



Revista industrial
Metalmecánica
Argentina

**UN FUTURO BRILLANTE PARA
LA CONSTRUCCIÓN EN ARGENTINA**

Sinergia con la Industria
Metalmecánica en 2024 y 2025

ARMINERA 2025

El encuentro B2B más importante
de la industria minera argentina

**AOG Patagonia
2024**

Récord de expositores
y visitantes



PROYECCIÓN METALMECÁNICA EN ARGENTINA

Un Renacimiento Industrial con Potencial Global y Progreso Asegurado



Mitsubishi Electric Automation, Inc. Lanza el Sistema Avanzado de Panel de Bomba Antiatasco

FreeFlow es un sistema de paneles previamente diseñado y completamente configurable, desarrollado para aplicaciones de bombeo en las que se valora especialmente el control avanzado de las bombas y la reducción del consumo energético.

Mitsubishi Electric Automation, Inc. ha presentado su más reciente solución preconfigurada para aplicaciones de bombeo en los sectores de agua/aguas residuales, petróleo y gas, y riego de pozos profundos. FreeFlow es una solución de panel económica que ofrece funciones avanzadas de control de bombas. Ha sido diseñada para responder a los retos que plantea una infraestructura obsoleta, las fallas frecuentes de bombas por obstrucciones y la necesidad de optimizar el consumo energético.

FreeFlow ha sido diseñado para ofrecer facilidad de uso, una implementación sencilla y un alto nivel de funcionalidad. Puede fabricarse en configuraciones de uno o dos variadores, lo que permite al

manuales en las bombas, permiten un menor consumo de energía y agilizan la implementación al reducir el tiempo de programación. Los paneles FreeFlow también incorporan la HMI de la Serie GT2500, que permite programar, visualizar datos del sistema, registrar información, realizar diagnósticos y almacenar configuraciones de forma manual. Además, FreeFlow integra el PLC FX5 de Mitsubishi Electric para proporcionar un control de bombeo avanzado, más allá de lo que permite el variador, incluyendo funciones para aplicaciones que requieren redundancia y la capacidad de activar una bomba de respaldo en caso de fallo de la unidad principal.

«FreeFlow representa un salto tecnológico en el control avanzado de bombas para sistemas de paneles prediseñados. El panel viene de serie con una garantía de 2 años. El VFD incluido tiene una garantía ampliada de 5 años con los servicios de puesta en marcha de Mitsubishi Electric Automation», afirma David Simak, Product Manager (Service), de Mitsubishi Electric Automation.

Para más información sobre FreeFlow, visite:



cliente contar con una solución personalizada y previamente diseñada. Está disponible en incrementos de potencia estándar de la industria, que van desde los 5HP hasta los 250HP, y se puede configurar con gabinetes NEMA 3R o NEMA 12, además de contar con múltiples opciones de comunicación y accesorios.

FreeFlow utiliza el variador de frecuencia FR-F800 de Mitsubishi Electric, conocido por sus funciones de autolimpieza, reducción del consumo energético y autoajuste. Estas características disminuyen la necesidad de desobstrucciones

<https://us.mitsubishielectric.com/fa/en/solutions/engineered/configured-drives/advanced-pump-control/>



Conozca Mitsubishi Electric Automation, Inc.

Con sede en Vernon Hills, Illinois, Mitsubishi Electric Automation, Inc. es una filial estadounidense de Mitsubishi Electric Corporation, que ofrece una amplia cartera de productos entre los que se incluyen controladores de automatización programables (PAC), controladores lógicos programables (PLC), interfaces hombre-máquina (HMI), variadores de frecuencia (VFD), servoamplificadores y motores. Puede encontrar más información acerca de Mitsubishi Electric Automation en us.MitsubishiElectric.com/fa/en.

Conozca Mitsubishi Electric Corporation Con más de 100 años de experiencia en el suministro de productos fiables y de alta calidad, Mitsubishi Electric Corporation (TOKYO: 6503) es un líder mundial reconocido por su manufactura, comercialización y venta de equipos eléctricos y electrónicos utilizados en el procesamiento de la información y las comunicaciones, el desarrollo espacial y las comunicaciones por satélite, los productos electrónicos de consumo, la tecnología industrial, la energía, el transporte y los equipos de construcción. Mitsubishi Electric contribuye a enriquecer la sociedad con tecnología bajo el lema "Changes for the Better". La empresa registró unos ingresos de 5.003.600 millones de yenes (37.300 millones de dólares*) en el ejercicio fiscal finalizado el 31 de marzo de 2023. Para más información, visite www.MitsubishiElectric.com

*Los importes en dólares estadounidenses se cotizan a partir del yen al tipo de cambio de $\text{¥134}=\$1$ dólar estadounidense, el tipo de cambio aproximado en el mercado de divisas de Tokio al 31 de marzo de 2023.

Para más información:
<https://us.MitsubishiElectric.com/fa/en/>

www.mitsubishielectric.com

Mitsubishi Electric Automation
Contact: Pam Summers
Marketing Communications Manager
SUMMERS Pam
Phone : +1 (847) 478-2415
Pam.Summers@meau.com



NORD Celebra Su 60º Aniversario

De negocio familiar a empresa global.

NORD DRIVESYSTEMS fue fundada el 1ro de abril de 1965 por G. A. Küchenmeister y Günter Schlicht. Desde entonces, el negocio familiar ha ido evolucionando hasta convertirse en un importante proveedor de sistemas de tecnología mecánica y electrónica de accionamiento que cuenta con más de 4,800 empleados en todo el mundo. Este año, el especialista en accionamientos celebra su 60º aniversario.

60 años de NORD: Este hito es especial.

La empresa se caracteriza por su larga experiencia y sus amplios conocimientos en más de 100 sectores, así como por disponer de sus propias plantas de producción, su gran capacidad de producción y una red global.



NORD ha sido sinónimo de soluciones fiables e innovadoras de accionamiento desde hace más de 60 años.

Gracias al alto grado de cualificación de sus empleados, NORD es capaz de suministrar soluciones de accionamiento adaptadas a las necesidades específicas de sus clientes en todo el mundo a partir de una gama completa de productos modulares con altos niveles de calidad.

La historia de la empresa en retrospectiva

Tras su fundación en 1965 se construyó la actual Zahnradwerk NORD en Glinde en 1977 para la fabricación de componentes de reductores. En 1979 se fundaron las primeras filiales en otros países, concretamente en EE.UU., Francia y Suecia. En la actualidad, NORD cubre el mercado internacional a con 48 de filiales en 36 países y a través de socios comerciales en más de 50 países. Esto le

permite ofrecer servicios de mantenimiento, asesoría, almacenamiento y montaje, siempre cerca de los clientes.

NORD amplió su capacidad de producción propia de motores eléctricos y poco después inició la producción de componentes electrónicos en Aurich. Debido a la alta demanda, la filial NORD Electronic Drivesystems en Aurich (Baja Sajonia) ha seguido creciendo desde entonces. En 1991 fue fundada Fertigungstechnik NORD en Gadebusch, una planta de mecanizado para la fabricación de cárteres y ejes. Las plantas de Alemania, Italia, Polonia, EE.UU. y China se han ido ampliando y modernizando constantemente. La sede central de Bargteheide, a la que se ha añadido recientemente un moderno edificio de administración de nueva construcción también está en continuo desarrollo.

Hitos tecnológicos

NORD desarrolló en 1981 el concepto de cárter UNICASE™, una invención revolucionaria para la producción industrial de cárteres

reductores que sigue siendo una referencia internacional. En 2000, la atención se centró en el lanzamiento de productos basados en la tecnología de accionamiento descentralizado.

Otros hitos:

- 2002 – Productos reductores de sinfín modulares de NORD
- 2009 – Reductores industriales MAXXDRIVE® XC de NORD
- 2016 – Sistema Distribuidor de Campo NORDAC LINK FDS (Field Distribution System)
- 2019 – NORDAC PRO SK 500P, NORDCON APP y Bluetooth stick NORDAC ACCESS BT
- 2021 – Motor síncrono NORD IE5+ de alta eficiencia, NORDAC ON/ON+ y DuoDrive
- 2025 – NXD BASIC® y NXD tupH®

El éxito expresado con cifras: Ventas por valor de mil millones de euros

Las innovaciones dan sus frutos: Poco antes de pasar del año 2022 a 2023, NORD superó por primera vez el listón de los mil millones de euros en ventas en toda la historia de la empresa. Esto demuestra lo bien que se ajustan las soluciones de accionamiento del fabricante a los requisitos de los diferentes sectores y cuánto es apreciado NORD como socio sólido y fiable, tal como quedó expresado en 2023 con nuestro lema "Nuestra Solución. Su éxito".

Sostenibilidad & Digitalización

Con su estrategia de sostenibilidad para 2025, NORD promete actuar de forma coherente y responsable desde un punto de vista ecológico, económico y social. Las soluciones de accionamiento eficiente del fabricante contribuyen a reducir de manera significativa el consumo de energía y las emisiones de CO2 en la industria. Además, los expertos en accionamiento ofrecen soporte a las empresas con servicios de consulta como el programa de análisis de eficiencia o el NORD ECO service.

La plataforma digital myNORD también permite a NORD proporcionar un servicio con el cual la empresa aumenta de manera significativa la accesibilidad a sus servicios además de agilizar los procesos y facilitar la configuración y los pedidos de tecnología de accionamiento.

Perspectiva tras 60 años

2025 será un año muy especial para el Grupo NORD DRIVESYSTEMS: NORD ha sido sinónimo de soluciones fiables e innovadoras de accionamiento durante más de 60 años. Pese a las actuales dificultades e incertidumbres económicas en los mercados globales, la empresa mira hacia adelante con confianza. Las innovadoras soluciones de accionamiento, la experiencia y los conocimientos en el sector, la orientación internacional, los altos niveles de calidad y una potente red global constituyen la base para un crecimiento sostenible. El aniversario no es tan solo un motivo de celebración sino también un incentivo para seguir estableciendo nuevas referencias en el mercado y para convencer a los clientes mediante potentes soluciones.

www.nord.com

Getriebbau NORD GmbH & Co. KG
Getriebbau-Nord-Straße 1
22941 Bargteheide/Hamburg • Alemania
Kaefer Sebastian
Phone : +49 45 32 / 289-0
Sebastian.Kaefer@nord.com
Getriebbau NORD GmbH & Co. KG
Getriebbau-Nord-Straße 1
22941 Bargteheide/Hamburg • Germany
Niernann Jörg
Phone : +49 45 32 / 2 89 -0
Fax : +49 45 32 / 2 89 -22 53
Joerg.Niernann@nord.com



N° 119

Mayo 2025

Yapeyú 109 • Ciudad • Mendoza • Argentina

E-mail: gerencia@revistametalmeccanica.com

Web Site: www.revistametalmeccanica.com

Revista Digital:

revistametalmeccanica.com/edicion-digital.html

Los editores no se hacen responsables de los artículos firmados y/o publicidades emitidas. Todos los logotipos y marcas son propiedad de sus respectivos dueños. Los modelos y fotografías en avisos y revista pueden ser a modo ilustrativo y no corresponder con los originales. Prohibida su reproducción total o parcial sin autorización expresa del editor. Todos los derechos reservados.

® Revista Industrial
Metalmecánica Argentina •
2005/2025 ©



05 Sector industrial

PROYECCIÓN METALMECÁNICA EN ARGENTINA
Un Renacimiento Industrial con Potencial Global y
Progreso Asegurado

23 Sector petrolero

AOG Patagonia 2024
Récord de expositores y visitantes
Un ejemplo en organización de exposiciones

33 Sector minero

ARMINERA 2025
El encuentro B2B más importante
de la industria minera argentina

43 Sector construcción

UN FUTURO BRILLANTE PARA
LA CONSTRUCCIÓN EN ARGENTINA
Sinergia con la Industria Metalmecánica en 2024 y 2025





EL DETRÁS DE ESCENA DE LA SOSTENIBILIDAD CON FPT INDUSTRIAL: LOS MOTORES DE LA MARCA TOMAN LA DELANTERA JUNTO A ASTRA EN EL COMPLEJO DESAFÍO DEL TRANSPORTE DE PALAS DE AEROGENERADORES

FPT Industrial, la marca de Iveco Group dedicada al diseño, la producción y la venta de soluciones y sistemas de propulsión y transmisión para vehículos On Road y Off Road, aplicaciones marinas y aplicaciones de generación de energía, reafirma una vez más su papel como actor clave en el largo camino hacia un mundo más sostenible. Los motores CURSOR 13 de la marca, instalados en vehículos ASTRA de la serie HD9 operados por los conductores de Geo Trasporti, fueron uno de los elementos estratégicos en las complejas operaciones de transporte de las veintisiete palas de aerogenerador destinadas al nuevo parque eólico "Mondonuovo" en Mesagne (Brindisi), Italia, una de las fases más delicadas de un proyecto de energías renovables de estas características.

La construcción de infraestructuras como un parque eólico implica operaciones con un nivel de complejidad muy elevado: el



transporte de palas de hasta 81 metros de longitud en un remolque especial de doce ejes, con un peso total combinado de más de 200 toneladas, es sin duda uno de ellos. Las maniobras, lentas y a veces exigidas al milímetro, se desarrollan por rutas que pueden incluir curvas, ralentizaciones y pendientes para llegar al lugar de instalación, a menudo lejos de los caminos principales.

Egle Panzella, Brand Equity and Corporate Social Responsibility Manager de FPT Industrial, comentó: "La cadena de suministro de la sostenibilidad también incluye hazañas cotidianas como ésta, en las que participan empresas de diversos sectores, profesionales especializados y equipos de alto rendimiento. El CURSOR 13 demostró una vez más ser el motor ideal para vehículos diseñados para superar los desafíos más complejos en carretera, como los que requieren los proyectos de infraestructuras en el sector de la energía eólica, que, debido al peso y al tamaño de las palas, exigen un rendimiento excepcional".

En esta operación, los motores **CURSOR 13** de 570 CV de **FPT Industrial**, que propulsan los vehículos especializados ASTRA HD9 86.57 diseñados para trabajos pesados en los sectores del petróleo y los minerales, las canteras, la construcción y el transporte de cargas sobredimensionadas, desempeñaron un papel clave y funcionaron a la perfección con la robustez y las características a medida del HD9 para esta empresa. Unos meses después de su increíble

rendimiento en las abrasadoras dunas del Dakar 2025, estos motores volvieron a demostrar la máxima potencia, eficiencia, fiabilidad y sostenibilidad en las tareas más exigentes. Además de un rendimiento de primer nivel, una respuesta transitoria y un bajo consumo de combustible, la tecnología HI-eSCR sin EGR patentada por FPT Industrial garantiza un bajo costo total de propiedad (TCO), gracias en parte

al DPF con regeneración pasiva, y los intervalos de cambio de aceite más largos de esta categoría, de hasta 150.000 km. Además, el intervalo de limpieza del DPF, de hasta 600.000 km, y el menor consumo de aceite proporcionan ventajas significativas en términos de disponibilidad operativa y reducción de costos.

CURSOR 13 para ASTRA HD9 86.57 – Especificaciones técnicas



Nº de cilindros / válvulas: 6L / 4
Turbocompresor: eVGT
Cilindrada [litros]: 12.88
Potencia nominal máxima [CV]: 570
Par máximo [Nm]: 2,500
Peso en seco [kg]: 1,132

Los puntos fuertes del CURSOR 13 se mejoraron todavía más en su evolución natural, el **XCURSOR 13**, el **primer motor monobase multicomcombustible de FPT Industrial**, lanzado como parte de la gama de productos IVECO Model Year 2024. Con un nuevo tratamiento del aire para reducir la velocidad, una combustión mejorada con sistema "Common Rail" y mayores presiones máximas en los cilindros, una bomba de agua y aceite inteligente, y nuevos materiales de bielas y muñequillas que reducen la fricción, junto con un avanzado tren de válvulas, y un bloque de cilindros y culata más ligeros, el XCURSOR 13 lleva el legado de la serie CURSOR, lanzada en 1998, a un nivel todavía más alto. Dispone de sistemas de **CO2** y un peso un **10% inferior al de la versión anterior**, con una potencia máxima de 600 CV y un par máximo de 2.850 Nm.

www.fptindustrial.com

FPT Industrial S.p.A.
Via Puglia, 15
10156 - Turin, Italy
CILIBERTI Emanuela
press@fptindustrial.com



Un Renacimiento Industrial
con Potencial Global y Progreso Asegurado

PROYECCIÓN METALMECÁNICA EN ARGENTINA



La industria metalmecánica argentina está experimentando un resurgimiento en 2024. Con un crecimiento acelerado impulsado por políticas innovadoras, modernización tecnológica y una visión global, este sector está marcando el camino hacia un futuro de progreso y oportunidades.



El Cambio: De la Crisis al Progreso

En el pasado, la industria metal-mecánica argentina enfrentó serios obstáculos que frenaron su desarrollo. Las políticas restrictivas, la alta carga impositiva y la falta de acceso a insumos importados limitaron la capacidad de las empresas para modernizarse y competir en mer-

El impacto de estas políticas es evidente en el notable crecimiento de las exportaciones del sector, que aumentaron un 12% en el primer semestre de 2024, alcanzando un valor de USD 4.000 millones. Este crecimiento se ha visto impulsado por la creciente demanda en mercados como Europa, donde los productos metalmecánicos argentinos,

Las exportaciones a Asia han crecido un 10% en 2024, mientras que las exportaciones a África han experimentado un aumento del 8%. Estas cifras reflejan la capacidad de la industria argentina para adaptarse a las necesidades de mercados en crecimiento

cados globales. Sin embargo, desde la llegada del gobierno de Javier Milei, la situación ha dado un giro positivo. Con la eliminación de aranceles, la liberalización del tipo de cambio y la reducción de la burocracia, las empresas ahora tienen más libertad para invertir en innovación y expansión.

Crecimiento de Exportaciones y Expansión Global

especialmente maquinaria agrícola y componentes automotrices, están ganando terreno. El enfoque en la calidad y la adopción de estándares internacionales ha permitido a las empresas argentinas competir exitosamente en mercados exigentes como Alemania, Francia e Italia.

Potencial de Exportación a Europa

Europa, con su alta demanda de



productos de calidad y certificaciones industriales, representa una gran oportunidad para la expansión. Los productos argentinos han encontrado aceptación en mercados como Alemania, donde las exportaciones de maquinaria agrícola han crecido un 15% en 2024. Esta tendencia positiva se ve reforzada por el cumplimiento de estrictos estándares europeos, lo que garantiza que los productos argentinos sean competitivos en términos de calidad y precio.

Apertura a Mercados Asiáticos y Africanos

Además de Europa, Asia y África representan mercados de alto potencial para la industria metalmeccánica argentina. La demanda de maquinaria y equipos de construcción en estos continentes está en aumento, y las empresas argentinas están bien posicionadas para aprovechar estas oportunidades. Las exportaciones a Asia han crecido un 10% en 2024, mientras que las exportaciones a África han experimentado un aumento del 8%. Estas cifras reflejan la capacidad de la industria argentina para adaptarse a las necesidades de



mercados en crecimiento.

Adopción de Tecnología y Sostenibilidad

El retraso tecnológico que afectaba al sector en el pasado ha sido superado gracias a la adopción masiva de tecnologías de la Industria 4.0. Hoy, el 65% de las empresas metalmeccánicas han integrado tecnologías como la automatización y la digitalización de procesos, lo que ha resultado en un aumento del 15% en la productividad. Este cambio no solo mejora la eficiencia, sino que también reduce los

Bredel Heavy Duty

La nueva bomba Bredel Heavy Duty cuenta con un nivel avanzado de seguridad y es confiable en las condiciones más difíciles

Bredel Hose Pumps, parte de Watson-Marlow Fluid Technology Solutions, diseñó la nueva bomba Bredel Heavy Duty con funciones avanzadas de seguridad y confiabilidad específicas para los

Gracias a sus características mejoradas, la bomba Heavy Duty es una solución de bombeo peristáltico ideal para manejar lodos abrasivos con alto contenido de sólidos, residuos lodosos espesos y fluidos corrosivos:
 Bastidor de alto rendimiento: permite transportar la bomba de manera más segura usando un montacargas
 Rodamientos reforzados: prolongan la vida útil cuando se bombean lodos con alto contenido de sólidos
 Guarda de ventana: aporta una protección adicional
 Soporte de brida reforzado:

tales, transportar los relaves de forma segura y garantizar el cumplimiento de la normativa.

Grace Madden, Gerente de Producto de Bredel, afirmó que: "La bomba Bredel Heavy Duty ofrece a las empresas de minería y construcción un grado excepcional de seguridad y durabilidad, ya que reduce el tiempo de inactividad y mejora la eficiencia de manera considerable. Sus funciones avanzadas garantizan la confiabilidad del rendimiento en ámbitos exigentes, evitando así el costoso tiempo de inactividad.

"Al resolver los desafíos únicos que enfrentan las empresas de minería de todo el mundo, la bomba Heavy Duty mejora la productividad y representa una solución segura, más eficiente y sostenible para las condiciones más difíciles".

Bredel Hose Pumps modificó su proceso de revestimiento durante la fabricación, cambiando de pinturas al solvente a pinturas al agua, con lo que redujo el 90 % de sus emisiones de compuestos orgánicos volátiles (COV).



Bredel 80

sectores de minería y construcción.

Para las empresas de minería que priorizan la seguridad de sus empleados y el ambiente local garantizando a la vez la confiabilidad de sus operaciones en las condiciones más exigentes, Bredel diseñó la bomba Heavy Duty con un mayor nivel de seguridad y durabilidad.

reduce el riesgo de pérdidas de lubricante y simplifica el mantenimiento

Pintura C4H: mayor resistencia en entornos muy corrosivos y protección contra ácidos y bases
 La bomba Heavy Duty es útil para: transferencia de lodos con un desgaste mínimo; dosificación precisa de productos químicos, que mejora la eficiencia operativa; desecación para evitar el riesgo de inundaciones y daños ambien-

Más información sobre la bomba Bredel Heavy Duty
<https://www.wmfts.com/es-ar/mineria/bredel/bombas-bredel-heavy-duty-para-lodos-de-mineria/>

www.wmfts.com

Watson-Marlow Fluid Technology Group
 (Regional Manager Latin America)
 Polo Empresarial - Alameda Oceania, 63
 Tamboré, Barueri - SP, 06543-308, Brazil
 Gómez Nadia
 Phone : +55 (11) 2155-4014
 nadia.gomez@wmfts.com

Watson-Marlow Fluid Technology Solutions
 Falmouth - Cornwall - United Kingdom
 TR11 4RU - Gill Lauren
 Phone : 00 44 (0) 7789 357435
 lauren.gill@wmfts.com



Fuerza en evolución: ICONICS se convierte en Mitsubishi Electric Iconics Digital Solutions

ICONICS anuncia su cambio de nombre oficial a Mitsubishi Electric Iconics Digital Solutions (MEIDS), dando un paso valiente en su evolución. Con el respaldo de Mitsubishi Electric Corporation, MEIDS continúa liderando la automatización SCADA, la digitalización y los edificios inteligentes y sostenibles con recursos ampliados y alcance global.

ICONICS, líder en software de automatización SCADA, digitalización y software de edificios inteligentes, se complace en anunciar su cambio de nombre oficial a Mitsubishi Electric Iconics Digital Solutions (MEIDS). Este hito marca un paso valiente hacia adelante en la integración de la empresa en la familia Mitsubishi Electric Corporation y ayuda a mostrar su continua evolución hacia un líder global en soluciones digitales y transformación digital.

Mitsubishi Electric ha apoyado el crecimiento de ICONICS durante más de una década,

nuestra evolución, nuestros valores y el futuro que estamos construyendo.

El nombre aglutina la fuerza global de Mitsubishi Electric, un líder de confianza en innovación industrial y digital; el legado de ICONICS como pionero en software de automatización y digitalización SCADA; y una creciente cartera de soluciones digitales para operaciones industriales, infraestructuras y edificios inteligentes y sostenibles. Estos elementos se combinan para ofrecer el software, los servicios y las tecnologías de nueva generación que impulsan el rendimiento y el impacto a largo plazo.

Esta potente base permite a MEIDS establecer el referente en la automatización y digitalización de SCADA, reforzando nuestro compromiso con la innovación, la eficiencia y el éxito del cliente al capacitar a industrias de todo el mundo.

Un herencia fuerte y un futuro más fuerte
Aunque nuestro nombre ha cambiado, nuestra misión y espíritu emprendedor siguen siendo inquebrantables: ofrecer soluciones innovadoras de automatización SCADA, software para edificios inteligentes y digitalización con un servicio excepcional al

que un cambio de nombre: es una declaración de quiénes somos y hacia dónde nos dirigimos. Con el respaldo de Mitsubishi Electric y la agilidad de ICONICS, estamos en una posición única para impulsar el futuro de la automatización industrial y de las infraestructuras inteligentes y sostenibles". Nuestros clientes pueden esperar las mismas soluciones de vanguardia y asistencia de categoría mundial, ahora con recursos y oportunidades aún mayores".

Lo mejor de ambos mundos: innovación con fuerza global

Como Mitsubishi Electric Iconics Digital Solutions, juntamos la innovación y la agilidad de un pionero tecnológico con la fuerza y la escala de un líder mundial centenario. Nuestros clientes se benefician de una profunda integración en el ecosistema de Mitsubishi Electric, que abarca la automatización industrial y la digitalización, la infraestructura inteligente y las soluciones de gestión de energía y edificios inteligentes. Con Mitsubishi Electric clasificada entre las 200 mejores empresas del mundo según Forbes y entre las 400 empresas más grandes del mundo, esta alineación refuerza nuestra capacidad para ofrecer soluciones de vanguardia en todo el mundo.

Seguimos dando nuevos pasos valientes

Esta transformación consolida nuestro papel como plataforma global de Mitsubishi Electric para la automatización industrial SCADA, la digitalización y las soluciones de edificios y lugares de trabajo inteligentes, reafirmando nuestro compromiso con clientes, socios y empleados. En consonancia con esta visión, MEIDS ha lanzado recientemente nuestra emblemática plataforma GENESIS y sigue publicando actualizaciones trimestrales de nuestra Intelligent Building Software Stack (IBSS). Es más que un nombre nuevo: es el siguiente capítulo de innovación, integración y liderazgo del sector.

Visite nuestro sitio web para obtener más información acerca de Mitsubishi Electric Iconics Digital Solutions y el innovador software que impulsa las industrias inteligentes y conectadas.

<https://iconics.com/en-us/>

Welcome to



**MITSUBISHI ELECTRIC
ICONICS DIGITAL SOLUTIONS**

culminando con una adquisición completa en 2019 y una colaboración continua como parte del Grupo Mitsubishi Electric. Este cambio de nombre es un reconocimiento a nuestra excelencia tecnológica, compromiso con el cliente y posición como plataforma global de automatización y digitalización SCADA de Mitsubishi Electric.

El significado del nombre

Nuestro nuevo nombre refleja tanto de dónde venimos como hacia dónde vamos. Cada parte de "Mitsubishi Electric Iconics Digital Solutions" representa nuestra identidad,

cliente. Nuestra cartera de productos es más sólida que nunca, con importantes innovaciones en nuestras principales familias de productos, en particular GENESIS (también denominada GENESIS versión 11). Al mantener "Iconics", honramos nuestro rico legado de innovación, mientras que "Digital Solutions" refleja nuestra expansión en servicios avanzados, tecnologías inteligentes y el futuro de la digitalización industrial.

Ted Hill, Presidente y CEO de Mitsubishi Electric Iconics Digital Solutions, subraya la importancia de esta transición: "Esto es más

www.mitsubishielectric.com

Mitsubishi Electric Automation
Contact: Pam Summers
Marketing Communications Manager
SUMMERS Pam
Phone : +1 (847) 478-2415
Pam.Summers@meau.com



Southco- Soluciones de acceso personalizadas para camiones: Seminario web con Andy Thornton

Descubra cómo Southco transforma soluciones de acceso estándar en productos personalizados de alto rendimiento para cabinas y chasis de camiones. Andy Thornton explicará cómo pequeñas modificaciones pueden mejorar la funcionalidad y el diseño.

Vea el análisis de Andy sobre cómo las soluciones de acceso de Southco pueden pasar de

estándar, Southco mejora su funcionalidad y apariencia.

Aprenderá sobre:

- Transformación de componentes estándar
- Mejorar la funcionalidad y la estética
- Conseguir economías de escala
- Demostraciones en directo
- Impulsar la innovación y la satisfacción del cliente

Vea la grabación de forma

Desde la calidad hasta el rendimiento, pasando por la estética y la ergonomía, somos conscientes de que, en el diseño de productos, las primeras impresiones son impresiones que perduran. Durante más de 75 años, Southco ha ayudado a las marcas más prestigiosas del mundo a crear valor para sus clientes con soluciones de acceso innovadoras, diseñadas para mejorar los puntos de contacto de sus productos en aplicaciones industriales y de transporte, equipos médicos, centros de datos y muchos otros sectores. Con recursos de ingeniería sin parangón, productos innovadores y un equipo internacional propio, Southco proporciona a los diseñadores de equipos de todo el mundo la más amplia cartera de soluciones de acceso de alta gama disponible.

www.southco.com



Tailored Access Hardware Solutions for Trucks Explained

By Andrew Thornton, Senior Design Manager at Southco



ser referencias estándar a productos personalizados de alto rendimiento para aplicaciones en el interior del camión tanto en la cabina y como en el chasis. Al realizar modificaciones precisas y sutiles en piezas

gratuita!

<https://vimeo.com/1014780708?share=copy>

Southco Inc. es el líder global en el diseño y la fabricación de soluciones técnicas de acceso.

www.southco.com

Southco Manufacturing Ltd.
 Wainwright Road, Warndon, Worcester, WR4 9FA (Reino Unido)
 STURMAN Ulrike
 Phone : +44 (0) 1905 346722
usturman@southco.com



costos operativos. Además, la sostenibilidad se ha convertido en un pilar fundamental del sector, con un 40% de las empresas utilizando energías renovables y una reducción del 20% en la huella de carbono desde 2022.

Impacto de las nuevas Políticas

El gobierno ha sido un catalizador clave para este renacimiento industrial. Las reformas económicas han permitido que las empresas del sector operen en un entorno más favorable, con menos restricciones y mayores incentivos para la inversión en tecnología y expansión internacional. Estas políticas han resultado en un aumento del 25% en la inversión extranjera directa en el sector metalmeccánico en 2024, lo que ha generado nuevas

oportunidades de empleo y crecimiento económico. Además, las medidas de desregulación han facilitado el acceso a insumos críticos, lo que ha permitido a las empresas mejorar la calidad de sus productos y reducir los tiempos de producción. La liberalización del comercio ha abierto nuevas vías para la exportación, y los acuerdos bilaterales impulsados por el gobierno han garantizado un acceso más fácil a mercados clave.

Perspectivas Futuras: Un Horizonte Brillante

El futuro de la metalmeccánica argentina es extremadamente prometedor. Con proyecciones de crecimiento sostenido del 5% anual en productividad hasta 2026, y con una expansión continua en mercados internacionales,

Solución de mantenimiento

Transformación digital instantánea de plantas industriales

Internet Industrial de las Cosas (IIoT) se basa en datos exhaustivos de sensores y procesos a nivel de campo. En la HMI2025 (Hannover Messe 2025), Pepperl+Fuchs, junto con Bosch Digital Twins Industries y Syntax, presentará un producto

integrado (embedded) y todos los demás componentes necesarios para una integración perfecta del hardware.

El maestro IO-Link actúa como interfaz entre los sensores y el PC integrado para el procesamiento previo y la adición de datos de campo, que posteriormente se transfieren a la plataforma Bosch Digital Twin, también conocida como Intelli-

nes como la predicción de posibles fallos, la optimización de los programas de mantenimiento y la recomendación de acciones. Esto garantiza intervenciones preventivas para el correcto funcionamiento de la planta de producción.

El kit de inicio se configura automáticamente tras conectarse a internet y activarse. La plataforma y los estándares de comunicación abiertos garantizan la máxima flexibilidad y escalabilidad (capacidad de cambiar de tamaño o escala) personalizada.



El paquete básico completo

conjunto que demuestra la facilidad con la que los datos añadidos se pueden transferir a plataformas de nube consolidadas como AWS y MS-Azure.

El kit de inicio Digital Twin de Pepperl+Fuchs se presentará con este modelo en la feria para simular una aplicación real. El kit consta de sensores potentes, un maestro IO-Link, un PC

gencia Core. Mediante un modelo de simulación, la solución integrada de gestión inteligente del rendimiento de activos (IAPM, intelligent asset performance management) realiza análisis de datos en tiempo real.

El uso de algoritmos de aprendizaje automático e IA (Inteligencia Artificial) permite funcio-



Sensores de proceso para el mantenimiento predictivo

www.pepperl-fuchs.com

Bruno Schilling SA
Arenales 4030
B1604CFD Florida
Buenos Aires
ARGENTINA

SALES DEPARTMENT
Phone : + 54 11 47 30 11 00
Fax : + 54 11 47 61 72 44
schilling@schillig.com.ar

Pepperl + Fuchs SE
Lilienthalstraße 200
68307 Mannheim
GERMANY
pa-info@de.pepperl-fuchs.com
Tel.: +49 (0) 621 776-1111
Fax: +49 (0) 621 776-271111
SCHMITT Irmtraud
Phone : +49 (0) 621 776-1215
Fax : +49 (0) 621 776-2505
ischmitt@de.pepperl-fuchs.com



La solución de control y monitoreo del sistema de soplado de filtros de mangas de Emerson mejora el rendimiento y la protección del medioambiente

Los productos probados de Emerson se combinan para proporcionar una solución completa de automatización de soplado de filtros de mangas inteligente, con diagnósticos avanzados y conectividad de la planta a la nube

Emerson anunció hoy el lanzamiento de una nueva solución para el monitoreo y control para el soplado de filtros de mangas. Una amplia gama de industrias, que incluye cemento, minería y metales, productos químicos y plásticos, alimentos y productos lácteos, energía, servicios generales y otras, manipulan materiales que generan cantidades significativas de emisiones de polvo y partículas. La automatización del monitoreo de la recolección

para garantizar un funcionamiento fiable de los equipos y mantener el cumplimiento medioambiental. Varían en tamaño y están creados para alojar filtros, cuyo rendimiento debe controlarse, limpiarse periódicamente con aire comprimido y sustituirse cuando fallen o lleguen al final de su vida útil.

El monitoreo y el control inteligente pueden reducir significativamente los costos de mantenimiento y el costo total de propiedad. Una limpieza inteligente de los filtros permite minimizar los costos de energía y el consumo de aire comprimido. Detectar e identificar los filtros defectuosos ayuda a evitar sanciones normativas. Además, ampliar la vida útil del filtro hasta un año puede generar ahorros de hasta USD 18 000. Los filtros de polvo y las electroválvulas de soplado desempeñan un papel fundamental en muchas operaciones de fabricación y producción, por lo que evitar el tiempo de inactividad y las fugas de aire comprimido pueden ahorrar miles de dólares por hora.

nuestros usuarios finales a lograr mayores eficiencias operativas y obtener conocimientos valiosos que reduzcan el mantenimiento reactivo, reduzcan el riesgo de inactividad, minimicen el consumo de energía y extiendan la vida útil del equipo mientras abordan la brecha de conocimiento al proporcionar información de fácil acceso para el personal de operaciones”, afirmó Samuele Oliva, responsable de marketing de productos para soplado de filtros de mangas y energía alternativa en Emerson.

La solución estándar de monitoreo y control del soplado de filtros de mangas de Emerson combina estos productos y capacidades probadas:

Control optimizado de las válvulas de soplado, incluidos los ciclos de limpieza automatizados de múltiples líneas de filtro.

Movicon.NEXt SCADA que permite el monitoreo remoto, alertas, informes e integración con sistemas existentes.

Controles PLC de PACSystems y solenoides AVENTICS con algoritmo incorporado para la limpieza eficiente de múltiples líneas de filtro.

QuickPanel+ HMI, que proporciona diagnósticos en tiempo real y alertas tempranas de detección de fallos.

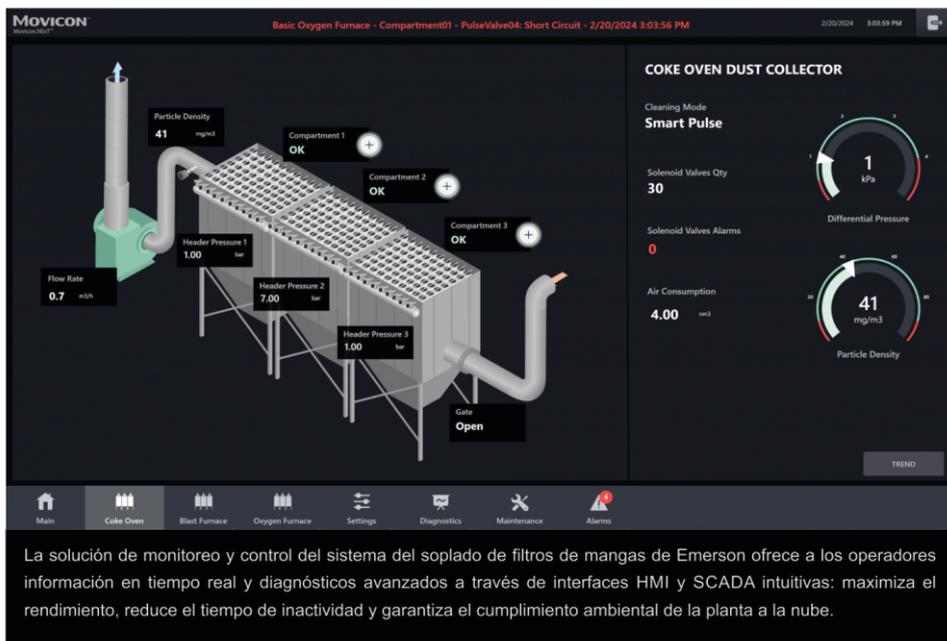
Licencias escalables según el número de válvulas de soplado (hasta 500).

Sensores de concentración de partículas ASCO P152 capaces de detectar bajos niveles de polvo y problemas de filtrado.

Monitoreo de presión diferencial con sensores de presión Rosemount™ y compatibilidad opcional de 4-20 mA.

Monitoreo de aire comprimido, presión, temperatura, nivel de polvo y energía, además de funciones de mantenimiento predictivo.

Al optimizar el uso de las válvulas de soplado con algoritmos avanzados y diagnósticos predictivos, la solución de control y monitoreo del soplado de filtros de Emerson puede ampliar la vida útil de las válvulas y las bolsas, reducir el desperdicio de aire comprimido y proteger los equipos de soplado de filtros, lo que evita el costoso mantenimiento y el tiempo de inactividad.



La solución de monitoreo y control del sistema del soplado de filtros de mangas de Emerson ofrece a los operadores información en tiempo real y diagnósticos avanzados a través de interfaces HMI y SCADA intuitivas: maximiza el rendimiento, reduce el tiempo de inactividad y garantiza el cumplimiento ambiental de la planta a la nube.

de polvo es una forma eficaz de optimizar la filtración, garantizar el cumplimiento ambiental, reducir el costoso mantenimiento y evitar costosos tiempos de paradas imprevistas.

Esta solución inteligente y fácil de implementar también se integra a la perfección con los sistemas de automatización de plantas existentes, lo que ayuda a ampliar la vida útil del equipo del colector de polvo y a aumentar la eficiencia operativa general.

Los filtros de mangas están diseñados para capturar partículas y vapores potencialmente dañinos en el aire, lo cual es esencial para proteger a las personas y el medioambiente y

Al reconocer estas necesidades en múltiples industrias, Emerson ofrece una cartera de elementos esenciales necesarios para los soplados de filtros de mangas de alto rendimiento, incluidos productos mecánicos y de automatización como válvulas de soplado ASCO™, cajas de pilotaje y tanques de aire; sensores de concentración de presión y partículas; controladores de secuenciadores básicos; sensores de caudal de aire AVENTICS™; interfaces de visualización Movicon™ HMI/SCADA; y PLC, E/S y análisis perimetral de PACSystems™.

“Con esta solución de clase mundial y fácil de implementar, tenemos el objetivo de ayudar a

www.emerson.com

Emerson Automation Solutions | AVENTICS GmbH |
 Ulmer Straße 4 | 30880 Laatzen | Germany
 Ayhan Ronai: ronai.ayhan@emerson.com
 Phone : +49 511 2136 ext 862

Jin Christine
 Phone : +86-18501785659
 Christine.Jin@emerson.com

arminera.com.ar



Arminera

20 – 22.5.2025
La Rural Predio Ferial
Buenos Aires, Argentina

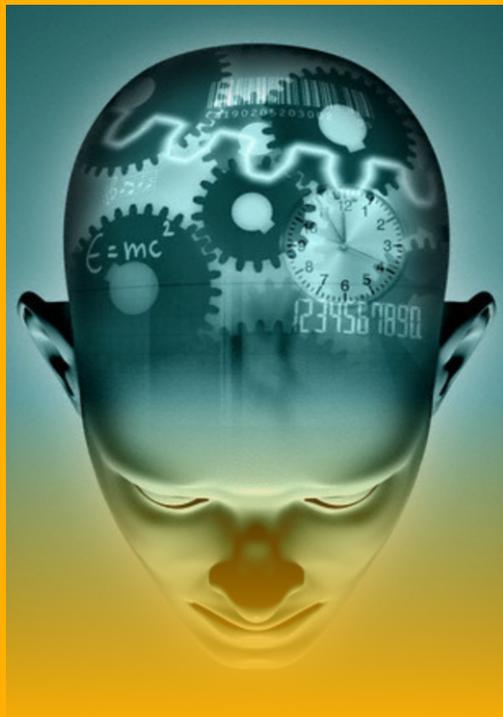
**¡Acreditate
ahora!**
Arminera.com.ar



 **CAEM**
Cámara Argentina de Empresas Mineras

 **messe frankfurt**

Evento para profesionales, empresarios e interesados en la industria minera. Acceso sin cargo. Para acreditarse debe presentar su documento de identidad. El organizador se reserva el derecho de admisión. **Messe Frankfurt Argentina**
e-mail: arminera@argentina.messefrankfurt.com



IMPO

Su Agencia de Publicidad

Expertos en PYMES
INDUSTRIALES

www.impoweb.com.ar

les, el sector está listo para asumir un papel protagonista en la economía mundial. Se espera que las exportaciones a Europa continúen creciendo a un ritmo del 10% anual, mientras que la penetración en mercados asiáticos y africanos podría acelerar aún más, con tasas de crecimiento previstas de hasta el 12% en ciertos segmentos. El respaldo gubernamental y la capacidad del sector para adaptarse rápidamente a las nuevas tecnologías y tendencias de sostenibilidad aseguran que la industria metalmeccánica argentina no solo se mantendrá relevante, sino que liderará el camino hacia un progreso industrial sostenible y próspero.

Mirando hacia el futuro

La industria metalmeccánica en Argentina ha dejado atrás los desafíos del pasado y ha aprovechado un entorno de políticas favorables para transformarse en un motor de crecimiento y progreso. Con un enfoque en la innovación, la sostenibilidad y la expansión global, el sector está preparado para enfrentar los desafíos del futuro y conquistar nuevos mercados con confianza. Las lecciones aprendidas y las políticas actuales garantizan que la metalmeccánica argentina esté lista para capitalizar un futuro lleno de oportunidades y convertirse en un líder global en la producción industrial.



Isotank Operators & Leasing
International Freight Forwarders



Tanks on a Mission!

**ISOTANQUES Y
CONTENEDORES
EN ALQUILER Y
VENTA**



FLOTA ESPECIALIZADA DE ISOTANQUES Y CONTENEDORES BATEA INTERMODALES PARA TRANSPORTE Y ALMACENAMIENTO DE TODO TIPO DE GRANELES SÓLIDOS Y LÍQUIDOS

Contamos con una flota de equipos estándar y especiales para el transporte y almacenamiento de cargas secas, líquidas, gaseosas pulverulentas y granulares.

- Isotankes para productos químicos y alimenticios.
- Isotankes con control de temperatura (Refrigeración / Calefacción)
- Isotankes para gases criogénicos, licuados y comprimidos.
- Tanques para Bitumen, piletas antiderrame, contenedores offshore.
- Contenedores Batea para minería.

**Más de 19 años ofreciendo soluciones de transporte
internacional y almacenamiento de líquidos en contenedores**



+54 11 5274 3300



commercial@missionline.com.ar



missionline



Acassuso 548, B1642CGL, San Isidro. Buenos Aires, Argentina



missionline.com.ar



CAD
Adviser

AUTODESK
Authorized Training Center

Promoción mencionando este aviso
10% de descuento en todos los cursos

Especialistas en soluciones CAD

- Capacitación y consultoría en aplicaciones CAD
- Administración de información (PDM y PLM)
- Consultoría en métodos y procedimientos
- Desarrollo de personalizaciones
- Instalación y soporte técnico
- Servicios de diseño CAD, 2D y 3D para Manufactura (MSD)
- Consultoría en Higiene, Seguridad y Medio Ambiente

Argentina

Av. Avellaneda 915 bis, 5°B – S2013 EWE
Rosario | Santa Fe | Argentina

Uruguay

Guadalupe 2195 – 11800
Montevideo | Uruguay

+54 (11-7078-2030) / (341-208-2030)

+54 9341 6060117

info@cadadviser.com • www.cadadviser.com



MEC

Tu marca para toda la vida

SOLUCIONES INTEGRALES PARA LA INDUSTRIA

ELECTROBOMBAS - MOTORES ELÉCTRICOS - SISTEMAS DE BOMBEO
GRUPOS ELECTRÓGENOS - SISTEMAS CONTRA INCENDIOS



IE1, IE2, IE3
HASTA 420HP



CABINADOS Y ABIERTOS
HASTA 125 KVA



100% PERSONALIZADOS



CENTRIFUGAS,
SUMERGIBLES,
DE POZO.

COMBEPower S.A.



ventas@combepower.com



(011) 15-4045-5245



mec-argentina.com.ar



PRC Ingeniería

Solucion y calidad en filtración

- **Filtros de ranura continua.**
 - Recuperación secundaria.
 - Agua / Petróleo.
 - Aptos para grandes profundidades.
 - Para extracción de Salmuera, en la Minería del LITIO.
- **Brazos colectores, para pulido en agua de formación.**



+54 9 11 7564 2391 • +54 9 11 3137-5879



ventas@prc-ingenieria.com



Perdriel 3810 • San Fernando (1646) • Buenos Aires • Argentina

FINVESA



International Freight Forwarder & Customs Broker NVOCC



Finvesa es comercio exterior, procesos, operaciones en el día a día y eficiencia en la gestión del tiempo.

Finvesa is foreign trade, processes, day-to-day operations and efficiency in time management.

Cerrito 1320 • Piso 12 • Oficina C
C1010ABB • CABA • Argentina
Tel. 54 11 5199 1367 / 52774246
rjpf@finvesa.com.ar

www.finvesa.com.ar

Invitamos a su Industria a sumarse al

Pool de compra de Energía Eléctrica

gestionado por Signum Energy

GARANTIZAMOS un ahorro de sus costos de Energía entre el 7% y 20% respecto a sus costos actuales *

*Dependiendo de la Distribuidora



Participantes
49 Industrias



Energía
137.978 MWh



Monto anual transaccionado
\$Ar 9.175.565.249
US\$ 9.658.490



Moneda
tarifas en \$AR



Seguridad
mejora su garantía de abastecimiento



Contamos con más de **16 años de experiencia** en el Mercado de Gas y Electricidad. Brindamos el servicio de **Gestión y Soluciones Energéticas** en el campo de Costos, Tarifas y Regulaciones

Si desea contar con nuestros servicios, no dude en contactarnos



(011) 5353 5230



info@signumenergy.com.ar



www.signumenergy.com.ar

TAUCO[®]

TRANSFORMADORES

Seguridad en el producto que requiere

TAUCO[®]

LÍNEA ESPECIAL

Estamos en condiciones de calcular, presupuestar y fabricar, transformadores, inductancias, bobinas, etc., para cualquier uso y /o condiciones, monofásicos o trifásicos de hasta 100 KVA.

TAUCO[®]

LÍNEA PROTECCIÓN CATÓDICA

Dentro de nuestros productos ponemos especial énfasis en transformadores para equipos de Protección Catódica.

Podemos calcular y fabricar para equipos manuales o automáticos, de acuerdo con los requerimientos más exigentes. Ofrecemos también la reparación a nuevo de transformadores de otras marcas.



011 4251 6716



+054 -11-4440-6378



www.tauco.com.ar



transformadores@tauco.com.ar



Liniers 13 Bernal (1876) Prov. de Buenos Aires



Un ejemplo en organización de exposiciones

AOG Patagonia 2024

Récord de expositores y visitantes



La AOG Patagonia fue un éxito rotundo que superó todas las expectativas: los pasillos se colmaron de visitantes hasta el último momento y los auditorios de charlas y conferencias estuvieron siempre llenos. La exposición reunió en el Espacio DUAM a todos los actores de la industria de los hidrocarburos, con el 100% del predio ocupado. Fue el octavo evento realizado en la Patagonia -sexto con su actual nombre-.



Un total de 335 empresas expositoras exhibieron sus últimas tecnologías e innovaciones a más de 17.000 visitantes. Luego de tres días de reuniones comerciales, las Rondas de Negocios vincularon a compradores de las principales empresas de petróleo y gas que operan en el país con empresas expositoras proveedoras de bienes y servicios. Con más de 200 proveedores inscriptos y 25

las nuevas generaciones que pudieron tomar contacto con los principales exponentes. En la apertura, el Director de Asuntos Institucionales del IAPG, Martín Kindl, expresó: “Tenemos por delante como país un desafío muy grande que es poner en valor nuestros recursos energéticos. No tengo dudas que las visiones que traen los jóvenes profesionales van a lograr que esta industria ya centenaria

Argentina Oil & Gas Patagonia 2024 cerró sus puertas luego de tres días, en una jornada donde los jóvenes fueron los protagonistas. Con más de 17.000 visitantes, la exposición rompió todos los récords.

compradores, se desarrollaron más de 1.500 reuniones.

La AOG Patagonia, además, contó con un cronograma de actividades académicas, charlas y conferencias que ofrecieron un panorama completo de la actualidad del sector, las tendencias y los desafíos que tienen por delante.

En una edición récord, los JOG 8 (8va Jornada de JÓVENES OIL & GAS) no fue la excepción. Con la sala repleta, les dio la oportunidad a

pueda afrontar el desafío de desarrollar proyectos de petróleo y gas en este mundo nuevo. Estamos convencidos que hay mucho por aportar en el desarrollo de energía mundial con una visión sustentable, eficiente, de seguridad ambiental”.

El panel del bloque “**Upstream No Convencional**” estuvo conformado por Virginia Dignani, Líder de proyectos de YPF; Daniel Picin, Gerente de Perforación, Completación y Workover de Pan



American Energy; y Matías Weissel, Gerente de Ejecución y Desarrollo de VISTA. Con la moderación de Ariel Moyano de Pan American Energy y Magalí Aguirre de Pluspetrol, se plantearon los proyectos y desafíos que tienen tanto las compañías como el sector de No Convencional. Coincidieron que las nuevas generaciones son la clave para la innovación y evolución tecnológica. En cuanto a las áreas para especializarse, resaltaron las carreras duras como ingeniería, matemáticas, ciencias y la incorporación de cualidades blandas como para poder interactuar con diferentes perfiles que permitan la integración de distintas áreas y especializaciones.

El segundo bloque se enfocó en **“Los desafíos del Convencional”**. Participaron: Leonardo Deccechis, COO de Petrolera Aconcagua Energía; Juan Manuel Celedon, Gerente de la Regional Convencionales de PHOENIX; y Andrés Ponce, Director Ejecutivo U.N. Upstream de PECOM. Y moderaron Joanna Villanova, de Pan American Energy y Carolina Orce de Pluspetrol.

El panel brindó un panorama general del sector nuevas operadoras, procesos convencionales, estrategias de producción y



operativas y extracción. Los disertantes contaron sus experiencias al iniciar sus carreras profesionales en la industria y cómo vieron la evolución y transformación del sector. Señalaron que el mayor desafío que enfrentan es poder atraer a los jóvenes y que sigan viendo el Convencional con *“buenos ojos”*. Destacaron que el sector necesita a los jóvenes para que puedan aportar sus ideas con perfiles innovadores, y poner en valor a las operaciones.

Bajo la temática **“Estrategias y desafíos del Midstream”**, en el bloque 3 expusieron Pía Areal, Gerente de Integridad de PLUSPETROL; y Pablo Erias,



Calidad en movimiento...

FABRICAMOS

Cadenas a rodillos ●

Cadenas acodadas ●

Cadenas perno hueco ●

Cadenas con aletas especiales ●

Cadenas pernos salientes ●

Cadenas en acero inoxidable ●

Cadenas a medida ●

INDUSTRIAS

Alimenticias • Aceiteras • Agrícolas

Automotrices • Canteras y Cerámicos • Cerealeras

Frutícolas • Frigoríficas • Ingenios • Madereras

Mineras • Metalmecánicas • Molinos • Siderúrgicas

más de
55 AÑOS
de experiencia

www.cademen.com

Tel: 0261 493 1329 • E-Mail: info@cademen.com

Jesús Nazareno 1473 • Zona Industrial Maipú • Mendoza • Argentina

NECESITÁS LA MEJOR ENERGÍA PARA TU EMPRESA, POR ESO ESTAMOS CERCA PARA AYUDARTE

Desde YPF GAS le damos a tu industria una solución energética integral y eficiente garantizando:

- Energía limpia, confiable y segura.
- Una combustión amigable con el medio ambiente.
- Suministro continuo, con plantas estratégicamente ubicadas en todo el país.



Descargá la app



CUPLAS

**ROSCADOS
NIPLES**



API-NPT-NPS-BSPT-BSP

HASTA 8"



Rawson 1364

Lomas de Zamora

☎ 4286-3625

📞 11-3190-6886

CUPLAS J.A.C.



cuplas.jac@hotmail.com





Gerente Comercial de TGN; con la moderación de Pablo Mendez de TGN y Candida Todesco de Tenaris. Los panelistas hablaron sobre las estrategias que llevan adelante las compañías, los planes de expansión y las tendencias. Con una visión más que optimista para los jóvenes, señalaron que las próximas generaciones de profesionales están viviendo un contexto ideal para la inserción laboral en la industria - donde no se conoce el techo-, por lo que los incentivaron a aprovechar las oportunidades que se presentan. En el último bloque, **“Potenciando el talento para el futuro”**, expusieron Débora Colombino, Especialista en Employer Branding y Desarrollo de Pan American Energy; Santiago Sarachian, Líder de Responsabilidad Social de Pluspetrol y Gabriel Horowitz, Líder Técnico en la Gerencia de Data Analytics & Inteligencia Artificial de YPF. Indicaron que el mayor desafío que tienen las jóvenes profesionales no radica en dominar las nuevas tecnologías sino en saber aplicarlas para poder tomar decisiones que lleven a la transformación de la industria, evaluando las oportunidades que se presentan.

Ciclo de conferencias en la AOG

Durante esta última jornada de la exposición también se desarrolló una actividad especial dedicada a los



jóvenes estudiantes de escuelas técnicas de la región. **“La Escuela Técnica visita la AOG - Educación Disruptiva en la Industria del Petróleo y Gas”**, contó con la disertación de Conrado Bonfiglioli, Director de la Escuela Técnica Virtual del IAPG. Los 450 estudiantes que asistieron se mostraron entusiasmados tras conocer toda la cadena de valor de la industria de Oil & Gas en un solo lugar. A continuación, la **Comisión Diversidad, Equidad e Inclusión** llevo adelante la charla: **“Confianza ciega”**, a cargo de Gonzalo Vilariño, Ex Director Técnico del equipo "Los Murciélagos", que concluyó con una acción interactiva en la que participaron los visitantes.

Organizada por el Instituto Argentino del Petróleo y el Gas (IAPG) y realizada por Messe Frankfurt Argentina, la próxima edición de la AOG tendrá lugar en Buenos Aires, del 8 al 11 de septiembre de 2025 en el Predio Ferial La Rural.



Mantenimiento de equipamiento e instalaciones industriales

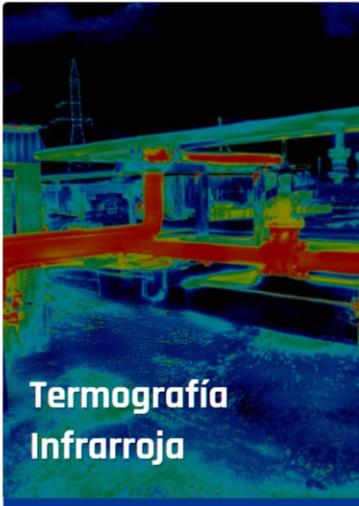
Mantenimiento Preventivo y Correctivo

Algunas de nuestras áreas de especialización son:

- ✓ Equipamientos CNC para la industria metalmecánica
- ✓ Motores a combustión y generación de potencia eléctrica
- ✓ Equipamientos para industria maderera
- ✓ Sistemas de bombeo



Servicios de mantenimientos Predictivos



Termografía Infrarroja



Análisis de vibraciones



Análisis de redes eléctricas



Análisis de lubricantes



Consultoría

- ✓ Sistema de Gestión de Activos Físicos ISO 55001: Diagnóstico - Implementación y Auditorías
- ✓ Criticidad de Activos Físicos
- ✓ Equipamientos Estrategias de Mantenimiento: Mantenimiento centrado en Confiabilidad (RCM) Análisis Causa Raíz (ACR)

Visite nuestra web: www.mcc-mi.com



11-6474-0882



contacto@mcc-mi.com



San Miguel, Bs As, Argentina



Nueva propuesta para PYMES industriales

De cara a la reactivación que se espera en el rubro industrial, desde la Agencia de Publicidad IMPO, Expertos en PYMES industriales, han preparado un completo paquete de servicios económicamente accesible a toda pequeña y mediana empresa, en el mismo proponen que su empresa logre distinguirse de sus competidores, reforzando sus marcas y que esté permanentemente en la mente de los consumidores haciendo de la publicidad un aliado y gran parte del éxito de las ventas de su PYME.

IMPO Agencia de Publicidad es la primer agencia de publicidad argentina con expertos en imagen y publicidad para PYMES industriales. Tienen más de 25 años de

experiencia y a través de sus distintas unidades de negocios garantizan a sus clientes: mejoras de imagen, retorno de inversión, obtención de mejores clientes, fidelización, crecimiento constante, refuerzo de marcas, continuidad en los mensajes y mayor volumen de ventas.

En su paquete Agency Platinum proponen una planificación estratégica y puesta en marcha de todas las acciones de marketing y comunicación publicitaria de su empresa; o sea su propio departamento de marketing y publicidad sin personal en relación de dependencia.

Si le preocupa la competencia, si quiere ganar mercado y solidificar-

lo, si no quiere perder clientes, si le interesa la imagen de su empresa, esta agencia tiene fórmulas de éxito publicitario para cada caso, están al tanto de lo que funciona y lo que no hoy en día en el rubro y lo mejor es que se encargan absolutamente de todo mientras el PYME se dedica a atender su negocio.

Más información:

Paquete
AGENCY PLATINUM
IMPO

Su Agencia de Publicidad

Expertos en PYMES
www.impoweb.com.ar

Make ideas real

ROHDE & SCHWARZ



www.rohde-schwarz.com

Honeywell



McDonnell & Miller



45 años al servicio
de la industria



Slate es la nueva generación de plataforma de control, administración y almacenamiento de datos que reemplaza la línea ControlLink.

Slate es el futuro de su manejo y optimización de costos.

- ✓ Slate
- ✓ Programadores y Relés
- ✓ Actuadores / Motores
- ✓ Presostatos
- ✓ Válvulas
- ✓ Controladores
- ✓ Registradores

Visitenos en
www.electrocasac.com.ar



STOCK PERMANENTE



Av. Juan Bautista Alberdi 1026 • Piso 2
C1424 • Ciudad Autónoma de Buenos Aires



+54 9 11-4431-1515 • +54 9 11 6522-6688



info@electrocasac.com.ar



Revista Industrial
Metalmecánica
Argentina

Sector minero

El encuentro B2B más importante
de la industria minera argentina

ARMINERA 2025

Arminera
2025

Buenos Aires, febrero de 2025
Arminera 2025 vuelve a La Rural
este 20, 21 y 22 de mayo y
proyecta su Ronda de Negocios
más grande hasta el momento.



El Predio Ferial de La Rural de Buenos Aires será una vez más el escenario elegido para llevar adelante el evento B2B más importante de la industria minera de Argentina.

Con una superficie de 18.000 m² y más de 250 expositores, la edición de 2025 proyecta la presencia de más de 12.000 empresarios y profesionales mineros provenientes de todo el mundo.

Una posición privilegiada

Los expositores de Arminera 2025 cuentan con una serie de grandes beneficios, entre los que se encuentra participar de forma

este Encuentro de Desarrollo de Proveedores será el marco ideal para entablar conexiones comerciales entre los proveedores que exponen en Arminera y los principales ejecutivos y gerentes del sector nacional e internacional.

Con mira al futuro

La industria minera argentina atraviesa un momento clave para su futuro, y el Encuentro de Desarrollo de Proveedores será el marco ideal para conectar la oferta con la demanda de un sector en constante expansión.

Con el objetivo de brindar una experiencia

Con una superficie de 18.000 m² y más de 250 expositores, la edición de 2025 proyecta la presencia de más de 12.000 empresarios y profesionales mineros provenientes de todo el mundo.

exclusiva en la **Ronda de Negocios – 4º Encuentro de Desarrollo de Proveedores**.

Enmarcada dentro de la feria comercial, la Ronda de Negocios brinda a los expositores la posibilidad de interactuar cara a cara con los gerentes de compras de las principales empresas del sector minero —una oportunidad única para tender y afianzar redes comerciales.

En la última edición se concretaron más de 1.800 reuniones con más de 100 compradores, y este año Arminera busca redoblar la apuesta con la mayor superficie de su historia al abrir un segundo hall de 8.000 m².

Tras el éxito de las ediciones anteriores,

única a sus expositores, la Cámara Argentina de Empresas Mineras y Messe Frankfurt Argentina se unen en este evento para facilitar la concreción de más y mejores negocios.

Quienes estén interesados en exponer en Arminera 2025 y participar de manera exclusiva en el 4º Encuentro de Desarrollo de Proveedores pueden contactar a Laura Fredes, Jefa de Producto, a través del correo electrónico laura.fredes@argentina.messefrankfurt.com.

Evento exclusivo para profesionales y personas relacionadas al sector. Con invitación: sin cargo.

Para acreditarse debe presentar su



documento de identidad. No se permitirá el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

Más información de prensa y material fotográfico:

www.arminera.ar.messefrankfurt.com/buenosaires/es/prensa.html

Redes sociales:

www.facebook.com/arminera
www.twitter.com/armineraexpo
www.instagram.com/arminerabuenosaires
www.linkedin.com/showcase/arminera

Hashtags: #arminera2025 #armineraexpo

Contactos:

Natalia Porta

Gerente de Comunicación y Prensa

Carolina Del Pozo Jefa de Comunicación y Prensa

www.ar.messefrankfurt.com **Camila Loch**
Consultora de prensa Mauro y Asociados
Tel: +54 2324 558730
cloch@mauroyasociados.com.ar

El primer panel, titulado "La visión del sector privado: Los destinos de la industria minera y del cobre en un nuevo período", se llevó a cabo tras la participación de los gobernadores y comenzó con una introducción de Reid Sirrs, Embajador de Canadá en Argentina, quien destacó la experiencia canadiense en la minería y las potencialidades que existen entre ambos países. De este ciclo participaron:

-Michael Meding, Vicepresidente de McEwen Copper y Gerente General del Proyecto Los Azules, además de Presidente de la Conferencia Internacional:



Argentina Cobre

-Alfredo Vitaller, Vicepresidente de Asuntos Corporativos del Proyecto Josemaría y Vicepresidente de la Conferencia Internacional: Argentina Cobre
-Javier Robeto, Vicepresidente y Country Manager de Aldebaran Resources, Proyecto Altar

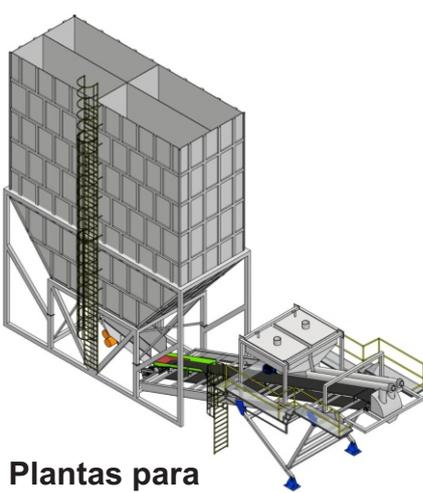
-Carlos Ramos, Vicepresidente del Proyecto Taca Taca

-Alejandra Cardona, Directora Ejecutiva de la Cámara Argentina de Empresas Mineras

-Laura Yorghhanjian, Directora Ejecutiva de la Cámara de Comercio Argentino-Canadiense, quien facilitó la discusión y moderó el debate

Seguido a ello tuvo lugar el panel titulado "El potencial del cobre en Argentina: opciones y estrategias de inversión", presentación que se centró en las opciones disponibles para maximizar el desarrollo cuprífero en el país y la posibilidad de invertir en las empresas que operan en la región. Daniel Artana, Economista Jefe de la Fundación de Investigaciones Económicas Latinoamericanas, cerró el encuentro y presentó un

PLANTAS DOSIFICADORAS DE HORMIGÓN Y SILOS PARA CEMENTOS Y ACCESORIOS



Plantas para el bañado de mineral en cal o cemento



CINTAS TRANSPORTADORAS DE TODAS LAS MEDIDAS

TELÉFONO
(011) (4265.2591)

CELULAR
11 6432 7195

DIRECCIÓN
- GRAL MADARIAGA 561 AVELLANEDA, BS AS, ARGENTINA

E-MAIL
euromaxargentina@gmail.com
euromaxargentina@hotmail.com.ar

DISEÑO Y PRODUCCIÓN DE PLATAFORMAS DE LUBRICACIÓN EQUIPAMIENTO PARA CAMIONES



Suministro y despacho
de aceites, grasas, agua
y/o combustibles



Sistemas
convencionales



Módulos independientes
de lubricación para
montar en camiones



DEPURACIÓN DE AGUAS RESIDUALES

Ofrecemos sistemas de tratamiento y reúso de efluentes cloacales e industriales, a la medida de cada necesidad.

Módulos compactos y transportables para una aplicación rápida y versátil.

Sistemas integrales para barrios, municipios y grandes demandas.

Tecnologías adaptadas al uso y al entorno.
Tratamientos primarios, secundarios y terciarios.

Estaciones de bombeo de efluentes automatizadas.



CALZETTA
INGENIERÍA Y CONSTRUCCIONES

Soluciones
sustentables en
agua y efluentes



INGENIERÍA AMBIENTAL | SERVICIOS

Aportamos eficiencia y sostenibilidad a desarrollos industriales e inmobiliarios.

Estudios ambientales y de ingeniería sanitaria.

Tratamiento de agua industrial y potabilización.

Diagnóstico, auditoría, reingeniería, operación y mantenimiento de instalaciones.

Proyecto, ejecución llave en mano, posventa y consultoría

www.calzettasa.com.ar | ambiental@calzettasa.com.ar | +54 9 2615 12-5126



análisis económico titulado "Seis meses: Avances importantes y algunas incógnitas", que brindó una visión integral sobre la trayectoria de la economía argentina desde la asunción de Javier Milei.

El cierre de la Expo, también a sala llena y con mensajes de unidad sobre el futuro minero argentino

En el acto final de la "Exposición Internacional: San Juan, Factor de Desarrollo de la Minería Argentina", participaron destacadas figuras del ámbito gubernamental y empresarial. Entre ellos, estuvieron el secretario General de la Gobernación, Emilio Achem; el ministro de Minería, Juan Pablo Perea; el ministro de Producción, Gustavo Fernández; el ministro de Familia y Desarrollo Humano, Carlos Platero; la ministra de Educación, Silvia Fuentes; el secretario de Seguridad, Gustavo Sánchez; el presidente de la CAEM, Roberto Cacciola, y el presidente de la exposición, Ricardo Martínez.

Durante los discursos, Emilio Achem agradeció a los organizadores de la Expo en nombre del Gobernador y del Poder Ejecutivo Provincial. Achem enfatizó que "el desarrollo de la minería beneficia no solo a las provincias mineras, sino a todo el país". Señaló como ejemplo al gobernador de Córdoba, presente en el evento, quien reconoció que sus empresas pueden aprovechar y contribuir al crecimiento como proveedores del sector minero.

Achem también destacó la importancia de proporcionar señales claras de seguridad jurídica e institucional, modernizando



zando el Estado para hacer los trámites más eficientes y seguros. "Debemos garantizar al pueblo sanjuanino el cumplimiento de las normas vigentes en términos de sustentabilidad ambiental y desarrollo del entramado productivo de la provincia", afirmó.

Ricardo Martínez, presidente de la Expo San Juan Minera, agradeció a todos los asistentes por participar en el evento durante los tres días. "Quiero agradecer a los organizadores por llevar a cabo esta feria durante tantos años y por apostar a este evento por sus características únicas", expresó Martínez. Resaltó que la constitución de la Mesa del Cobre representa un hito histórico que espera sea recordado por futuras generaciones como un evento que cambió la historia.

Martínez añadió que "desde hace muchos años hemos trabajado para que toda Argentina, con su espina dorsal andina y patagónica, alcance el desarrollo que merece. Este avance debe fortalecer la economía nacional, no solo como una potencialidad, sino como una realidad tangible con una visión de mayor inmediatez".

75

AÑOS
FABRICANDO EN
ARGENTINA



biassoni

HERRAMIENTAS PROFESIONALES

www.biassoni.com.ar

www.deltaplus.com.ar



Your safety at work

    @deltaplus_argentina



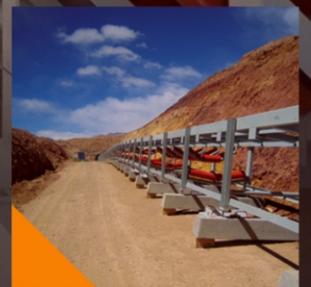
+ 60 km de cintas transportadoras avalan nuestra experiencia

Cumplimos 15 años ejecutando proyectos de ingeniería de equipos para transporte de materiales a granel. Lideramos el mercado con más de 100 obras instaladas en el sector minero, cementero, portuario, agropecuario y energético.



15

años desarrollando
la máxima tecnología
en equipos
de transporte a granel





Sinergia con la Industria Metalmecánica en 2024 y 2025

UN FUTURO BRILLANTE PARA LA CONSTRUCCIÓN EN ARGENTINA



La industria de la construcción en Argentina está experimentando un renacimiento significativo, con perspectivas de crecimiento optimistas para 2024 y 2025. Este impulso se debe a una combinación de innovación tecnológica, políticas gubernamentales favorables y una estrecha colaboración con la industria metalmecánica. A medida que el país se recupera económicamente, ambos sectores emergen como motores clave del crecimiento, ayudando a modernizar infraestructuras y mejorar la calidad de vida de los argentinos.



En 2024, la actividad de la construcción en Argentina ha mostrado un crecimiento robusto del 6.7% interanual, según datos del INDEC, y se proyecta un incremento adicional del 8% para 2025. Este crecimiento está impulsado por un aumento en la inversión pública y privada en proyectos de infraestructura, vivienda y energía. El Plan Nacional de Vivienda, lanzado en 2023, prevé la construcción de 300,000 nuevas viviendas para 2025, lo que no solo dinamiza el sector de la construcción, sino que también genera una demanda

aluminio.

Innovación y Tecnología: Transformando la Industria

La adopción de tecnologías avanzadas, como el Building Information Modeling (BIM), la impresión 3D y la automatización de procesos, está revolucionando la industria de la construcción en Argentina. Estas tecnologías permiten una mayor precisión en el diseño y la ejecución de proyectos, reduciendo los costos en un 15% y acelerando los plazos de entrega en un 20%. La industria metalmeccánica ha sido fundamental

En 2024, la actividad de la construcción en Argentina ha mostrado un crecimiento robusto del 6.7% interanual, según datos del INDEC, y se proyecta un incremento adicional del 8% para 2025.

significativa para la industria metalmeccánica, que aporta aproximadamente el 30% de los materiales de construcción, como el acero y el aluminio.

La demanda de insumos de la industria metalmeccánica también ha aumentado. En 2023, la producción de acero creció un 8.5%, y se espera que continúe esta tendencia alcista, apoyada por la necesidad de componentes metálicos en obras públicas y privadas. Las empresas metalúrgicas han incrementado su capacidad de producción en un 10% para satisfacer esta demanda, y se espera un crecimiento similar en la producción de otros materiales clave como el

en esta transformación, proporcionando componentes de alta tecnología que están elevando los estándares de calidad y eficiencia en la construcción.

Por ejemplo, la utilización de acero de alta resistencia y bajo peso, fabricado por empresas locales como Ternium y Acindar, ha permitido la construcción de edificios más seguros y duraderos. Además, la implementación de soluciones automatizadas en la fabricación de componentes metálicos ha aumentado la productividad en un 12% en el último año, posicionando a Argentina como un líder regional en la adopción de nuevas tecnologías en la construc-



GEOTEX

PROTECTIVE GARMENTS

Certificación de calidad
ISO 9001:2015

Más de 15 años de experiencia

Miembros activos de N.F.P.A.

Asesoramiento profesional

Desarrollo Tecnológico

Productos certificados según
normas nacionales e
internacionales

Casa Central

Calle 52 n° 1757 entre Cno. Belgrano y 118
Hudson (Pcia Buenos Aires) Argentina
Teléfono (54 011) 5238 0373
(54 011) 5238 0372
E-mail: info@geotex.com.ar

Sucursal Neuquén

Perticone 525 (Cp8300)
Neuquén - Argentina
Teléfono: (54 299) 4693751
E-mail: ventas.nqn@geotex.com.ar

- ☆ www.geotex.com.ar
- 📷 [instagram.com/geotex.com.ar](https://www.instagram.com/geotex.com.ar)
- 📺 [youtube.com/GeotexSRL](https://www.youtube.com/GeotexSRL)
- 📘 [facebook.com/geotexprotectivegardments](https://www.facebook.com/geotexprotectivegardments)



SKIWAY®
SAFETY FOOTWEAR





ción.

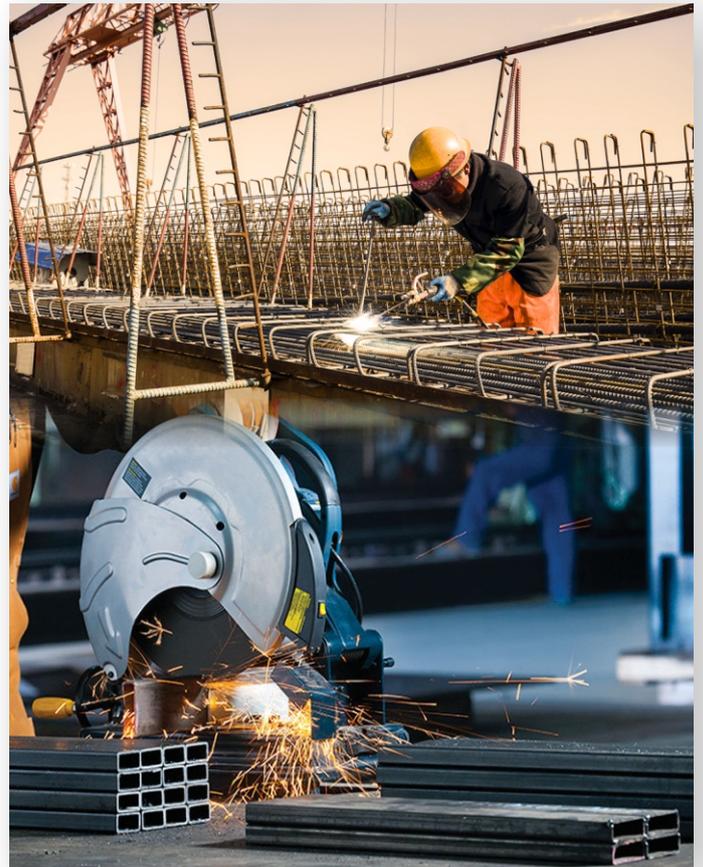
Desafíos Superados y Nuevas Oportunidades Post-Pandemia

La pandemia de COVID-19 presentó desafíos significativos para la construcción y la industria metalmeccánica en Argentina, incluyendo la escasez de materiales y el aumento de los costos de producción. Sin embargo, ambos sectores han demostrado una notable capacidad de recuperación. En 2023, la producción de acero se incrementó en un 8.5%, mientras que la demanda de materiales metalmeccánicos para proyectos de infraestructura alcanzó un 10% por encima de los niveles prepandemia.

Las políticas gubernamentales han sido un factor crucial en esta recuperación. El gobierno ha implementado incentivos fiscales para la importación de maquinaria y la modernización de plantas industriales, lo que ha permitido a las empresas metalmeccánicas aumentar su capacidad de producción y reducir los costos operativos en un 5%. Además, la flexibilización de las normativas de inversión ha atraído capital extranjero, que ha financiado grandes proyectos de infraestructura en todo el país.

Construcción Modular y Prefabricada: Hacia una Mayor Eficiencia

La construcción modular y prefabricada está ganando terreno en Argentina como una solución eficiente y económica para la creciente demanda de viviendas e infraestructuras. Este tipo de construcción permite reducir los tiempos de ejecución en un 25% y los costos en un 15%, lo que la convierte en una opción cada vez más popular para proyectos públicos y privados.



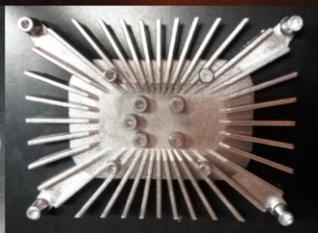
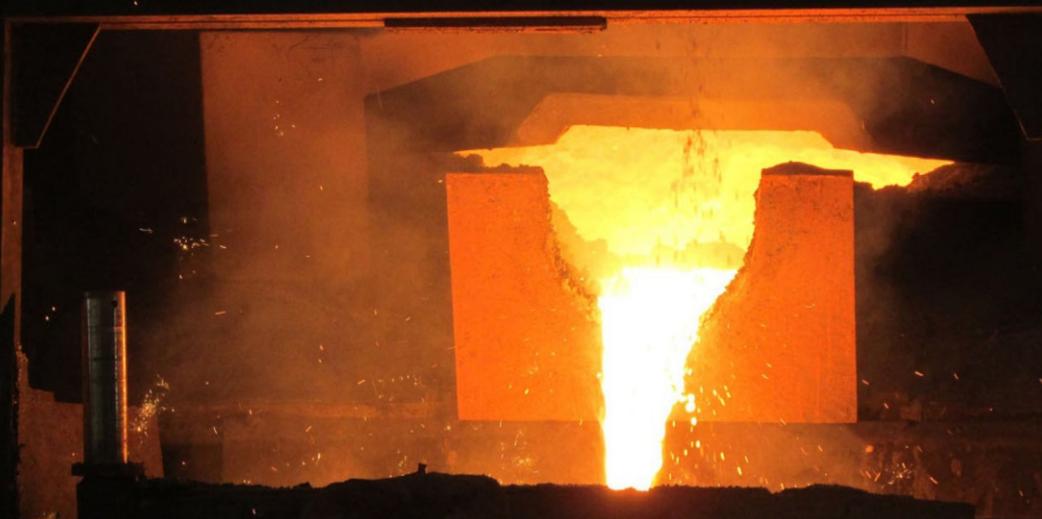
La industria metalmeccánica ha sido clave en este avance, proporcionando los componentes metálicos prefabricados que forman la base de estas estructuras. En 2023, la producción de estos componentes aumentó un 12%, y se espera que la construcción modular represente hasta el 15% del mercado de viviendas para 2030. Las empresas metalúrgicas argentinas están invirtiendo en tecnología de punta para mejorar la precisión y la calidad de sus productos, lo que les permite competir en el mercado internacional.

Sostenibilidad y Economía Circular: Un Enfoque Verde

La sostenibilidad se está convirtiendo en un eje central en la construcción argentina, impulsada por regulaciones ambientales más estrictas y un creciente compromiso con la economía circular. En 2023, el 25% del acero utilizado en la construcción provino de materiales reciclados, y se espera que este porcentaje aumente a medida que se implemen-

FUNDICIÓN de ALUMINIO por GRAVEDAD COQUILLA

FUNDICION L.G.B.



Aleaciones especiales • Tratamiento de dureza • Mecanizados • Matricería
Coquillas hidráulicas autollenantes • Prototipos 3D

Fundición de aluminio por gravedad (coquilla) ofrecemos aleaciones std y a medida, según necesidad del cliente, contamos con 3 hornos a gas y eléctricos de 150kg de capacidad y máquinas coquilleras autollenantes, semiautomáticas y automáticas, tanto verticales como horizontales.



Sudamérica 1424 • Santos Lugares



info@fundicionlgb.com.ar
www.fundicionlgb.com.ar



(11) 4716-2016

FLEMING
MARTOLIO
NEUMATICOS

BKT
GROWING TOGETHER

Stock permanente en todos los productos especializados
Envíos a todo el país · Ventas mayoristas
Asesoramiento · Todas las tarjetas

CON MÁS DE 28 SUCURSALES EN 5 PROVINCIAS



Mitre 1499 – Sastre – Santa Fe | 03406 – 480115 / 481140 / 480579
ventas@martolioneumaticos.com.ar | WhatsApp: 3406 – 457158 / 458540 / 406181
www.flemingymartolio.com.ar | www.neumaticosmartolio.com.ar



ten nuevas tecnologías de reciclaje y producción sostenible.

La industria metalmeccánica también está adoptando prácticas más sostenibles, como la reducción de emisiones de carbono en un 10% y la implementación de procesos de fabricación más eficientes. Estas iniciativas no solo reducen el impacto ambiental, sino que también mejoran la competitividad de las empresas argentinas en un mercado global cada vez más consciente de la sostenibilidad.

Formación y Capacitación: Preparando a la Fuerza Laboral

El crecimiento sostenido de la construcción y la metalmeccánica requiere una fuerza laboral bien capacitada y adaptable a las nuevas tecnologías. En 2023, más de 10,000 trabajadores fueron capacitados en técnicas avanzadas de construcción y fabricación, gracias a programas desarrollados por el gobierno en colaboración con empresas del sector. Esta inversión en capital humano es fundamental para asegurar que Argentina pueda mantener su competitividad y continuar liderando la adopción de innovaciones en la construcción y la metalmeccánica.

Políticas Gubernamentales: Un Apoyo Decisivo

El gobierno argentino ha desempeñado un papel crucial en la revitalización de la construcción y la industria metalmeccánica. Con la implementación de incentivos fiscales para la modernización de plantas y la adopción de tecnologías limpias, así como inversiones significativas en infraestructuras clave como puentes, carreteras y viviendas, se está creando un entorno propicio para el crecimiento sostenido de ambos

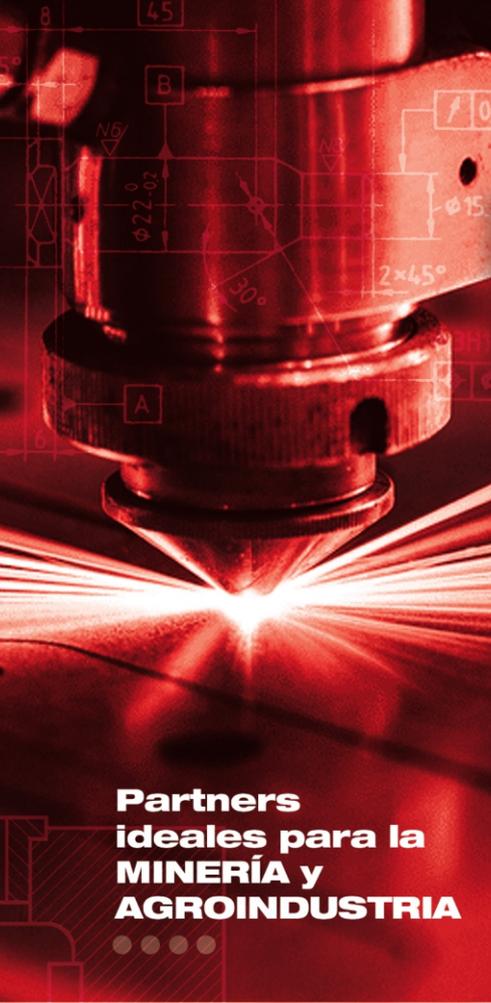


sectores.

El Plan Nacional de Infraestructura, que incluye proyectos por un valor de más de 10 mil millones de dólares para 2024 y 2025, está generando una demanda sin precedentes para la industria metalmeccánica, especialmente en la producción de acero y otros componentes metálicos. Además, las políticas de reducción de impuestos han permitido a las empresas reinvertir sus ganancias en innovación y expansión, lo que se traduce en una mayor competitividad y crecimiento económico.

En Síntesis: Un Futuro Prometedor

La construcción y la industria metalmeccánica en Argentina están en un camino ascendente, con proyecciones de crecimiento sostenido en 2024 y 2025. La combinación de innovación tecnológica, políticas de apoyo, y un enfoque en la sostenibilidad está impulsando a ambos sectores hacia un futuro brillante y lleno de oportunidades. Con una economía en recuperación y un compromiso claro con la modernización y la sostenibilidad, Argentina se está posicionando como un líder regional en la construcción y la metalmeccánica, listo para capitalizar el progreso y consolidar su crecimiento en los próximos años.



**DISEÑO
DESARROLLO
PRODUCCIÓN
E INSTALACIÓN
DE AUTOPARTES**

Desarrollamos productos homologados por  **TOYOTA**

**Partners
ideales para la
MINERÍA y
AGROINDUSTRIA**



ISGD

**DESARROLLOS ESPECIALES
ACCESORIOS Y AUTOPARTES**

Visite nuestra web
www.sgdesarrollos.com.ar

Pueyrredón Sur 1723, San Juan, Argentina
Tel.: 264-5053662 - ventas@sgdesarrollos.com.ar



*
**VENTA E
INSTALACIÓN
DE ACCESORIOS**

*
**SERVICIO DE
CORTE LÁSER
EN 2D/3D**

*
**CABINA DE PINTURA
ELECTROESTÁTICA**

Una empresa de  **GRUPO
GONZÁLEZ**

 **SGD Desarrollos Especiales**



www.schneider-electric.com.ar



Donaldson
SOLUCIONES DE FILTRACIÓN

Donaldson, fuente
única de soluciones
de filtración para
**Minería,
Petróleo y Gas**



**Con el portafolio más
amplio del mercado**

**“ Cubrimos todas sus
necesidades de filtración.”**



**SERVICIOS VIALES
DE SANTA FE S.A.**

**DISTRIBUIDOR AUTORIZADO
DONALDSON EN ARGENTINA**

(T&F): +54-342-4553407 / 4554525 / 4562895
filtros@serviciosviales.com.ar

www.serviciosviales.com.ar | www.filtrosdonaldson.com.ar

www.donaldsonlatam.com



Fábrica de baterías industriales de tecnología tubular.

Fabricación y Ventas de baterías Industriales, Plomo Ácido, AGM, GEL, Níquel Cadmio, Litio.



LA ENERGÍA QUE MUEVE LA INDUSTRIA

BATERIAS DE TRACCION



(Vehículos eléctricos, autoelevadores)



LA ENERGÍA QUE MUEVE LA INDUSTRIA

BATERIAS ESTACIONARIAS



(Plomo ácido, AGM, VRLA, Gel, Níquel Cadmio)



LA ENERGÍA QUE MUEVE LA INDUSTRIA

BATERIAS DE USO SOLAR Y EOLICO



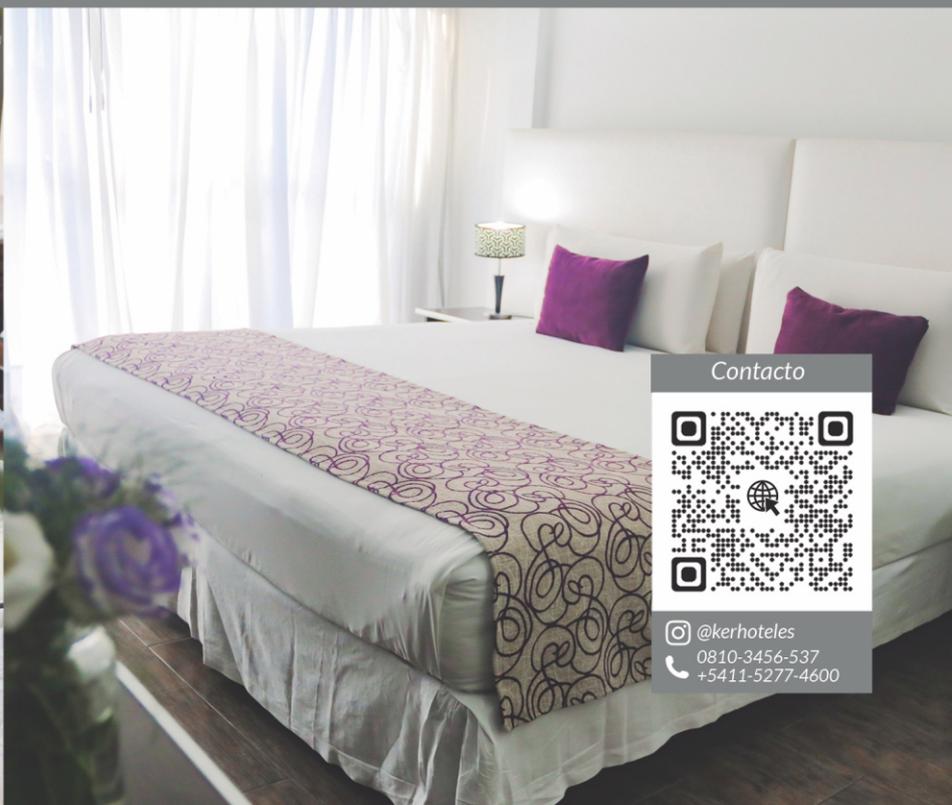


Viví la experiencia KER

KER
HOTEL ES



ESTADIA
SEGURA



Contacto



@kerhoteles
0810-3456-537
+5411-5277-4600

Make ideas real

ROHDE & SCHWARZ



www.rohde-schwarz.com