", que brindó una visión integral sobre la trayectoria de la economía argentina desde la asunción de Javier Milei.

El cierre de la Expo, también a sala llena y con mensajes de unidad sobre el futuro minero argentino

En el acto final de la "Exposición Internacional: San Juan, Factor de Desarrollo de la Minería Argentina", participaron destacadas figuras del ámbito gubernamental y empresarial. Entre ellos, estuvieron el secretario General de la Gobernación, Emilio Achem; el ministro de Minería, Juan Pablo Perea; el ministro de Producción, Gustavo Fernández; el ministro de Familia y Desarrollo Humano, Carlos Platero; la ministra de Educación, Silvia Fuentes; el secretario de Seguridad, Gustavo Sánchez; el presidente de la CAEM, Roberto Cacciola, y el presidente de la exposición, Ricardo Martínez.

Durante los discursos, Emilio Achem agradeció a los organizadores de la Expo en nombre del Gobernador y del Poder Ejecutivo Provincial. Achem enfatizó que "el desarrollo de la minería beneficia no solo a las provincias mineras, sino a todo el país". Señaló como ejemplo al gobernador de Córdoba, presente en el evento, quien reconoció que sus empresas pueden aprovechar y contribuir al crecimiento como proveedores del sector minero.

Achem también destacó la importancia de proporcionar señales claras de seguridad jurídica e institucional, moderni-



zando el Estado para hacer los trámites más eficientes y seguros. "Debemos garantizar al pueblo sanjuanino el cumplimiento de las normas vigentes en términos de sustentabilidad ambiental y desarrollo del entramado productivo de la provincia", afirmó.

Ricardo Martínez, presidente de la Expo San Juan Minera, agradeció a todos los asistentes por participar en el evento durante los tres días. "Quiero agradecer a los organizadores por llevar a cabo esta feria durante tantos años y por apostar a este evento por sus características únicas", expresó Martínez. Resaltó que la constitución de la Mesa del Cobre representa un hito histórico que espera sea recordado por futuras generaciones como un evento que cambió la historia.

Martínez añadió que "desde hace muchos años hemos trabajado para que toda Argentina, con su espina dorsal andina y patagónica, alcance el desarrollo que merece. Este avance debe fortalecer la economía nacional, no solo como una potencialidad, sino como una realidad tangible con una visión de mayor inmediatez".

75
AÑOS
FABRICANDO EN
ARGENTINA



biassoni

HERRAMIENTAS PROFESIONALES

www.biassoni.com.ar

www.deltaplus.com.ar



Your safety at work

    @deltaplus_argentina



+ 60 km de cintas transportadoras avalan nuestra experiencia

Cumplimos 15 años ejecutando proyectos de ingeniería de equipos para transporte de materiales a granel. Lideramos el mercado con más de 100 obras instaladas en el sector minero, cementero, portuario, agropecuario y energético.



15

años desarrollando
la máxima tecnología
en equipos
de transporte a granel





Sinergia con la Industria Metalmecánica en 2024 y 2025

UN FUTURO BRILLANTE PARA LA CONSTRUCCIÓN EN ARGENTINA



La industria de la construcción en Argentina está experimentando un renacimiento significativo, con perspectivas de crecimiento optimistas para 2024 y 2025. Este impulso se debe a una combinación de innovación tecnológica, políticas gubernamentales favorables y una estrecha colaboración con la industria metalmecánica. A medida que el país se recupera económicamente, ambos sectores emergen como motores clave del crecimiento, ayudando a modernizar infraestructuras y mejorar la calidad de vida de los argentinos.



En 2024, la actividad de la construcción en Argentina ha mostrado un crecimiento robusto del 6.7% interanual, según datos del INDEC, y se proyecta un incremento adicional del 8% para 2025. Este crecimiento está impulsado por un aumento en la inversión pública y privada en proyectos de infraestructura, vivienda y energía. El Plan Nacional de Vivienda, lanzado en 2023, prevé la construcción de 300,000 nuevas viviendas para 2025, lo que no solo dinamiza el sector de la construcción, sino que también genera una demanda

aluminio.

Innovación y Tecnología: Transformando la Industria

La adopción de tecnologías avanzadas, como el Building Information Modeling (BIM), la impresión 3D y la automatización de procesos, está revolucionando la industria de la construcción en Argentina. Estas tecnologías permiten una mayor precisión en el diseño y la ejecución de proyectos, reduciendo los costos en un 15% y acelerando los plazos de entrega en un 20%. La industria metalmecánica ha sido fundamental

En 2024, la actividad de la construcción en Argentina ha mostrado un crecimiento robusto del 6.7% interanual, según datos del INDEC, y se proyecta un incremento adicional del 8% para 2025.

significativa para la industria metalmecánica, que aporta aproximadamente el 30% de los materiales de construcción, como el acero y el aluminio.

La demanda de insumos de la industria metalmecánica también ha aumentado. En 2023, la producción de acero creció un 8.5%, y se espera que continúe esta tendencia alcista, apoyada por la necesidad de componentes metálicos en obras públicas y privadas. Las empresas metalúrgicas han incrementado su capacidad de producción en un 10% para satisfacer esta demanda, y se espera un crecimiento similar en la producción de otros materiales clave como el

en esta transformación, proporcionando componentes de alta tecnología que están elevando los estándares de calidad y eficiencia en la construcción.

Por ejemplo, la utilización de acero de alta resistencia y bajo peso, fabricado por empresas locales como Ternium y Acindar, ha permitido la construcción de edificios más seguros y duraderos. Además, la implementación de soluciones automatizadas en la fabricación de componentes metálicos ha aumentado la productividad en un 12% en el último año, posicionando a Argentina como un líder regional en la adopción de nuevas tecnologías en la construc-



GEOTEX
PROTECTIVE GARMENTS

Certificación de calidad
ISO 9001:2015

Más de 15 años de experiencia

Miembros activos de N.F.P.A.

Asesoramiento profesional

Desarrollo Tecnológico

Productos certificados según
normas nacionales e
internacionales

Casa Central

Calle 52 n° 1757 entre Cno. Belgrano y 118
Hudson (Pcia Buenos Aires) Argentina
Teléfono (54 011) 5238 0373
(54 011) 5238 0372
E-mail: info@geotex.com.ar

Sucursal Neuquén

Perticone 525 (Cp8300)
Neuquén - Argentina
Teléfono: (54 299) 4693751
E-mail: ventas.nqn@geotex.com.ar

- ☆ www.geotex.com.ar
- 📷 [instagram.com/geotex.com.ar](https://www.instagram.com/geotex.com.ar)
- 📺 [youtube.com/GeotexSRL](https://www.youtube.com/GeotexSRL)
- 📘 [facebook.com/geotexprotectivegardments](https://www.facebook.com/geotexprotectivegardments)





ción.

Desafíos Superados y Nuevas Oportunidades Post-Pandemia

La pandemia de COVID-19 presentó desafíos significativos para la construcción y la industria metalmeccánica en Argentina, incluyendo la escasez de materiales y el aumento de los costos de producción. Sin embargo, ambos sectores han demostrado una notable capacidad de recuperación. En 2023, la producción de acero se incrementó en un 8.5%, mientras que la demanda de materiales metalmeccánicos para proyectos de infraestructura alcanzó un 10% por encima de los niveles prepandemia.

Las políticas gubernamentales han sido un factor crucial en esta recuperación. El gobierno ha implementado incentivos fiscales para la importación de maquinaria y la modernización de plantas industriales, lo que ha permitido a las empresas metalmeccánicas aumentar su capacidad de producción y reducir los costos operativos en un 5%. Además, la flexibilización de las normativas de inversión ha atraído capital extranjero, que ha financiado grandes proyectos de infraestructura en todo el país.

Construcción Modular y Prefabricada: Hacia una Mayor Eficiencia

La construcción modular y prefabricada está ganando terreno en Argentina como una solución eficiente y económica para la creciente demanda de viviendas e infraestructuras. Este tipo de construcción permite reducir los tiempos de ejecución en un 25% y los costos en un 15%, lo que la convierte en una opción cada vez más popular para proyectos públicos y privados.



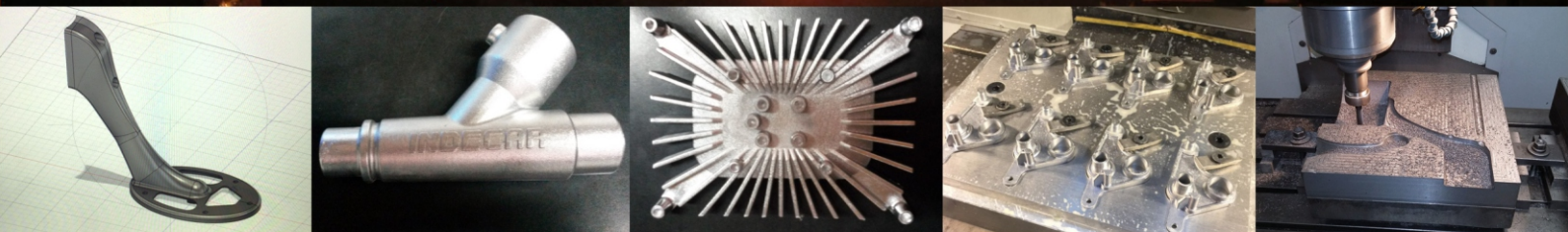
La industria metalmeccánica ha sido clave en este avance, proporcionando los componentes metálicos prefabricados que forman la base de estas estructuras. En 2023, la producción de estos componentes aumentó un 12%, y se espera que la construcción modular represente hasta el 15% del mercado de viviendas para 2030. Las empresas metalúrgicas argentinas están invirtiendo en tecnología de punta para mejorar la precisión y la calidad de sus productos, lo que les permite competir en el mercado internacional.

Sostenibilidad y Economía Circular: Un Enfoque Verde

La sostenibilidad se está convirtiendo en un eje central en la construcción argentina, impulsada por regulaciones ambientales más estrictas y un creciente compromiso con la economía circular. En 2023, el 25% del acero utilizado en la construcción provino de materiales reciclados, y se espera que este porcentaje aumente a medida que se implemen-

FUNDICIÓN de ALUMINIO por GRAVEDAD COQUILLA

FUNDICION L.G.B.



Aleaciones especiales • Tratamiento de dureza • Mecanizados • Matricería
Coquillas hidráulicas autollenantes • Prototipos 3D

Fundición de aluminio por gravedad (coquilla) ofrecemos aleaciones std y a medida, según necesidad del cliente, contamos con 3 hornos a gas y eléctricos de 150kg de capacidad y máquinas coquilleras autollenantes, semiautomáticas y automáticas, tanto verticales como horizontales.



Sudamérica 1424 • Santos Lugares



info@fundicionlgb.com.ar
www.fundicionlgb.com.ar



(11) 4716-2016

**FLEMING
MARTOLIO**
NEUMATICOS



Stock permanente en todos los productos especializados
Envíos a todo el país · Ventas mayoristas
Asesoramiento · Todas las tarjetas

CON MÁS DE 28 SUCURSALES EN 5 PROVINCIAS



Mitre 1499 – Sastre – Santa Fe | 03406 – 480115 / 481140 / 480579
ventas@martolioneumaticos.com.ar | WhatsApp: 3406 – 457158 / 458540 / 406181
www.flemingymartolio.com.ar | www.neumaticosmartolio.com.ar



ten nuevas tecnologías de reciclaje y producción sostenible.

La industria metalmecánica también está adoptando prácticas más sostenibles, como la reducción de emisiones de carbono en un 10% y la implementación de procesos de fabricación más eficientes. Estas iniciativas no solo reducen el impacto ambiental, sino que también mejoran la competitividad de las empresas argentinas en un mercado global cada vez más consciente de la sostenibilidad.

Formación y Capacitación: Preparando a la Fuerza Laboral

El crecimiento sostenido de la construcción y la metalmecánica requiere una fuerza laboral bien capacitada y adaptable a las nuevas tecnologías. En 2023, más de 10,000 trabajadores fueron capacitados en técnicas avanzadas de construcción y fabricación, gracias a programas desarrollados por el gobierno en colaboración con empresas del sector. Esta inversión en capital humano es fundamental para asegurar que Argentina pueda mantener su competitividad y continuar liderando la adopción de innovaciones en la construcción y la metalmecánica.

Políticas Gubernamentales: Un Apoyo Decisivo

El gobierno argentino ha desempeñado un papel crucial en la revitalización de la construcción y la industria metalmecánica. Con la implementación de incentivos fiscales para la modernización de plantas y la adopción de tecnologías limpias, así como inversiones significativas en infraestructuras clave como puentes, carreteras y viviendas, se está creando un entorno propicio para el crecimiento sostenido de ambos



sectores.

El Plan Nacional de Infraestructura, que incluye proyectos por un valor de más de 10 mil millones de dólares para 2024 y 2025, está generando una demanda sin precedentes para la industria metalmecánica, especialmente en la producción de acero y otros componentes metálicos. Además, las políticas de reducción de impuestos han permitido a las empresas reinvertir sus ganancias en innovación y expansión, lo que se traduce en una mayor competitividad y crecimiento económico.

En Síntesis: Un Futuro Prometedor

La construcción y la industria metalmecánica en Argentina están en un camino ascendente, con proyecciones de crecimiento sostenido en 2024 y 2025. La combinación de innovación tecnológica, políticas de apoyo, y un enfoque en la sostenibilidad está impulsando a ambos sectores hacia un futuro brillante y lleno de oportunidades. Con una economía en recuperación y un compromiso claro con la modernización y la sostenibilidad, Argentina se está posicionando como un líder regional en la construcción y la metalmecánica, listo para capitalizar el progreso y consolidar su crecimiento en los próximos años.

**DISEÑO
DESARROLLO
PRODUCCIÓN
E INSTALACIÓN
DE AUTOPARTES**

Desarrollamos productos homologados por **TOYOTA**

**Partners
ideales para la
MINERÍA y
AGROINDUSTRIA**



ISGD

DESARROLLOS ESPECIALES
ACCESORIOS Y AUTOPARTES

Visite nuestra web
www.sgdesarrollos.com.ar

Pueyrredón Sur 1723, San Juan, Argentina
Tel.: 264-5053662 - ventas@sgdesarrollos.com.ar



*
**VENTA E
INSTALACIÓN
DE ACCESORIOS**

*
**SERVICIO DE
CORTE LÁSER
EN 2D/3D**

*
**CABINA DE PINTURA
ELECTROESTÁTICA**

Una empresa de



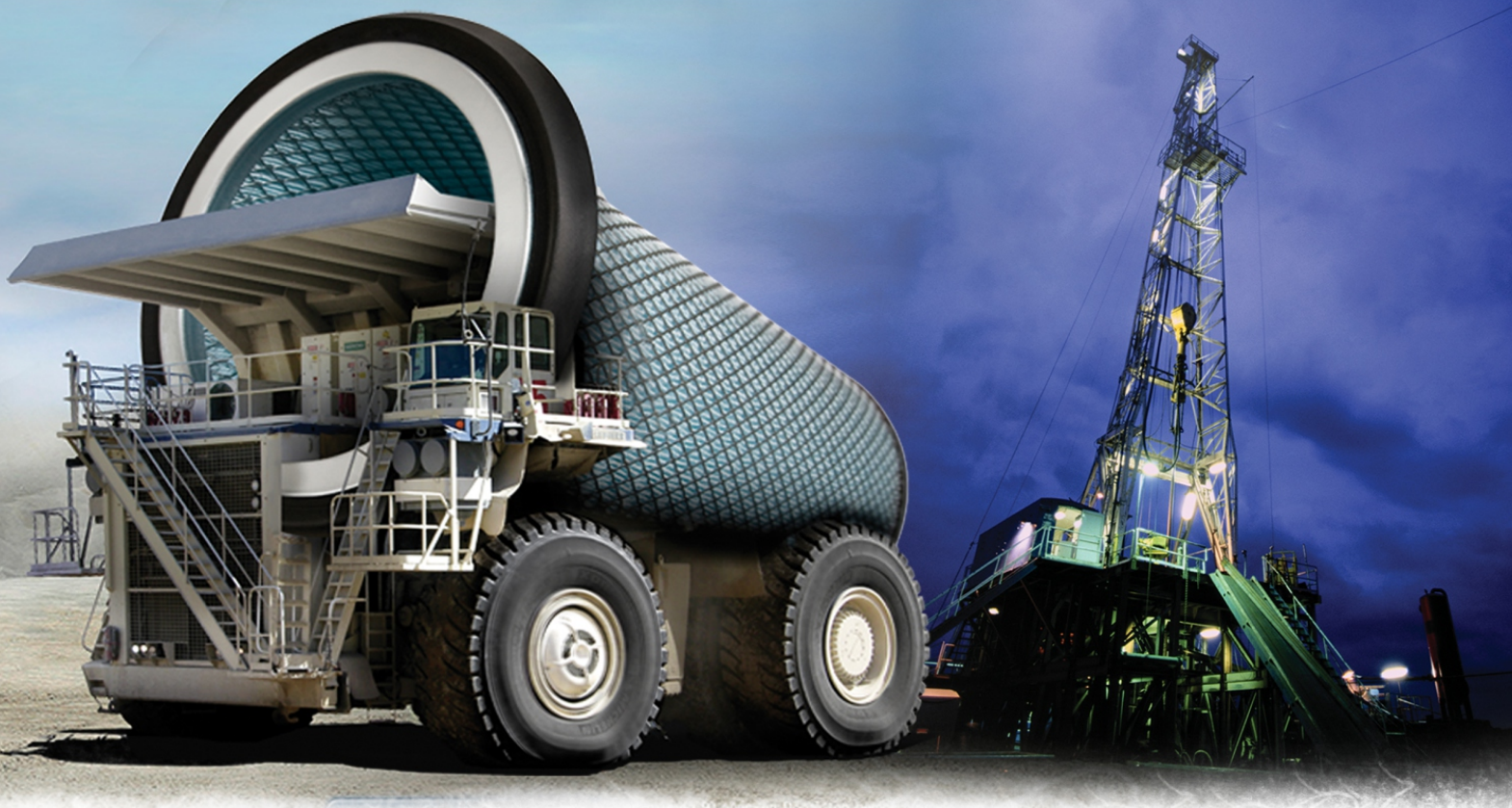
SGD Desarrollos Especiales



[*www.schneider-electric.com.ar*](http://www.schneider-electric.com.ar)



Donaldson, fuente
única de soluciones
de filtración para
**Minería,
Petróleo y Gas**



**Con el portafolio más
amplio del mercado**

**“ Cubrimos todas sus
necesidades de filtración.”**



**SERVICIOS VIALES
DE SANTA FE S.A.**

**DISTRIBUIDOR AUTORIZADO
DONALDSON EN ARGENTINA**

(T&F): +54-342-4553407 / 4554525 / 4562895
filtros@serviciosviales.com.ar

www.serviciosviales.com.ar | www.filtrosdonaldson.com.ar

www.donaldsonlatam.com



Fábrica de baterías industriales de tecnología tubular.

Fabricación y Ventas de baterías Industriales, Plomo Ácido, AGM, GEL, Níquel Cadmio, Litio.



LA ENERGÍA QUE MUEVE LA INDUSTRIA

BATERIAS DE TRACCION

(Vehículos eléctricos, autoelevadores)



LA ENERGÍA QUE MUEVE LA INDUSTRIA

BATERIAS ESTACIONARIAS

(Plomo ácido, AGM, VRLA, Gel, Níquel Cadmio)



LA ENERGÍA QUE MUEVE LA INDUSTRIA

BATERIAS DE USO SOLAR Y EOLICO



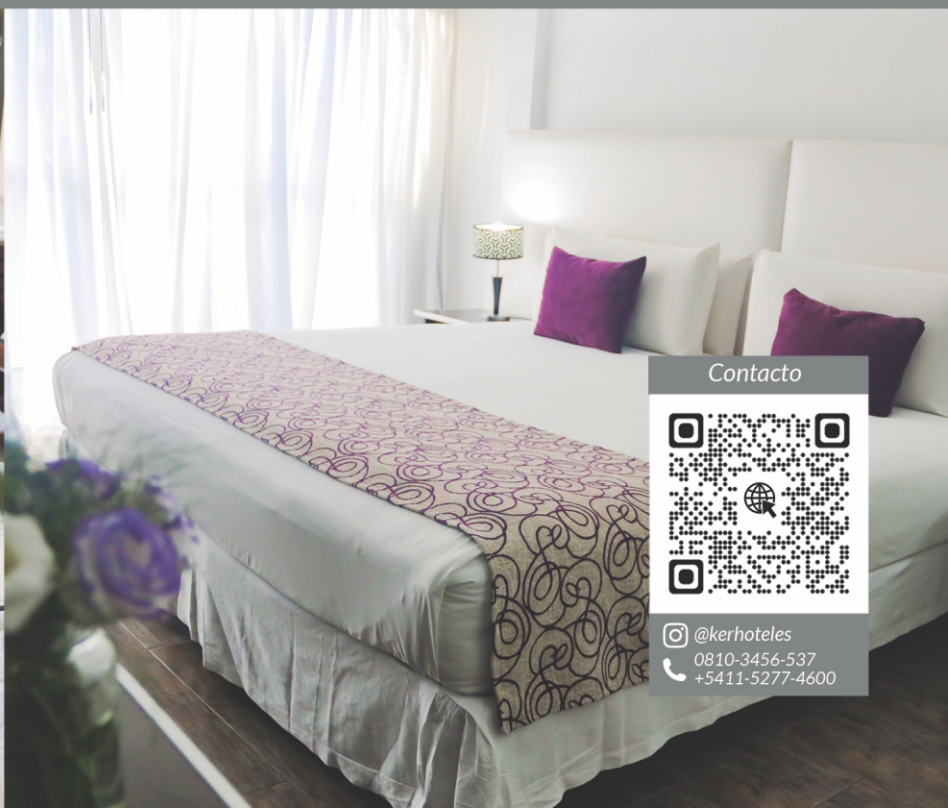


Viví la experiencia KER

KER
HOTELES



ESTADIA
SEGURA



Contacto



@kerhoteles
0810-3456-537
+5411-5277-4600

Make ideas real

ROHDE & SCHWARZ



www.rohde-schwarz.com