



Revista industrial  
Metalmecánica  
Argentina

## Progreso, Innovación y Expo AOG Patagonia 2024

El Renacimiento del  
Petróleo en Argentina

### EXPO SAN JUAN MINERA 2024

Récord de asistentes y fuertes  
definiciones sobre el futuro de la minería

### UN FUTURO BRILLANTE PARA LA CONSTRUCCIÓN EN ARGENTINA

Sinergia con la Industria  
Metalmecánica en 2024 y 2025



# PROYECCIÓN METALMECÁNICA EN ARGENTINA

Un Renacimiento Industrial con Potencial Global y Progreso Asegurado



# NORD DRIVESYSTEMS Añade Códigos QR a sus Componentes de Accionamiento

## El camino directo al servicio digital

NORD DRIVESYSTEMS añade códigos QR a sus productos con el fin de dotar a sus clientes en todo el mundo de un acceso rápido y sencillo a sus recursos de servicios y ventas. Este servicio digital sin papel ahorra tiempo y recursos, además de permitir la comunicación directa y un asesoramiento cualificado por parte de la persona de contacto adecuada.

“Casi todas las plantas de producción de NORD, todas excepto la de Brasil, enlazan ahora nuestros componentes de accionamiento con un código QR”, señala Jörg Niermann, Director Internacional de Marketing de NORD. “De este modo, toda la

componente de accionamiento.

### Ahorro de Recursos con la Documentación Digital

“La lectura del código QR con su teléfono móvil permite a los clientes acceder al menú de selección de ‘Servicios Digitales’, así como comunicarse directamente con nuestro departamento de servicios para disponer de otras opciones”, añade Niermann. Por ejemplo, con el número de serie de sus componentes de accionamiento pueden obtener la documentación correspondiente al accionamiento en cuestión y acceder a más servicios e información sobre la vida útil de los productos o el firmware más recientes. “La identificación y la documentación correctas y sin papel sobre el accionamiento permiten ahorrar recursos. Cuando el cliente solicite información sobre productos ATEX, desde luego seguiremos enviando

el número de serie del componente de accionamiento y todas las acciones posteriores estarán ligados a él. Los datos de los parámetros se guardan a través de la NORDCON APP con NORDAC ACCESS BT.

La empresa tiene previsto ampliar su servicio digital en el futuro para informar sobre actualizaciones, por ejemplo, para sus variadores de frecuencia.

### Información sobre la empresa:

Con aprox. 4.700 empleados en la actualidad, NORD DRIVESYSTEMS ha desarrollado, producido y vendido tecnología de accionamiento desde 1965, y es uno de los principales proveedores globales de servicios completos en la industria. Además de los accionamientos estándar, NORD ofrece conceptos y soluciones específicos de la aplicación para requisitos especiales, como accionamientos de ahorro de energía o sistemas protegidos contra explosiones. En el ejercicio 2021, las ventas anuales ascendieron a 870 millones de euros. NORD tiene 48 filiales en 36 países y otros socios comerciales en más de 50 países. Proporcionan soporte técnico, stocks locales, centros de montaje y atención al cliente. NORD desarrolla y produce una amplia gama de soluciones de accionamiento para más de 100 industrias, reductores para pares desde 10 Nm hasta más de 282 kNm, suministra motores eléctricos en el margen de potencia de 0,12 kW a 1000 kW y suministra la electrónica de potencia necesaria con convertidores de frecuencia de hasta 160 kW. Las soluciones con convertidor están disponibles para instalaciones en armarios de control convencionales, así como para accionamientos totalmente integrados y descentralizados.



Casi todas las plantas de producción de NORD añaden ahora códigos QR a sus productos con enlaces a la página de servicios de la empresa. Imagen: NORD DRIVESYSTEMS

información importante se encuentra disponible de manera inmediata y en formato digital”. Gracias al uso de códigos QR, los clientes de NORD en todo el mundo pueden comunicarse directamente con sus personas de contacto en sus respectivos países. Estos asesores hablan su mismo idioma y todos los datos sobre la solución de accionamiento en concreto se muestran directamente en su pantalla. En caso de contacto telefónico aún se debe proporcionar el número de serie del

los documentos”.

### Acceso Directo a Listas de Piezas de Repuesto

El servicio digital también proporciona al cliente una lista de posibles piezas de repuesto para su solución de accionamiento en concreto. No solo pueden contactar con el departamento correspondiente de asistencia técnica o ventas, sino también acceder directamente el portal para clientes myNORD. Siempre será necesario indicar

[www.nord.com](http://www.nord.com)

Getriebebau NORD GmbH & Co. KG  
 Getriebebau-Nord-Straße 1  
 22941 Bargteheide/Hamburg  
 Alemania  
 Kaeker Sebastian  
 Phone : +49 45 32 / 289-0  
 Sebastian.Kaeker@nord.com  
 Getriebebau NORD GmbH & Co. KG  
 Getriebebau-Nord-Straße 1  
 22941 Bargteheide/Hamburg  
 Germany  
 Niermann Jörg  
 Phone : +49 45 32 / 2 89 -0  
 Fax : +49 45 32 / 2 89 -22 53  
 Joerg.Niermann@nord.com



# ¿Cómo Mantener el Material a Granel en Movimiento?

## Reductores industriales robustos con productos modulares de NORD

Tanto si se trata de granos en polvo como de rocas pesadas, el material a granel se transporta vertical u horizontalmente, hacia arriba o abajo, así como a lo largo de grandes distancias. NORD DRIVESYSTEMS ofrece soluciones de accionamiento de tipo individual que permiten un funcionamiento fluido y cumplen los especiales requisitos de la industria. Los reductores industriales de la serie MAXXDRIVE® son especialmente diseñados para ello.

Para almacenar y transportar; pesar y medir; cargar y descargar material a granel, el catálogo de NORD dispone de reductores industriales robustos cuyas características se ajustan con exactitud a los requisitos de la industria. Se caracterizan por su diseño

los materiales a granel. Este suministrador de sistemas confía en sus productos modulares y proporciona soluciones a medida de un solo proveedor.

### Reductores Industriales Robustos y Potentes

Los robustos y potentes reductores industriales de NORD incorporan rodamientos de alta calidad y baja fricción, así como el cárter UNICASE monobloque con una torsión especialmente rígida. El MAXXDRIVE® XT también cuenta con un cárter muy acanalado y un ventilador axial. De esta forma logra una potencia térmica límite muy alta.

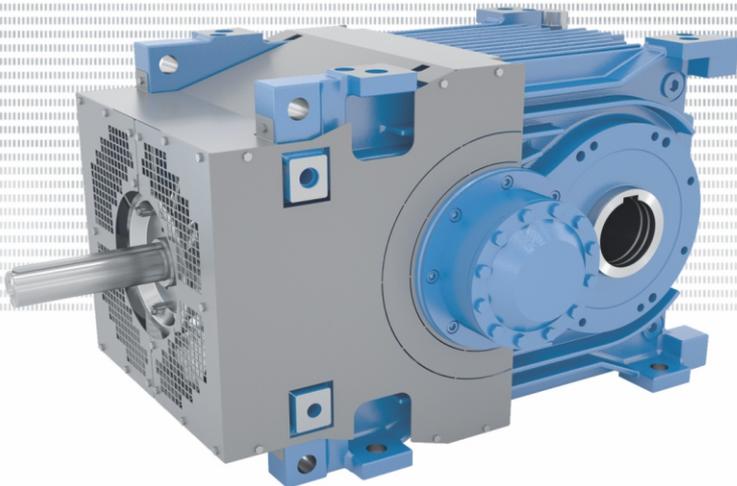
### Duraderos y de Bajo Mantenimiento

El gran tamaño de los rodamientos y las geometrías optimizadas garantizan una excelente capacidad de carga, una larga vida útil y una elevada fiabilidad operativa. Su óptima impermeabilidad en presencia de agua y polvo permiten su uso durante largos periodos de tiempo sin que se produzcan

partir del propio concepto inicial, ayudamos a nuestros clientes desde la fase de diseño hasta la puesta en marcha”, señala Jörg Niermann, Director Internacional de Marketing de NORD DRIVESYSTEMS. “También proporcionamos servicio posventa por todo el mundo a través de nuestra red de socios comerciales en más de 80 países”. De este modo, este fabricante de sistemas está en condiciones de suministrar sus productos en un corto plazo en todo el mundo.

### Información sobre la empresa:

Con aprox. 4.700 empleados en la actualidad, NORD DRIVESYSTEMS ha desarrollado, producido y vendido tecnología de accionamiento desde 1965, y es uno de los principales proveedores globales de servicios completos en la industria. Además de los accionamientos estándar, NORD ofrece conceptos y soluciones específicos de la aplicación para requisitos especiales, como accionamientos de ahorro de energía o sistemas protegidos contra explosiones. En el ejercicio 2021, las ventas anuales ascendieron a 870 millones de euros. NORD tiene 48 filiales en 36 países y otros socios comerciales en más de 50 países. Proporcionan soporte técnico, stocks locales, centros de montaje y atención al cliente. NORD desarrolla y produce una amplia gama de soluciones de accionamiento para más de 100 industrias, reductores para pares desde 10 Nm hasta más de 282 kNm, suministra motores eléctricos en el margen de potencia de 0,12 kW a 1000 kW y suministra la electrónica de potencia necesaria con convertidores de frecuencia de hasta 160 kW. Las soluciones con convertidor están disponibles para instalaciones en armarios de control convencionales, así como para accionamientos totalmente integrados y descentralizados.



El potente MAXXDRIVE® XT de NORD incorpora un ventilador axial muy acanalado. Imagen: NORD DRIVESYSTEMS

modular, alto rendimiento y longevidad, así como por su bajo mantenimiento.

### Soluciones Flexibles de Un Solo Proveedor

NORD siempre diseña sus reductores industriales en función de cada aplicación y de las condiciones ambientales. Junto con sus motores, variadores de frecuencia, sistemas de acoplamiento y frenado, esto permite obtener sistemas flexibles y fiables de accionamiento destinados al sector de

fugas, por lo que reducen significativamente los trabajos de mantenimiento. Si es necesario, los expertos en accionamientos pueden añadir a sus reductores un tratamiento superficial resistente a la corrosión para su uso en entornos adversos.

### Amplios Conocimientos Sobre el Sector

Los clientes de NORD pueden aprovechar los amplios conocimientos de este fabricante acerca del sector de la manipulación de productos a granel. “A

[www.nord.com](http://www.nord.com)

Getriebebau NORD GmbH & Co. KG  
 Getriebebau-Nord-Straße 1  
 22941 Bargteheide/Hamburg  
 Alemania  
 Kaeker Sebastian  
 Phone : +49 45 32 / 289-0  
 Sebastian.Kaeker@nord.com  
 Getriebebau NORD GmbH & Co. KG  
 Getriebebau-Nord-Straße 1  
 22941 Bargteheide/Hamburg  
 Germany  
 Niermann Jörg  
 Phone : +49 45 32 / 2 89 -0  
 Fax : +49 45 32 / 2 89 -22 53  
 Joerg.Niermann@nord.com



Nº 112

Octubre 2024

Yapeyú 109 • Ciudad • Mendoza • Argentina

E-mail: [gerencia@revistametalmeccanica.com](mailto:gerencia@revistametalmeccanica.com)

Web Site: [www.revistametalmeccanica.com](http://www.revistametalmeccanica.com)

Revista Digital:

[revistametalmeccanica.com/edicion-digital.html](http://revistametalmeccanica.com/edicion-digital.html)

Los editores no se hacen responsables de los artículos firmados y/o publicidades emitidas. Todos los logotipos y marcas son propiedad de sus respectivos dueños. Los modelos y fotografías en avisos y revista pueden ser a modo ilustrativo y no corresponder con los originales. Prohibida su reproducción total o parcial sin autorización expresa del editor. Todos los derechos reservados.

® Revista Industrial  
Metalmecánica Argentina •  
2005/2024 ©



### 05 Sector industrial

PROYECCIÓN METALMECÁNICA EN ARGENTINA  
Un Renacimiento Industrial con Potencial Global y  
Progreso Asegurado

### 23 Sector petrolero

Progreso, Innovación y  
Expo AOG Patagonia 2024  
El Renacimiento del Petróleo en Argentina

### 33 Sector minero

EXPO SAN JUAN MINERA 2024  
Récord de asistentes y fuertes definiciones sobre el futuro  
de la minería

### 43 Sector construcción

UN FUTURO BRILLANTE PARA  
LA CONSTRUCCIÓN EN ARGENTINA  
Sinergia con la Industria Metalmecánica en 2024 y 2025





# FPT INDUSTRIAL REFUERZA SU COMPROMISO CON LA BÚSQUDA DE LA NEUTRALIDAD DE CARBONO

**FPT Industrial, la marca de Iveco Group dedicada al diseño, la producción y la venta de sistemas de propulsión de bajo impacto medioambiental, da un importante nuevo paso en su compromiso con la sostenibilidad y la neutralidad de carbono. Consciente de la responsabilidad que conlleva ser un fabricante líder de motores, la marca decidió emprender el camino de la sostenibilidad en la propulsión de vehículos y embarcaciones marinas, así como en la generación de energía, de forma global y a través de diversas acciones.**

En línea con su estrategia, que supone el desarrollo paralelo de nuevos motores de combustión interna cada vez más respetuosos con el medio ambiente, con una oferta más amplia de combustibles alternativos utilizados o probados en la actualidad, junto con productos híbridos y 100% electrificados, FPT Industrial avanza con paso firme hacia el objetivo de cero emisiones netas de carbono con un enfoque integral, que no solo incluye sus fábricas, productos y procesos, sino también otras actividades potencialmente emisoras de carbono, como su asistencia a las principales ferias internacionales.

Estos grandes esfuerzos se sustentan en una actividad de investigación continua, con diez Centros de I+D en todo el mundo, que contribuyen en gran medida a crear las bases de una nueva definición viable de sostenibilidad, que ponga el enfoque tanto en el



desarrollo empresarial como en la lucha contra el cambio climático.

*“Como marca que no solo produce y vende, sino que también diseña sistemas de propulsión, estamos intrínsecamente implicados en el pilar de la reducción de la Huella de Carbono, que consideramos una hoja de ruta y una mentalidad”, afirma Egge Panzella, director de Equidad de Marca y Responsabilidad Social Corporativa de FPT Industrial. “Es por eso que estamos dando prioridad a encontrar nuevas formas de reducir nuestra Huella de Carbono cambiando nuestros comportamientos e incorporando la sostenibilidad a nuestro trabajo diario, sin considerarla un valor abstracto”.*

### UN ENFOQUE GLOBAL DE LA SOSTENIBILIDAD

Desde hace 10 años, FPT Industrial puso en marcha el análisis de ciclo de vida (ACV) con un proyecto piloto para el motor F1C Diesel de 3,0 litros para vehículos comerciales ligeros producido en su planta de Foggia (Italia). El ACV es un estudio “de la cuna a la tumba” que evalúa el impacto ambiental potencial acumulado de un producto, proceso o servicio, tomando en consideración toda la energía y los materiales que se requieren a lo largo de la cadena de suministro y de valor y calculando las emisiones correspondientes al medio ambiente.

Tras los resultados de este estudio, la Marca decidió compensar las 16.500 toneladas de CO2 generadas durante las actividades previas y la fabricación de los motores F1C apoyando tres proyectos en tres plantas de biogás de vertedero de la región italiana de Piamonte.

De esta manera, FPT Industrial amplió el alcance de su actividad de ACV a sus motores diésel Cursor 13 y

NEF, cubriendo así las tres gamas disponibles de ICE: ligeros, medios y pesados. Para completar la evaluación de sus productos, FPT Industrial realizó un ACV sobre la huella de carbono del paquete de baterías de 37 kWh del IVECO eDaily, fabricado con componentes suministrados por su socio estratégico Microvast y ensamblado en la planta de ePowertrain de FPT Industrial en Turín (Italia).

Se trata de la primera planta de Industria 4.0 neutra en carbono del Grupo Iveco, que cuenta con una serie de sistemas de generación de electricidad a partir de energía solar y eólica. También cuenta con un Jardín de la Sostenibilidad, un espacio de 6.000 metros cuadrados plantado con 100 plantas autóctonas resistentes a la sequía y con gran capacidad de absorción de CO2. Todas las emisiones residuales de esta planta se compensan mediante la compra de créditos de carbono certificados.

En cuanto a los procesos, en la marca puso en marcha la compensación de las emisiones anuales de CO2 generadas por su Centro de Pruebas. Las 15.000 toneladas de CO2 generadas por la instalación en un año fueron totalmente compensadas con actividades de apoyo en una central hidroeléctrica a lo largo del río Huadian Xixi, en China, situada cerca de las instalaciones de FPT Industrial.

### IMPULSANDO LA PROTECCIÓN DE LA BIODIVERSIDAD

Como fabricante de motores que funcionan en carretera, fuera de ella y en el agua, FPT Industrial está en contacto diario con los entornos más diversos y tiene el firme compromiso de proteger el valor de la biodiversidad.

Sus actividades en el ámbito de la protección del medio ambiente incluyen “Fishing for Plastic” (Pescando plástico), un proyecto comprometido con la

concienciación pública sobre la protección de los mares frente a la contaminación y los residuos, gracias al cual unos cuarenta barcos pesqueros propulsados por FPT Industrial de San Benedetto del Tronto (Italia) pescaron en el mar más de tres toneladas de plástico.

FPT Industrial también decidió apoyar Urban Forestry, un proyecto de reforestación en la zona de Basse di Stura, al norte de Turín, que consiste en la plantación de 1.000 árboles de 32 especies autóctonas típicas de los bosques y setos del Piamonte. La zona, de cuatro hectáreas, se ha plantado con robles, álamos, sauces, olmos, fresnos, tilos, arces, espinos y otros arbustos, con una reducción anual de dióxido de carbono de unas diez toneladas al año.



Por último, pero no por ello menos importante, FPT Industrial y Edison Next, la empresa del Grupo Edison que guía a empresas y regiones en el proceso de descarbonización, anunciaron la creación de la primera estación de biomonitorización con abejas en el centro de FPT Industrial en Turín Stura, con seis colmenas de abejas italianas, Apis mellifera ligustica, una subespecie de la abeja melífera occidental. Las mieles de tilo (tilo), flores silvestres y acacia producidas por el trabajo de estas colmenas son de excelente calidad, hasta el punto de haber recibido recientemente un reconocimiento de calidad en el 15º concurso regional “Ferrere Miele”.

### EL MÓDULO NEUTRO EN CARBONO: EL STAND QUE ABRE UN CAMINO

En 2023, FPT Industrial elevó el listón de la descarbonización llevándolo también a la producción de eventos, al acudir a la feria Agritechnica 2023 con su primer módulo de exposición neutro en carbono.

Para alcanzar este objetivo, la Marca se asoció con la Universidad Politécnica de Milán para realizar un ACV de su presencia en la feria. Mediante este análisis, se optimizó la producción del stand, los materiales utilizados, la presencia de personal en el stand y, principalmente, la logística, considerada el “punto caliente” de la producción de CO2 de todo el proceso. Se obtuvo una reducción de cerca del 90% del impacto de CO2 de la logística alimentando con Shell BioLNG (bioGNL) los camiones de biometano IVECO S-Way, que transportaron el módulo de Milán a Hannover y viceversa. El balance final fue una reducción estimada del 60% de la producción de CO2 de todo el proceso.



Para alcanzar las cero emisiones netas de carbono, FPT Industrial adquirió créditos de carbono cualificados para compensar 16.115 toneladas de CO2eq, atribuibles al stand de Agritechnica 2023, a la instalación de pruebas Cascinette y a la planta de ePowertrain.

El proyecto, elegido gracias al asesoramiento de LifeGate, está ubicado en la parte occidental de la República Democrática del Congo, en África. El objetivo es proteger unas 300.000 hectáreas de bosque, hábitat de bonobos (chimpancés pigmeos) y elefantes, dentro de la segunda selva tropical intacta más grande del mundo y en algunos de los humedales más importantes del planeta. Antes de que comenzara el proyecto, casi 250.000 hectáreas de selva tropical rica en turba se destinaban a la extracción comercial de madera. Sin embargo, desde que se puso en marcha el proyecto en 2011, la deforestación en la zona se ha detenido y, con la ayuda de programas de reforestación, las zonas deforestadas se han regenerado, restaurando una importante biodiversidad y permitiendo que la vida silvestre prospere. El proyecto, el primero de este tipo en la cuenca del Congo y con una reducción anual estimada de 5.671.613 de toneladas de CO2eq, también está trazando un nuevo camino para la prosperidad de la comunidad mediante inversiones globales en las comunidades locales vecinas, que incluyen la construcción y renovación de escuelas, la prestación de servicios sanitarios, el apoyo a la seguridad alimentaria, la diversificación agrícola y la realización de actividades de capacitación que empoderen a las comunidades locales.

FPT Industrial realizará un ACV para todos sus stands en las principales ferias a las que asista, incluida la próxima IAA Transportation de Hannover, y compensará posteriormente las emisiones.



[www.fptindustrial.com](http://www.fptindustrial.com)

FPT Industrial S.p.A.  
Via Puglia, 15  
10156 - Turin, Italy  
CILIBERTI Emanuela  
press@fptindustrial.com



Un Renacimiento Industrial  
con Potencial Global y Progreso Asegurado

## PROYECCIÓN METALMECÁNICA EN ARGENTINA



La industria metalmecánica argentina está experimentando un resurgimiento en 2024. Con un crecimiento acelerado impulsado por políticas innovadoras, modernización tecnológica y una visión global, este sector está marcando el camino hacia un futuro de progreso y oportunidades.



### **El Cambio: De la Crisis al Progreso**

En el pasado, la industria metal-mecánica argentina enfrentó serios obstáculos que frenaron su desarrollo. Las políticas restrictivas, la alta carga impositiva y la falta de acceso a insumos importados limitaron la capacidad de las empresas para modernizarse y competir en mer-

El impacto de estas políticas es evidente en el notable crecimiento de las exportaciones del sector, que aumentaron un 12% en el primer semestre de 2024, alcanzando un valor de USD 4.000 millones. Este crecimiento se ha visto impulsado por la creciente demanda en mercados como Europa, donde los productos metalmecánicos argentinos,

*Las exportaciones a Asia han crecido un 10% en 2024, mientras que las exportaciones a África han experimentado un aumento del 8%. Estas cifras reflejan la capacidad de la industria argentina para adaptarse a las necesidades de mercados en crecimiento*

cados globales. Sin embargo, desde la llegada del gobierno de Javier Milei, la situación ha dado un giro positivo. Con la eliminación de aranceles, la liberalización del tipo de cambio y la reducción de la burocracia, las empresas ahora tienen más libertad para invertir en innovación y expansión.

### **Crecimiento de Exportaciones y Expansión Global**

especialmente maquinaria agrícola y componentes automotrices, están ganando terreno. El enfoque en la calidad y la adopción de estándares internacionales ha permitido a las empresas argentinas competir exitosamente en mercados exigentes como Alemania, Francia e Italia.

### **Potencial de Exportación a Europa**

Europa, con su alta demanda de



productos de calidad y certificaciones industriales, representa una gran oportunidad para la expansión. Los productos argentinos han encontrado aceptación en mercados como Alemania, donde las exportaciones de maquinaria agrícola han crecido un 15% en 2024. Esta tendencia positiva se ve reforzada por el cumplimiento de estrictos estándares europeos, lo que garantiza que los productos argentinos sean competitivos en términos de calidad y precio.

### **Apertura a Mercados Asiáticos y Africanos**

Además de Europa, Asia y África representan mercados de alto potencial para la industria metalmeccánica argentina. La demanda de maquinaria y equipos de construcción en estos continentes está en aumento, y las empresas argentinas están bien posicionadas para aprovechar estas oportunidades. Las exportaciones a Asia han crecido un 10% en 2024, mientras que las exportaciones a África han experimentado un aumento del 8%. Estas cifras reflejan la capacidad de la industria argentina para adaptarse a las necesidades de



mercados en crecimiento.

### **Adopción de Tecnología y Sostenibilidad**

El retraso tecnológico que afectaba al sector en el pasado ha sido superado gracias a la adopción masiva de tecnologías de la Industria 4.0. Hoy, el 65% de las empresas metalmeccánicas han integrado tecnologías como la automatización y la digitalización de procesos, lo que ha resultado en un aumento del 15% en la productividad. Este cambio no solo mejora la eficiencia, sino que también reduce los



# FPT INDUSTRIAL Y TATA DAEWOO CUMPLEN 20 AÑOS DE COLABORACIÓN

***FPT Industrial y Tata Daewoo Commercial Vehicles acaban de celebrar 20 años de colaboración. La combinación de camiones líderes en su tipo y motores tecnológicamente avanzados está teniendo un gran éxito. FPT Industrial suministra hoy a toda la gama de vehículos comerciales de Tata Daewoo una serie de motores que cumplen la normativa Euro VI y que van de los 4 a los 13 litros***

Como fabricante global de motores, FPT Industrial se enorgullece de

suministro de la línea completa de vehículos comerciales ligeros, medianos y pesados de Tata Daewoo con motores que cumplen con la norma Euro VI.

Desde el inicio de la colaboración, se suministraron aproximadamente 90.000 motores al socio.

Una característica clave de los motores actuales es el sistema **SCR de alta eficiencia (HI-eSCR)**, patentado por FPT Industrial y libre de regeneración. HI-eSCR garantiza que los vehículos comerciales de Tata Daewoo cumplan los límites Euro VI de óxidos de nitrógeno (NOx) únicamente mediante el sistema de reducción catalítica selectiva (sin necesidad de

De cara a nuevos desarrollos, el **centro de I+D de la sede de Gunsan de Tata Daewoo Commercial Vehicle** en Corea del Sur seguirá beneficiándose del **soporte técnico y de la ingeniería local** de FPT Industrial, respaldado por la experiencia de la marca en Turín (Italia).

"Actualmente estamos trabajando junto con Tata Daewoo Commercial Vehicle con vistas a la próxima evolución del producto y la reducción continua de las emisiones de CO2" expresó **Claudio Passerini, Vice President, FPT Industrial Sales & Marketing**. "Esta actividad es indicativa de nuestra asociación estratégica y de la razón por la que ha tenido tanto éxito en los últimos 20 años. Alcanzar el éxito comercial y tecnológico en este mercado es extremadamente exigente, pero tenemos las mismas ambiciones: proporcionar soluciones de transporte comercial que permitan a clientes de todo el mundo dirigir negocios eficientes y rentables, respetando al mismo tiempo el medio ambiente. Trabajar en estrecha colaboración con nuestros socios fabricantes de equipos originales da unos resultados de los que todos podemos estar orgullosos".

Tata Daewoo Commercial Vehicle se fundó en 2002 y es una filial propiedad al 100% de Tata Motors.



apoyar a un importante fabricante de vehículos comerciales como Tata Daewoo para lograr una ventaja competitiva y aumentar su cuota de mercado. Durante las últimas dos décadas, FPT Industrial ha mantenido su compromiso de proporcionar a este cliente de alto perfil soluciones de motor óptimas. Desde 2015, este acuerdo implica el

recirculación de los gases de escape). **La arquitectura sin EGR garantiza una eficiencia de combustión óptima, lo que se traduce en un bajo consumo de combustible y un alto rendimiento, con el apoyo de sistemas avanzados de inyección y tratamiento del aire.**

[www.fptindustrial.com](http://www.fptindustrial.com)

FPT Industrial S.p.A.  
Via Puglia, 15  
10156 - Turin, Italy  
CILIBERTI Emanuela  
press@fptindustrial.com



# Watson-Marlow Fluid Technology Solutions lanza soluciones WMArchitect de un solo uso para optimizar el manejo de fluidos biofarmacéuticos

*La nueva gama de soluciones WMArchitect de un solo uso está diseñada para agilizar el proceso, proteger los productos y reducir la carga normativa de las empresas biofarmacéuticas • Con un enfoque de arquitectura abierta, WMArchitect ofrece tanto ensamblajes estándar de un solo uso listos para usar como diseños personalizados • WMArchitect ofrece una confianza plena en la calidad de los productos, con WMFTS como una extensión confiable y especializada del sistema de calidad de las empresas*

Watson-Marlow Fluid Technology Solutions (WMFTS) acaba de lanzar las soluciones WMArchitect™ de un solo uso, una amplia gama de innovaciones en el manejo de fluidos biofarmacéuticos desde un único proveedor seguro.

La línea de soluciones flexibles de un solo uso se desarrolló sobre la base de años de experiencia, con las marcas predecesoras puresu® y asepticu®, y está diseñada para agilizar los

componentes validados.

Ensamblajes de un solo uso para llenado/acabado que protegen los productos terapéuticos durante el proceso de llenado mediante una amplia gama de configuraciones de ensamblajes con garantía de esterilidad. De manera rutinaria, los ensamblajes representativos se someten a pruebas de carga biológica, particulado y endotoxinas.

Los especialistas en pruebas de validación de WMFTS asisten a los usuarios de WMArchitect con su especialización en bioprocesamiento y nuestros paquetes de validación personalizados, para ayudar a reducir la carga normativa de la empresa.

Como aliado confiable y una extensión altamente especializada del sistema de calidad de la empresa biofarmacéutica, WMFTS trabaja con sus clientes para garantizar la máxima confianza en la calidad y la esterilidad de los productos.

Nicole Hunter, directora de Servicios Globales de WMArchitect, afirmó que: "Prestando oído a las cambiantes necesidades de nuestros clientes biofarmacéuticos, hemos creado WMArchitect para ofrecer una solución especializada que los asista mitigando sus riesgos normativos y de la cadena de suministros.

mundial de suministro de WMFTS ofrece un abastecimiento ininterrumpido y sólidos plazos de entrega. Al aliarse con WMArchitect, las empresas biofarmacéuticas pueden confiar en que el suministro crecerá al mismo ritmo que su negocio.

Para garantizar que nuestra tecnología de un solo uso llegue lista para usar y cumpla con los requisitos definidos por las pautas de las buenas prácticas de fabricación actuales (cGMP), nuestra documentación detallada puede contener la trazabilidad de lotes de cada componente.

Para lograr una solución de manejo de fluidos de extremo a extremo desde un único proveedor, es posible usar WMArchitect junto con tecnologías de bombeo peristáltico y soluciones de llenado Watson-Marlow y Flexicon, las mejores en su clase.

Una unidad comercial WMArchitect de dedicación exclusiva, entre otros recursos, permite ofrecer entregas rápidas desde un proveedor que mantendrá el ritmo a medida que crezca el negocio de sus clientes.

### Ventajas y características

- Plena confianza en la calidad del producto
- Diseño orientado a reducir la carga de validación de las empresas biofarmacéuticas
- Admite protocolos de validación interna
- Integración flexible con un enfoque de arquitectura abierta
- Se utiliza junto con bombas peristálticas Watson-Marlow o sistemas de llenado Flexicon, para lograr una solución de manejo de fluidos de extremo a extremo
- Seguridad en el abastecimiento con la red mundial de fabricación y suministro de WMFTS

# WMArchitect single-use solutions

## WMArchitect single-use solutions

procesos de las empresas biofarmacéuticas, proteger sus productos y reducir la carga normativa.

WMFTS, un fabricante de bombas peristálticas y de tecnologías afines de paso de fluido, ofrece ahora diseños personalizados para satisfacer las especificaciones del cliente a partir de una variada línea de componentes, además de una selección de ensamblajes estándar de un solo uso listos para usar.

### WMArchitect es una nueva solución de gestión de pasos de fluido de un solo uso y de extremo a extremo que consta de:

Diseños personalizados: los ensamblajes de un solo uso se diseñan a medida para satisfacer los requisitos específicos de la empresa. El modelo de arquitectura abierta admite una flexibilidad total y la compatibilidad con los materiales existentes en contacto con el fluido que se utilizan en el bioproceso de la empresa.

Ensamblajes de un solo uso para transferencia de fluidos: ensamblajes prediseñados listos para usar, todos equipados con mangueras y componentes trazables, que optimizan la transferencia de fluidos entre los equipos y los pasos del proceso. Pueden seleccionarse a partir de un menú de

"WMFTS comprende que, a menudo, los productos de fabricación en serie son solo el punto de partida. Personalizamos nuestros productos estándar para ofrecer una solución integral y probada desde un único proveedor, adaptada para satisfacer sus requisitos específicos.

"WMArchitect es ideal para el desarrollo de procesos biofarmacéuticos de alta pureza, ensayos clínicos y lotes de producción de pequeña a gran escala.

"Reconocemos que el componente más importante para optimizar el rendimiento es el punto donde la manguera se une a la bomba. Nuestras soluciones de ensamblajes están diseñadas de manera sinérgica con tecnologías de bombeo peristáltico y soluciones de llenado Watson-Marlow, las mejores en su clase. Gracias a que la calidad está integrada, nuestras soluciones completas garantizan un rendimiento confiable y repetible en los procesos más sensibles".

Todas las soluciones de un solo uso de WMArchitect se fabrican, preensamblan y emban en la red internacional de salas limpias Clase 7 de última generación de WMFTS. La red



WMArchitect single-use solutions



WMArchitect single-use solutions are supported with rigorous validation studies and tailored regulatory packages

### www.wmftg.com

Watson-Marlow Fluid Technology Group  
(Regional Manager Latin America)  
Polo Empresarial - Alameda Oceânica, 63  
Tamboré, Barueri - SP, 06543-308, Brazil  
Gómez Nadia  
Phone : +55 (11) 2155-4014  
nadia.gomez@wmftg.com

Watson-Marlow Fluid Technology Solutions  
Falmouth - Cornwall - United Kingdom  
TR11 4RU - Gill Lauren  
Phone : 00 44 (0) 7789 357435  
lauren.gill@wmfts.com



# Vehículo de lujo tipo furgoneta "Bienvenidos a bordo" Soluciones de interior para automóviles de Southco

**ZEEKR es una nueva marca de vehículos eléctricos (VE) de Geely, una empresa automovilística china. Fundada en 2021 en Ningbo, China, ZEEKR fabrica vehículos eléctricos inteligentes de alta gama a través de nuevas tecnologías y soluciones. Como fabricante de automóviles de reciente creación, ZEEKR pretende establecer sinergias entre el ser humano y la máquina, logrando un delicado equilibrio entre estética y tecnología.**

ZEEKR 009, el primer vehículo eléctrico polivalente (VEP) de la compañía, lanzado en 2022. Redefine el VEP, combinando un diseño elegante con un espacio amplio y confortable. Para el interior, ZEEKR buscó una solución de mesa plegable integrada.

Con la ayuda de Southco, el ZEEKR 009 hace que la experiencia de viajar sea más cómoda para los pasajeros. Su mesa abatible está



diseñada para ser ligera, duradera y lo suficientemente compacta como para quedar oculta en el reposabrazos sin ocupar espacio adicional. Southco ha diseñado una solución a medida específicamente para ZEEKR que no solo satisface las elevadas exigencias de la industria del automóvil, sino que sirve como un exquisito adorno perfectamente alineado con las expectativas de ZEEKR.

#### El desafío

ZEEKR buscaba una solución de mesa de tipo bandeja para el interior del ZEEKR 009, lo que requería una gran capacidad de integración.

#### La solución

Southco diseñó una solución a medida, integrando a la perfección la clásica bisagra de posicionamiento de doble pliegue AH en la mesa abatible. Esta solución no solo responde a las rigurosas exigencias del sector de la automoción, sino que también cumple los

elevados estándares de calidad y estética de ZEEKR.

#### El valor

El compromiso de Southco con la innovación y la excelencia está a la altura de las expectativas de lujo y confort de ZEEKR y eleva la experiencia de los pasajeros.

#### El desafío

ZEEKR, una marca emergente de vehículos eléctricos, buscaba crear una solución de mesa plegable que pudiera integrarse a la perfección en el lujoso interior del ZEEKR 009. Esta solución planteaba un reto múltiple, que abarcaba varios aspectos de diseño, ingeniería, estética y experiencia de usuario.

Ningún fabricante asiático había intentado jamás semejante proeza, especialmente una que empleara tecnología de fricción para todos los pivotes giratorios y la fijación del cuero a una superficie de aleación de aluminio mediante pegamento. Además, su manejo debía ser suave en 180 °, con un bajo nivel de ruido. Estos estrictos requisitos también incluían opciones de acabado como pulido espejo y cromado, y un equilibrio entre alta rigidez y bajo peso en un espacio reducido.

Mientras que el peso de la tradición impedía a otros fabricantes adentrarse en un territorio desconocido, Southco aprovechó la oportunidad para ampliar los límites de lo posible.

de las soluciones de bisagras AV y AH de Southco. La solución de bisagra presenta un par constante, lo que permite una resistencia controlada en todo el rango de movimiento. Además, la mesa abatible está diseñada con la tecnología de posicionamiento de Southco. Los pasajeros pueden accionar la mesa con facilidad y silenciosamente, y mantenerla fija en cualquier posición incluso en caso de vibraciones o cargas dinámicas, lo que facilita una operación suave en 180 ° sin necesidad de ajustes.

Ocupando un espacio mínimo, esta solución con bisagras permite que las mesas abatibles se desplieguen hasta una posición horizontal segura, y luego se plieguen y guarden fácilmente cuando no se utilizan. Diga adiós a los voluminosos e incómodos mecanismos de mesa: Southco ha creado una solución optimizada que maximiza tanto la funcionalidad como el aprovechamiento del espacio.

#### Implementación y resultados

Este viaje de cuatro años desde el diseño hasta la producción ejemplifica la dedicación de Southco al desarrollo de soluciones innovadoras que van más allá de las normas de funcionalidad, durabilidad y ergonomía. La mesa giratoria en 180 °, con una desviación mínima de la planitud, una distribución optimizada del peso y el accesorio de cuero de primera calidad demuestra el compromiso de Southco con la satisfacción del cliente.

#### El valor

Al colaborar con Southco, ZEEKR ha reforzado su compromiso de ofrecer a sus pasajeros una experiencia de viaje práctica y de alta gama. La integración de la solución de mesa abatible de Southco en el interior del vehículo eléctrico ZEEKR 009 dota al vehículo de un toque de sofisticación y practicidad. Con su diseño ligero y compacto, la mesa se integra perfectamente en el reposabrazos, optimizando el aprovechamiento del espacio. El uso de la tecnología de fricción y posicionamiento de las soluciones de bisagra de Southco garantiza un funcionamiento suave, estabilidad y silencio, satisfaciendo las expectativas de lujo, confort y atención al detalle de ZEEKR. Todo ello sublima la experiencia general del conductor y los pasajeros, lo que diferencia a ZEEKR como una marca que prioriza tanto la estética como la funcionalidad.

#### Soluciones de mesa de tipo bandeja de Southco

"La colaboración de Southco ha sido transformadora. Su atención al detalle y su dedicación a la perfección impulsan a ZEEKR a alcanzar nuevas cotas. La solución de mesa plegable que nos han ofrecido se ha convertido en un sello distintivo del ZEEKR 009". Chen, director de modelos.

[www.southco.com](http://www.southco.com)

Southco Manufacturing Ltd.

Wainwright Road, Warndon, Worcester, WR4 9FA (Reino Unido)

STURMAN Ulrike

Phone : +44 (0) 1905 346722

[usturman@southco.com](mailto:usturman@southco.com)

Los ingenieros de Southco confirmaron la fuerza de funcionamiento óptima y la resistencia a las vibraciones aplicando la tecnología de fricción



costos operativos. Además, la sostenibilidad se ha convertido en un pilar fundamental del sector, con un 40% de las empresas utilizando energías renovables y una reducción del 20% en la huella de carbono desde 2022.

### **Impacto de las nuevas Políticas**

El gobierno ha sido un catalizador clave para este renacimiento industrial. Las reformas económicas han permitido que las empresas del sector operen en un entorno más favorable, con menos restricciones y mayores incentivos para la inversión en tecnología y expansión internacional. Estas políticas han resultado en un aumento del 25% en la inversión extranjera directa en el sector metalmeccánico en 2024, lo que ha generado nuevas

oportunidades de empleo y crecimiento económico. Además, las medidas de desregulación han facilitado el acceso a insumos críticos, lo que ha permitido a las empresas mejorar la calidad de sus productos y reducir los tiempos de producción. La liberalización del comercio ha abierto nuevas vías para la exportación, y los acuerdos bilaterales impulsados por el gobierno han garantizado un acceso más fácil a mercados clave.

### **Perspectivas Futuras: Un Horizonte Brillante**

El futuro de la metalmeccánica argentina es extremadamente prometedor. Con proyecciones de crecimiento sostenido del 5% anual en productividad hasta 2026, y con una expansión continua en mercados internacionales,



# Southco: Sellos de aprobación

***Juntas, cierres y bisagras trabajan juntos para asegurar el futuro del almacenamiento de energía. Southco, expertos en soluciones de acceso, le explica cómo***

El cambio hacia las energías renovables ya está aquí, y con él llegan valiosas infraestructuras que necesitan protección. La lluvia, el polvo y otros factores ambientales son amenazas constantes para los equipos externos, y una junta de calidad puede ser la diferencia entre unos sistemas de almacenamiento de energía seguros y unos daños costosos.

Además de sus ventajas de sellado, las juntas también ofrecen resistencia a las vibraciones y mejoran la integridad

**Todo lo externo, fuera**

Una de las principales funciones de las juntas en la fabricación de armarios de distribución es proporcionar un sellado ambiental. Esto es crucial para aplicaciones en las que el polvo, la suciedad, la humedad y otros contaminantes pueden comprometer la integridad y funcionalidad del equipo. Al proporcionar un sellado hermético, las juntas ayudan a mantener el entorno interno de la estructura, garantizando que el equipo funcione de forma eficaz y fiable, y que el exterior permanezca donde debe estar.

**Reduzca el ruido**

Las vibraciones son un problema habitual en la fabricación de este tipo de equipos, ya que pueden llegar a crear un nivel de ruidos y daños que son perjudiciales para equipos sensibles. Eliminar la contaminación acústica es especialmente necesario en zonas residenciales, donde los propietarios deben tener la seguridad de que el equipo no perturbará su vida cotidiana.

Juntas que han sido diseñadas con características de compresión óptima pueden amortiguar las vibraciones y minimizar el traqueteo. Esto no sólo aumenta la vida operativa del equipo, sino que también mejora la experiencia general

la estética de un equipo puede ser esencial para su éxito en zonas residenciales.

A pesar de cambios de temperatura que pueden contribuir a deformar el exterior metálico del equipo, las juntas siguen siendo maleables y ofrecen una mayor tolerancia a pequeñas variaciones en la forma de un panel. Esta ventaja reduce los costes de mantenimiento y sustitución de piezas.

**Elección de la junta y la solución de acceso adecuadas**

La importancia de las juntas en la fabricación de equipos es algo que no debería ser subestimado. Su funcionalidad garantiza que las cajas no sólo sean seguras y accesibles, sino que también estén bien protegidas frente a factores ambientales y daños por vibraciones.

Pero son sólo una parte de la solución. Los usuarios juzgan los dispositivos en función de cómo interactúan físicamente con ellos. Es fundamental combinar una junta con el cierre, la bisagra y el asa adecuados para obtener un paquete completo para garantizar una experiencia segura y de gran calidad para el usuario final.

A medida que siga creciendo la demanda de equipos fiables, estos componentes seguirán siendo cruciales para ofrecer soluciones que cumplan las normas más estrictas de rendimiento y calidad.

Para obtener más información sobre cómo las juntas y las soluciones de acceso pueden ayudarle a mejorar su aplicación, visite Southco para descubrir una amplia gama de soluciones.

[https://southco.com/en\\_gb\\_int/fasteners/rivets-amp-other-hardware/gaskets/gaskets](https://southco.com/en_gb_int/fasteners/rivets-amp-other-hardware/gaskets/gaskets)



estructural de las puertas. Haciendo así que los equipos sean silenciosos y seguros, a pesar del zumbido de la maquinaria interna.

del usuario.

**Mejora de la integridad estructural y la estética**

Las juntas, aunque son principalmente funcionales, también garantizan unas líneas limpias y una integración perfecta de los componentes del equipo. Un material y un diseño adecuados de las juntas pueden evitar los huecos antiestéticos y desajustes entre puertas y marcos, contribuyendo a una apariencia pulida y profesional.

Al igual que la resistencia a las vibraciones,



**www.southco.com**

Southco Manufacturing Ltd.  
 Wainwright Road, Warndon, Worcester, WR4 9FA (Reino Unido)  
 STURMAN Ulrike  
 Phone : +44 (0) 1905 346722  
[usturman@southco.com](mailto:usturman@southco.com)



# HMS Networks adquiere PEAK-System Technik y fortalece su posición en el sector de la tecnología de comunicación e información industrial (TIC)

**HMS Networks AB (publ) (“HMS”), a global provider of industrial information and communication technology, ha formalizado un acuerdo vinculante con DOGAWIST-Investment GmbH para adquirir la totalidad de las acciones de PEAK-System Technik GmbH (“PEAK-System”), un proveedor alemán consolidado de soluciones de comunicación industrial y especialistas en tecnologías de comunicación para la automoción, como CAN y LIN.**

### Razón estratégica fundamental

La adquisición fortalecerá la posición de HMS en el ámbito de las soluciones de comunicación para herramientas de

cruzada, tanto cuando se trata del desarrollo de productos como del uso de los canales de venta de ambas empresas.

La adquisición fortalecerá la presencia global de HMS en el campo de las comunicaciones para la automoción, especialmente en el mercado alemán.

»La amplia cartera de productos y la experiencia de PEAK-System amplían nuestra oferta de productos existente en soluciones de comunicación para herramientas de ingeniería avanzadas, pruebas y control en aplicaciones de automoción, medicina y transporte. También vemos excelentes oportunidades de venta cruzada, tanto desde el punto de vista geográfico como del técnico. Nuestra marca Ixxat y PEAK-System ya ofrecen conjuntos únicos de herramientas de software y hardware y, juntos, proporcionarán a

en Darmstadt, Alemania. También hay una filial francesa con una oficina en Maxéville, cerca de Nancy, Francia. En total, PEAK-System emplea a unas 50 personas.

Las ventas están bien distribuidas en los principales mercados de comunicaciones industriales, con aproximadamente el 50 % de las ventas en Europa, el 25 % en Asia y el 25 % en EE. UU.

Para obtener más información, póngase en contacto con:

Staffan Dahlström, CEO (director general) de HMS, +46 (0)35 17 29 01  
Joakim Nideborn, CFO (director financiero) de HMS, +46 (0)35 710 6983

Esta información es la que HMS Networks AB (publ) está obligada a hacer pública de conformidad con el Reglamento sobre abuso de mercado de la UE. La información se envió para su publicación, a través de las personas de contacto indicadas anteriormente, a las 13:00 CEST (hora central europea de verano) el 1 de octubre de 2024.

HMS Networks AB (publ) es una de las empresas líderes en el sector de la tecnología de la comunicación y la información industrial (TIC Industrial) y cuenta con más de 1200 empleados. HMS desarrolla y fabrica productos bajo las marcas Anybus®, Ixxat®, Ewon® e Intesis® (Red Lion® Controls también forma parte del grupo HMS desde Abril 2024). El soporte técnico y de venta se hace desde las subsidiarias locales por el mundo, así como a través de una amplia red de distribuidores y agentes de venta. HMS alcanzó una facturación de 3.025 millones SEK (coronas suecas) en 2023 y cotiza en el mercado de valores nórdico NASDAQ OMX en Estocolmo, en la categoría



En la oficina de PEAK-System en Darmstadt tras la firma. De izquierda a derecha: Alexander Gach, director general de PEAK-System Technik, Ines Dohmann, directora general de PEAK Group, Staffan Dahlström, director general (CEO) de HMS Networks y Uwe Wilhelm, director general de PEAK Group y PEAK-System Technik.

ingeniería avanzadas, pruebas y control en los sectores de la automoción, la medicina y el transporte. HMS ve varias sinergias entre la unidad de negocio Ixxat de HMS y PEAK-System, ya que existe mucha experiencia común en tecnologías de comunicación para la automoción, tales como CAN, CAN FD, LIN, Flexray y Ethernet, pero orientadas a distintas aplicaciones y grupos objetivo. Por consiguiente, hay muy buenas oportunidades de venta

nuestros clientes más opciones para resolver sus retos de comunicación. Este es incentivo para HMS y nuestra marca Ixxat y todo el equipo de HMS está contento de dar la bienvenida a nuestros nuevos colegas de PEAK-System a HMS», dijo Staffan Dahlström, CEO de HMS Networks.

### PEAK-System de un vistazo

La sede de PEAK-System, donde se fabrican y desarrollan productos, está

[www.hms.se](http://www.hms.se)

HMS Industrial Networks Inc  
Latin America Headquarters  
35 E. Wacker Dr,  
Suite 1700  
Chicago, IL 60601

Encuentre su distribuidor local Anybus:  
<https://www.anybus.com/contact/find-distributor>

Phone : +1 (954) 995 4727  
LATAM-sales@hms.se

Invitamos a su Industria a sumarse al

# Pool de compra de Energía Eléctrica

gestionado por Signum Energy

**GARANTIZAMOS un ahorro de sus costos de Energía entre el 7% y 20% respecto a sus costos actuales \***

\*Dependiendo de la Distribuidora



Participantes  
**49 Industrias**



Energía  
**137.978 MWh**



Monto anual transaccionado  
**\$Ar 9.175.565.249**  
**US\$ 9.658.490**



Moneda  
**tarifas en \$AR**



Seguridad  
**mejora su garantía de abastecimiento**



Contamos con más de **16 años de experiencia** en el Mercado de Gas y Electricidad. Brindamos el servicio de **Gestión y Soluciones Energéticas** en el campo de Costos, Tarifas y Regulaciones

Si desea contar con nuestros servicios, no dude en contactarnos



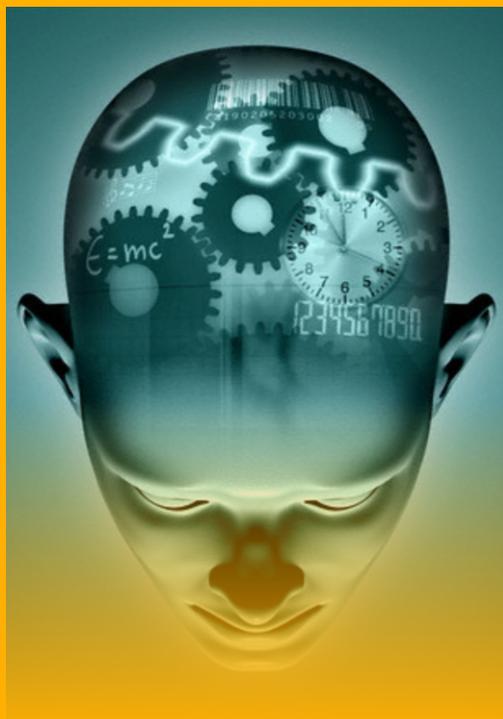
(011) 5353 5230



info@signumenergy.com.ar



www.signumenergy.com.ar



# IMPO

Su Agencia de Publicidad

**Expertos** en PYMES  
**INDUSTRIALES**

[www.impoweb.com.ar](http://www.impoweb.com.ar)

les, el sector está listo para asumir un papel protagonista en la economía mundial. Se espera que las exportaciones a Europa continúen creciendo a un ritmo del 10% anual, mientras que la penetración en mercados asiáticos y africanos podría acelerar aún más, con tasas de crecimiento previstas de hasta el 12% en ciertos segmentos. El respaldo gubernamental y la capacidad del sector para adaptarse rápidamente a las nuevas tecnologías y tendencias de sostenibilidad aseguran que la industria metalmeccánica argentina no solo se mantendrá relevante, sino que liderará el camino hacia un progreso industrial sostenible y próspero.

### **Mirando hacia el futuro**

La industria metalmeccánica en Argentina ha dejado atrás los desafíos del pasado y ha aprovechado un entorno de políticas favorables para transformarse en un motor de crecimiento y progreso. Con un enfoque en la innovación, la sostenibilidad y la expansión global, el sector está preparado para enfrentar los desafíos del futuro y conquistar nuevos mercados con confianza. Las lecciones aprendidas y las políticas actuales garantizan que la metalmeccánica argentina esté lista para capitalizar un futuro lleno de oportunidades y convertirse en un líder global en la producción industrial.



# Como garantizar el abastecimiento de energía eléctrica a Industrias; acompañado por una disminución de costos

## Herramientas que ofrece la Regulación para Garantizar la Oferta de Energía a Industrias

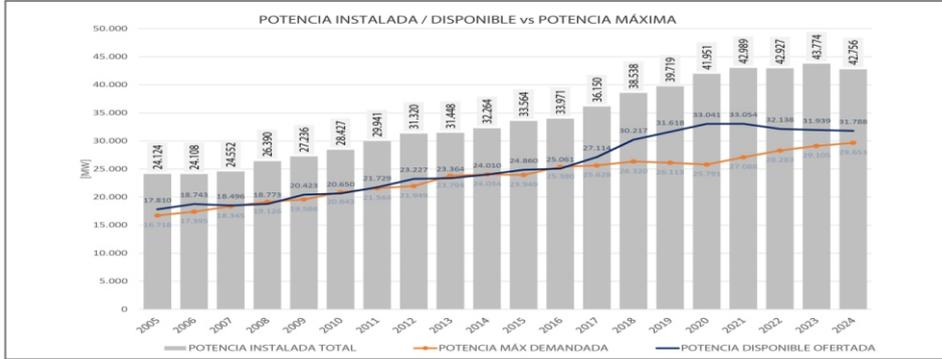
En el marco de los trascendidos, que indican potenciales restricciones de energía eléctrica para el verano del año 2025; describiremos cuales son las herramientas normativas que ofrece la regulación actual, para que una Industria o Gran Usuario pueda garantizarse el suministro energético. Por otro lado, descubriremos como esa mayor garantía de suministro puede conseguirse acompañado de una reducción de los costos de las tarifas de energía; aunque sea difícil de creer.

Cuando hablamos de garantía de suministro de energía eléctrica, es necesario aclarar que las Garantías y Respaldos de Energía Eléctrica se dividen en dos, por un lado, está la garantía de "Red" y por otro la garantía de "Energía" propiamente dicha. El respaldo de "Red" es

soportada por la importación de energía apenas puede hacer frente a la solicitud de demanda, incluso muchas veces poniendo en riesgo la seguridad del sistema, por hacer uso de reservas Operativas de Generación. Este marco de situación podría generar, potenciales restricciones de demanda.

Como antecedentes a restricciones, por ejemplo, podemos citar las efectuadas en los meses de Junio a Agosto 2007, en que la oferta de Generación eléctrica en Argentina no fue capaz de hacer frente a la Demanda de Energía eléctrica y se utilizó lo indicado en la Normativa Regulatoria para gestionar las restricciones de demanda a los Grandes Usuarios e Industrias.

Las Industrias y Grandes Usuarios Comerciales, cuentan con dos alternativas para adquirir su "Energía"; abastecerse desde el Distribuidor del área o comprar la energía en el Mercado Eléctrico Mayorista; la primera opción proviene del Mercado Spot, donde se transaccionan los



responsabilidad del Distribuidor y se refiere a mantener las condiciones técnicas de la Red de Distribución (Cables, Líneas, Transformadores, Sub estaciones) en forma óptima, para poder cumplir con los niveles de Calidad de Servicio (Cantidad de Cortes y duración) y Producto (niveles de tensión) que establece el Contrato de Concesión que regula su actividad.

Por otra parte, se encuentra la "Energía", que se refiere a la Energía y Potencia Eléctrica, este respaldo lo ofrecen los Generadores del Mercado Eléctrico que generan dicha Energía y no es responsabilidad del Distribuidor. Nos ocuparemos de explicar como las Industrias pueden asegurarse dicha "Garantía de Energía" ante potenciales restricciones de demanda por falta de oferta Energética del Parque Generador.

El siguiente gráfico, nos muestra la Potencia Instalada del Parque Generador de Argentina, la Potencia Disponible y la Potencia requerida por la Demanda en el pico máximo anual de consumo de energía. Como podemos observar, en los días de verano con máximas solicitudes térmicas el sistema eléctrico es exigido al máximo y la Oferta Generación Disponible total propia no alcanza a abastecer a la demanda interna; lo cual solo se logra recurriendo a Generación Importada de países limítrofes, en su mayoría de Brasil.

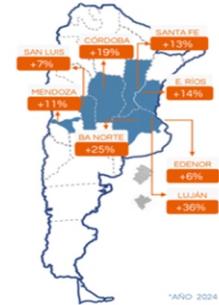
Entonces, durante los picos máximos de demanda de verano; la oferta disponible local

sobrantes de generación y faltantes de demanda no contratada; este mercado no garantiza la energía abastecida. La segunda posibilidad es comprar la energía a un generador privado en el marco de un Contrato en el Mercado a Término; este último sí garantiza la energía para el usuario que haya elegido esta opción, según lo detalla el Capítulo 4: Mercado a Término de Los Procedimientos Versión XXXIV del Mercado Eléctrico Mayorista.

Vale aclarar que históricamente la compra de Energía realizada por todos los Distribuidores de la República Argentina es bajo el "Sistema de estabilización por trimestres de los precios previstos para el Mercado Spot"; por lo que los usuarios que se encuentren adquiriendo la energía bajo este formato, no tendrán su energía garantizada ante restricciones de demanda por falta de oferta; lo cual nos lleva a concluir que la única forma de garantizar la oferta energética es la de contar con un "Contrato a Término" en el Mercado Eléctrico Mayorista.

### Mayor garantía energética a menores costos

A diferencia de lo que pueden pensar para la mayoría de los usuarios Industriales, la normativa



Regulatoria y tarifaria, aunque intrincada, ofrece la posibilidad de garantizarse el abastecimiento energético, según lo explicado en la primera parte de la nota y a su vez acceder a un menor costo de energía.

Para los casos de las Industrias y Grandes Usuarios Comerciales, encuadrados como GUDIS, que básicamente se refiere a usuarios que compran la energía al Distribuidor del área, con un consumo de potencia mayor a 300KW; pasar a adquirir la Energía en el Mercado Eléctrico Mayorista en su variante Spot traería aparejado una disminución de sus costos entre el 6 y el 15%, dependiendo del Distribuidor que le preste el servicio y dependiendo también de la Provincia y/o municipio donde se encuentre instalada la Industria. A continuación, compartimos un gráfico que compara el Costo Mayorista Spot versus los Costos Tarifados de diferentes Distribuidores testigos del país, durante el año 2024.

Este porcentaje de ahorros puede ampliarse, en caso que dichas Industrias se sumen al "Pool de Compra de Energía" gestionado por nuestra consultora Signum Energy, que permite a las empresas que formen parte del mismo, acceder a un 5% de ahorro extra, ya que las empresas actuando en forma conjunta integran su energía para confeccionar un "Contrato a Término" por un "volumen de energía" más interesante para las empresas Generadoras, lo que permite mejorar los precios cotizados por estos, obteniendo mayores ahorros de los costos energéticos trepando a beneficios entre un 11 y 20%. En referencia a la energía que es adquirida a un generador privado del MEM a través de "Contrato a Término", se encuentra garantizada conformado un combo perfecto entre respaldo y costos. A continuación, compartimos los principales indicadores e información del Pool de Compra:



**Participantes**  
45 Industrias

**Potencia**  
16 MW

**Energía**  
137.978 MWh

**Monto anual**  
\$Ar 9.175.565.249  
US\$ 9.658.490

**Moneda**  
tarifas en \$AR

**Seguridad**  
mejora su garantía de abastecimiento

Si desea contar con nuestros servicios, no dude en contactarnos

info@signumenergy.com.ar

(011) 5353 5230

www.signumenergy.com.ar



# HMS Networks presenta su gama de equipos de seguridad industrial Anybus Defender

**HMS Networks anuncia su gama Anybus Defender, un conjunto de equipos de seguridad para redes industriales diseñados para proteger infraestructuras críticas.**

Las ciberamenazas tienen como objetivo cada vez más frecuente los entornos industriales y la serie Anybus Defender proporciona un cortafuegos que protege las redes OT (operational technology). Está especialmente diseñada para Sistemas de Control Industrial y sus principales aplicaciones son la segmentación de red según las especificaciones de ISA/IEC 62443-3-3 para Traducción de Dirección de Red con filtrado de tráfico e inspección y DPI (deep packet inspection) sobre protocolos industriales con el fin de proporcionar la máxima protección de activos industriales. Esta gama es ideal para los fabricantes de máquinas que deseen incorporar seguridad a sus equipos, así como para que propietarios de activos en procesos de

ideal para grandes instalaciones, ofrece capacidades de seguridad mejoradas y una protección integral de la red.

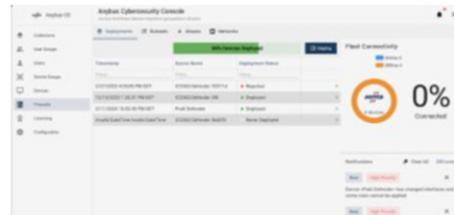
- Anybus Defender 6024 – El modelo insignia, desarrollado para las aplicaciones industriales más exigentes, proporciona un alto nivel de seguridad y cobertura de la red.

Los Anybus Defenders son ideales para estrategias de segmentación física y se suministran con varias configuraciones de puertos, desde RJ-45 Ethernet hasta puertos SFP compatibles con cobre o fibra. Los modelos Anybus Defender 4002, 6004 y 6024 se entregan con tres licencias en función de la aplicación seguridad.

### Principales características de la gama Anybus Defender:

**Seguridad de grado industrial:** Los equipos Anybus Defender, construidos para resistir las condiciones adversas de los entornos industriales ofreciendo un rendimiento fiable.

**Soluciones escalables:** Tanto en operaciones a pequeña, media o gran escala, la serie Anybus Defender proporciona opciones de seguridad



“Nos complace presentar la gama Anybus Defender, que representa un elemento clave exigido por la seguridad de las modernas redes industriales”, señala Thomas Vasen, Director de Desarrollo del Negocio de Seguridad de Redes. “Las redes industriales están cada vez más interconectadas, de ahí que sea primordial contar con medidas robustas de seguridad. Los clientes toman como referencia normas como NIS2 y estándares como 62443-3-3 al implementar la segmentación física con el fin de separar sus máquinas y sus activos críticos. La serie Anybus Defender ofrece soluciones fiables, escalables y de manejo sencillo que aumentan la visibilidad, reducen los riesgos de que se produzcan brechas, así como su impacto”.

La gama Anybus Defender ya se encuentra disponible para realizar pedidos a través de la red global de distribuidores de HMS Networks. Para más información visite [www.hms-networks.com](http://www.hms-networks.com) o contacte con el representante de HMS Networks en su país.



fabricación e infraestructuras críticas actualicen sus redes existentes con nuevas estrategias de protección.

**La gama Anybus Defender está formada por cuatro modelos que cubren diversas necesidades de seguridad:**

- Anybus Defender Compact 1004 – Una solución que ocupa poco espacio y está destinada a entornos industriales muy reducidos a los que ofrece una protección robusta con diversos tipos de protección.
- Anybus Defender 4002 – Un versátil cortafuegos diseñado para redes de tamaño medio que destaca por incorporar funciones avanzadas y una fácil instalación.
- Anybus Defender 6004 – Este modelo,

escalable adaptadas a las necesidades específicas de cada red.

**Software preparado para Sistemas de Control Industrial:** Incorpora capacidades de detección de activos industriales y control de políticas para protocolos industriales mediante la creación automática de reglas para que el administrador pueda ver qué están gestionando y pueda asumir el control granular del tráfico de la red con facilidad.

**Interface de sencillo manejo:** Configuración y gestión simplificada a través de un interface de uso intuitivo que permite a los operadores monitorizar y controlar la seguridad de la red sin esfuerzo. Se puede utilizar un software CyberSecurity Console central de manera opcional para gestionar una flota de Anybus Defenders con un solo interface de usuario en la web.

**HMS Networks AB (publ)** es una de las empresas líderes en el sector de la tecnología de la comunicación y la información industrial (TIC Industrial) y cuenta con más de 1200 empleados. HMS desarrolla y fabrica productos bajo las marcas Anybus®, Ixxat®, Ewon® e Intesis® (Red Lion® Controls también forma parte del grupo HMS desde Abril 2024). El soporte técnico y de venta se hace desde las subsidiarias locales por el mundo, así como a través de una amplia red de distribuidores y agentes de venta. HMS alcanzó una facturación de 3.025 millones SEK (coronas suecas) en 2023 y cotiza en el mercado de valores nórdico NASDAQ OMX en Estocolmo, en la categoría Large Cap, tecnología de la información.

**www.hms.se**

HMS Industrial Networks Inc  
 Latin America Headquarters  
 35 E. Wacker Dr,  
 Suite 1700  
 Chicago, IL 60601

Encuentre su distribuidor local Anybus:  
<https://www.anybus.com/contact/find-distributor>

Phone : +1 (954) 995 4727  
 LATAM-sales@hms.se

**CUPLAS**

**ROSCADOS  
NIPLES**



**API-NPT-NPS-BSPT-BSP**

**HASTA 8"**



Rawson 1364

Lomas de Zamora

☎ 4286-3625

📞 11-3190-6886

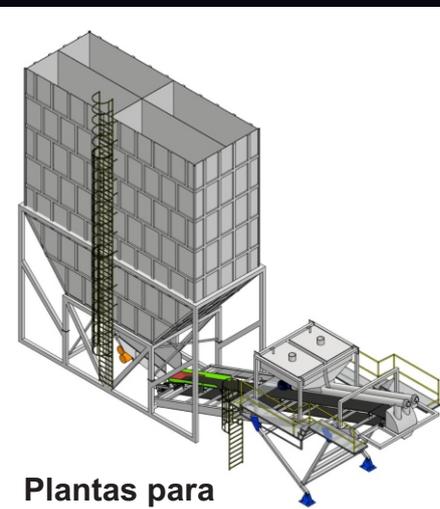
**CUPLAS J.A.C.**



[cuplas.jac@hotmail.com](mailto:cuplas.jac@hotmail.com)



# PLANTAS DOSIFICADORAS DE HORMIGÓN Y SILOS PARA CEMENTOS Y ACCESORIOS



Plantas para  
el bañado de  
mineral en cal o cemento



# CINTAS TRANSPORTADORAS DE TODAS LAS MEDIDAS

## TELÉFONO

(011) (4265.2591)

## CELULAR

11 6432 7195

## DIRECCIÓN

- GRAL MADARIAGA 561 AVELLANEDA, BS AS, ARGENTINA

## E-MAIL

euromaxargentina@gmail.com

euromaxargentina@hotmail.com.ar

## DEPURACIÓN DE AGUAS RESIDUALES

*Ofrecemos sistemas de tratamiento y reúso de efluentes cloacales e industriales, a la medida de cada necesidad.*

Módulos compactos y transportables para una aplicación rápida y versátil.

Sistemas integrales para barrios, municipios y grandes demandas.

Tecnologías adaptadas al uso y al entorno.  
Tratamientos primarios, secundarios y terciarios.

Estaciones de bombeo de efluentes automatizadas.



**CALZETTA**  
INGENIERÍA Y CONSTRUCCIONES

Soluciones  
sustentables en  
agua y efluentes



## INGENIERÍA AMBIENTAL | SERVICIOS

*Aportamos eficiencia y sostenibilidad a desarrollos industriales e inmobiliarios.*

Estudios ambientales y de ingeniería sanitaria.

Tratamiento de agua industrial y potabilización.

Diagnóstico, auditoría, reingeniería, operación y mantenimiento de instalaciones.

**Proyecto, ejecución llave en mano, posventa y consultoría**

[www.calzettasa.com.ar](http://www.calzettasa.com.ar) | [ambiental@calzettasa.com.ar](mailto:ambiental@calzettasa.com.ar) | +54 9 2615 12-5126



# Mantenimiento de equipamiento e instalaciones industriales

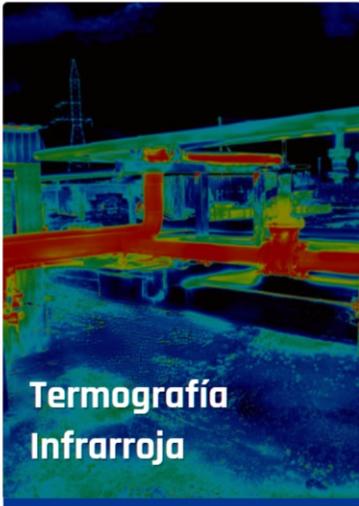
## Mantenimiento Preventivo y Correctivo

Algunas de nuestras áreas de especialización son:

- ✓ Equipamientos CNC para la industria metalmecánica
- ✓ Motores a combustión y generación de potencia eléctrica
- ✓ Equipamientos para industria maderera
- ✓ Sistemas de bombeo



## Servicios de mantenimientos Predictivos



Termografía Infrarroja



Análisis de vibraciones



Análisis de redes eléctricas



Análisis de lubricantes



## Consultoría

- ✓ Sistema de Gestión de Activos Físicos ISO 55001: Diagnóstico - Implementación y Auditorías
- ✓ Criticidad de Activos Físicos
- ✓ Equipamientos Estrategias de Mantenimiento: Mantenimiento centrado en Confiabilidad (RCM) Análisis Causa Raíz (ACR)

Visite nuestra web: [www.mcc-mi.com](http://www.mcc-mi.com)



11-6474-0882



[contacto@mcc-mi.com](mailto:contacto@mcc-mi.com)



San Miguel, Bs As, Argentina



**MEC**

Tu marca para toda la vida

# SOLUCIONES INTEGRALES PARA LA INDUSTRIA

ELECTROBOMBAS - MOTORES ELÉCTRICOS - SISTEMAS DE BOMBEO  
GRUPOS ELECTRÓGENOS - SISTEMAS CONTRA INCENDIOS



IE1, IE2, IE3  
HASTA 420HP



CABINADOS Y ABIERTOS  
HASTA 125 KVA



100% PERSONALIZADOS



CENTRIFUGAS,  
SUMERGIBLES,  
DE POZO.

COMBEPower S.A.



ventas@combepower.com



(011) 15-4045-5245



mec-argentina.com.ar



El Renacimiento del Petróleo en Argentina

## Progreso, Innovación y Expo AOG Patagonia 2024



En 2024, la industria petrolera argentina está atravesando un renacimiento sin precedentes. Este resurgimiento se debe a una combinación de políticas gubernamentales audaces, una inversión privada significativa y un enfoque estratégico en la expansión global. Estas acciones han asegurado que el sector energético se establezca como uno de los pilares fundamentales de la economía argentina. Este renacimiento no solo marca la recuperación de años anteriores, sino que también posiciona a Argentina como un jugador clave en el escenario energético mundial.



Desde finales de 2023, Argentina ha implementado una serie de reformas pro-mercado que han catalizado cambios profundos en el sector energético. Estas reformas incluyen la eliminación de restricciones de capital y comercio, la unificación de los tipos de cambio, y la creación de incentivos fiscales para atraer inversiones extranjeras. Como resultado, en 2023, el país atrajo inversiones récord en el sector upstream, con aproximadamente 11 mil millones de dólares, lo que representa un incremento del 20% en comparación con el año anterior.

YPF, la mayor empresa energética de Argentina, ha anunciado un ambicioso plan de inversión de 3 mil millones de dólares para 2024, enfocado principalmente en la explotación de shale. Esta inversión permitirá a YPF incrementar su producción de shale en un 24% durante este año, con el objetivo de alcanzar los 160,000 barriles diarios para 2025 y 250,000 barriles diarios para 2027. Este enfoque estratégico no solo fortalecerá la capacidad exportadora de Argentina, sino que también posicionará al país como un competidor significativo en el mercado global de gas natural

*en 2023, el país atrajo inversiones récord en el sector upstream, con aproximadamente 11 mil millones de dólares, lo que representa un incremento del 20% en comparación con el año anterior.*

### **Crecimiento de la Producción y Expansión en Vaca Muerta**

Uno de los pilares del crecimiento del sector es la formación de shale de Vaca Muerta, que ha experimentado un incremento exponencial en la producción. En 2024, la producción diaria de petróleo en Vaca Muerta alcanzó los 390,326 barriles, lo que representa un aumento del 15% con respecto al año anterior. Este crecimiento ha sido facilitado por inversiones significativas en infraestructura, incluyendo el gasoducto Presidente Néstor Kirchner, que ha mejorado notablemente la capacidad de transporte y exportación desde esta región.

licuado (GNL), con planes para construir una planta de GNL a gran escala.

### **Tecnología e Innovación**

El crecimiento de la producción en Vaca Muerta no habría sido posible sin la adopción de tecnologías avanzadas que han revolucionado la extracción de hidrocarburos en la región. Una de las tecnologías más cruciales ha sido la **fracturación hidráulica** (fracking), que permite liberar petróleo y gas atrapados en formaciones de roca mediante la inyección de fluidos a alta presión. Esta técnica, combinada con la **perforación horizontal**, ha maximizado el rendimiento de los pozos, permitiendo acceder a



reservas que anteriormente eran inalcanzables.

Además, la **recuperación mejorada de petróleo (EOR)** ha sido implementada en varios campos para aumentar la producción de pozos maduros. Esta tecnología utiliza inyecciones de vapor, gas o productos químicos para mejorar la extracción de petróleo, lo que ha prolongado la vida útil de los pozos y ha incrementado su rentabilidad.

YPF y otras empresas en Argentina también están invirtiendo en **tecnologías de automatización y digitalización**, que optimizan la producción y reducen los costos operativos. La utilización de **inteligencia artificial y análisis de big data** está permitiendo predecir mejor el comportamiento de los pozos, optimizar el uso de recursos y minimizar el impacto ambiental.

### **Expo AOG Patagonia 2024: Innovación y Futuro**

Uno de los eventos más importantes para la industria petrolera en Argentina es la **Expo AOG Patagonia 2024**, que se celebrará del 23 al 25 de octubre en Espacio DUAM, Neuquén. Esta exposición es la reunión cumbre de los hidrocarburos en la región y se ha consolidado como un evento imprescindible para los profesionales del sector. La AOG Patagonia no solo exhibe las últimas tecnologías y productos en la industria del petróleo y gas, sino que también facilita importantes encuentros entre fabricantes, proveedores, y las principales empresas operadoras de la región.

El evento incluirá una serie de actividades académicas y conferencias, como la 3ª Jornada de (R)evolución Digital e Innovación Tecnológica para Petróleo y



Gas, y la 8ª Jornada de Jóvenes Profesionales de Oil & Gas. Estas jornadas ofrecerán un espacio para que las nuevas generaciones se conecten con expertos del sector y exploren las últimas tendencias en automatización, robótica y energías alternativas. La participación de destacados CEOs en estas conferencias subraya la importancia de la AOG Patagonia como un foro para discutir el futuro de la industria energética en Argentina.

### **Proyecciones y Expansión Internacional**

Las perspectivas a largo plazo para el sector petrolero argentino son extremadamente prometedoras. Se espera que la producción de petróleo en Argentina alcance los 800,000 barriles diarios para 2028, lo que representa un aumento significativo del 33% con respecto a los niveles actuales. Este crecimiento será impulsado no solo por Vaca Muerta, sino también por nuevas

# DISEÑO Y PRODUCCIÓN DE PLATAFORMAS DE LUBRICACIÓN EQUIPAMIENTO PARA CAMIONES



Suministro y despacho  
de aceites, grasas, agua  
y/o combustibles



Sistemas  
convencionales



Módulos independientes  
de lubricación para  
montar en camiones



# FINVESA



## International Freight Forwarder & Customs Broker NVOCC



**Finvesa** es comercio exterior, procesos, operaciones en el día a día y eficiencia en la gestión del tiempo.

**Finvesa** is foreign trade, processes, day-to-day operations and efficiency in time management.

Cerrito 1320 • Piso 12 • Oficina C  
C1010ABB • CABA • Argentina  
Tel. 54 11 5199 1367 / 52774246  
rjpf@finvesa.com.ar

[www.finvesa.com.ar](http://www.finvesa.com.ar)

# NECESITÁS LA MEJOR ENERGÍA PARA TU EMPRESA, POR ESO ESTAMOS CERCA PARA AYUDARTE

Desde YPF GAS le damos a tu industria una solución energética integral y eficiente garantizando:

- Energía limpia, confiable y segura.
- Una combustión amigable con el medio ambiente.
- Suministro continuo, con plantas estratégicamente ubicadas en todo el país.



Descargá la app





oportunidades en la exploración offshore, donde Argentina planea realizar rondas de licitación para la exploración en aguas profundas en 2025.

Además de la producción, la capacidad de exportación de Argentina está en expansión. Con la infraestructura en desarrollo y la mejora en la capacidad de exportación, se proyecta que Argentina se convierta en un exportador neto de energía para finales de la década. Según las estimaciones, las exportaciones de petróleo y gas podrían generar un superávit comercial energético de más de 10 mil millones de dólares anuales para 2030. Este cambio transformará a Argentina de un importador neto de energía en una potencia exportadora, mejorando significativamente la balanza comercial del país y reforzando sus reservas internacionales.

### **Impacto de las Reformas Gubernamentales**

Las recientes reformas gubernamentales han sido decisivas para crear un entorno propicio para la inversión y el crecimiento en el sector petrolero. La eliminación de los controles de capital y la liberalización del tipo de cambio han mejorado la confianza de los inversores y han atraído capital extranjero. Además, las políticas fiscales favorables han incentivado la reinversión de ganancias en proyectos de expansión y modernización.

También se han enfocado esfuerzos en garantizar la estabilidad regulatoria, lo que es crucial para mantener la inversión a largo plazo. Con un entorno regulatorio más predecible y amigable, las principales empresas internacionales están mostrando un renovado interés en los proyectos argentinos, lo que se refleja en un incremento del 25% en la inversión extranjera directa en el sector en 2024.



### **Desafíos y Oportunidades Futuras**

A pesar de estos avances, el sector petrolero en Argentina enfrenta desafíos, como la necesidad de continuar mejorando la infraestructura y asegurar que los proyectos clave se completen a tiempo. Sin embargo, las oportunidades superan con creces los desafíos. Con un enfoque claro en la expansión internacional, el desarrollo de nuevas tecnologías y la explotación de recursos no convencionales, Argentina está bien posicionada para consolidarse como líder en la producción de energía.

### **Punto de Inflexión**

El sector petrolero argentino está experimentando un renacimiento impulsado por políticas pro-mercado, inversiones récord y un enfoque estratégico en la expansión global. Con un crecimiento sostenido en la producción, una infraestructura en expansión y un compromiso con la innovación, Argentina está preparada para capitalizar un futuro lleno de oportunidades y asegurar un progreso continuo en el sector energético. Este renacimiento no solo beneficiará a la economía nacional, sino que también posicionará a Argentina como un jugador clave en el escenario energético mundial, garantizando un futuro brillante para el país y sus ciudadanos.

75  
AÑOS  
FABRICANDO EN  
ARGENTINA



**biassoni**

HERRAMIENTAS PROFESIONALES

[www.biassoni.com.ar](http://www.biassoni.com.ar)



## Nueva propuesta para PYMES industriales

De cara a la reactivación que se espera en el rubro industrial, desde la Agencia de Publicidad IMPO, Expertos en PYMES industriales, han preparado un completo paquete de servicios económicamente accesible a toda pequeña y mediana empresa, en el mismo proponen que su empresa logre distinguirse de sus competidores, reforzando sus marcas y que esté permanentemente en la mente de los consumidores haciendo de la publicidad un aliado y gran parte del éxito de las ventas de su PYME.

IMPO Agencia de Publicidad es la primer agencia de publicidad argentina con expertos en imagen y publicidad para PYMES industriales. Tienen más de 25 años de

experiencia y a través de sus distintas unidades de negocios garantizan a sus clientes: mejoras de imagen, retorno de inversión, obtención de mejores clientes, fidelización, crecimiento constante, refuerzo de marcas, continuidad en los mensajes y mayor volumen de ventas.

En su paquete Agency Platinum proponen una planificación estratégica y puesta en marcha de todas las acciones de marketing y comunicación publicitaria de su empresa; o sea su propio departamento de marketing y publicidad sin personal en relación de dependencia.

Si le preocupa la competencia, si quiere ganar mercado y solidificar-

lo, si no quiere perder clientes, si le interesa la imagen de su empresa, esta agencia tiene fórmulas de éxito publicitario para cada caso, están al tanto de lo que funciona y lo que no hoy en día en el rubro y lo mejor es que se encargan absolutamente de todo mientras el PYME se dedica a atender su negocio.

Más información:

Paquete  
**AGENCY PLATINUM**  
**IMPO**

Su Agencia de Publicidad

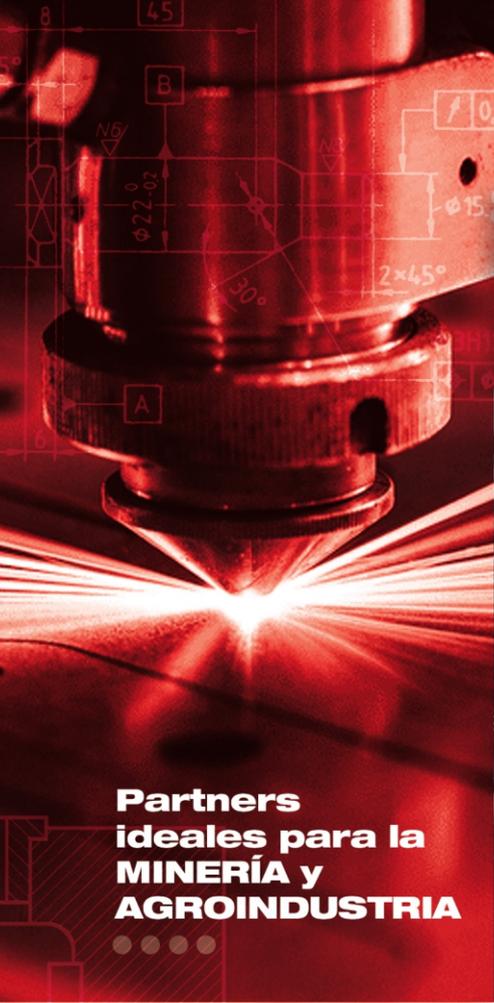
Expertos en PYMES  
[www.impoweb.com.ar](http://www.impoweb.com.ar)

# Make ideas real

**ROHDE & SCHWARZ**



[www.rohde-schwarz.com](http://www.rohde-schwarz.com)



**DISEÑO  
DESARROLLO  
PRODUCCIÓN  
E INSTALACIÓN  
DE AUTOPARTES**

Desarrollamos productos homologados por  **TOYOTA**

**Partners  
ideales para la  
MINERÍA y  
AGROINDUSTRIA**



**ISGD**

**DESARROLLOS ESPECIALES  
ACCESORIOS Y AUTOPARTES**

Visite nuestra web

[www.sgdesarrollos.com.ar](http://www.sgdesarrollos.com.ar)

Pueyrredón Sur 1723, San Juan, Argentina

Tel.: 264-5053662 - [ventas@sgdesarrollos.com.ar](mailto:ventas@sgdesarrollos.com.ar)



\*  
**VENTA E  
INSTALACIÓN  
DE ACCESORIOS**

\*  
**SERVICIO DE  
CORTE LÁSER  
EN 2D/3D**

\*  
**CABINA DE PINTURA  
ELECTROESTÁTICA**

Una empresa de  **GRUPO  
GONZÁLEZ**

 **SGD Desarrollos Especiales**



Récord de asistentes y fuertes definiciones  
sobre el futuro de la minería

## EXPO SAN JUAN MINERA 2024



10° Expo Internacional  
**San Juan  
Minera**

La exposición más federal de la minería argentina  
**#ExpoSanJuanMinera2024**

La décima edición de la exposición internacional "San Juan Minera", desarrollada por Panorama Minero desde 2006, fue sede de un encuentro histórico en la minería no sólo por la gran afluencia registrada, superando la línea de los 23.700 participantes en las tres jornadas, sino también por los anuncios celebrados en la feria y que servirán como el puntapié para el despegue de la actividad durante los próximos años. El evento contó con la presencia de siete gobernadores, las carteras nacionales tanto del área minera como productiva, delegaciones de 17 países alineados estratégicamente al sector y más de 30 compañías mineras y 300 empresas vinculadas a la actividad. Lo más destacado, la firma del acuerdo por la Mesa Interprovincial del Cobre, marcando una hoja de ruta en el desarrollo cuprífero de las provincias con potencial en la materia.



La minería atraviesa un momento de elevado protagonismo en el país y también en el mundo. Los desafíos de la transición energética y una demanda creciente de minerales en los que Argentina posee una gran riqueza, son, desde la mirada internacional, uno de los grandes atractivos que ofrece la región. En el plano interno, la necesidad por diversificar la economía y garantizar el acceso a divisas y a la inversión extranjera directa renueva el interés sobre la industria, que podrá convertirse en uno de los grandes motores de la actividad económica y productiva en territorio nacional durante esta y las próximas décadas.

En este marco, la Expo San Juan Minera 2024 fue una prueba más de la expectativa que hay sobre la actividad. Con una afluencia

cer a fondo el interés por tener más proyectos en marcha y brindar garantías al mundo inversor de que es posible desarrollar la minería bajo reglas claras y entendiendo que se trata de un negocio que precisa largos períodos de desarrollo. Una visión de largo plazo que no puede verse sumida a cambios políticos significativos ni a una modificación en las normas que moldean a la actividad si el fin último es garantizar previsibilidad y el desembarco de capitales. Para poner en valor las operaciones mineras que posee el país, ricas desde la geología pero aún aletargadas desde la realidad más tangible, será indispensable mantener la licencia social y mejorar las condiciones de participación comunitaria, no sin antes garantizar una política minera continuada en el tiempo, mejoras en torno a la macroeconomía, el desarrollo

*Con una afluencia de 14.000, 12.000 y 10.000 personas respectivamente en los tres días de actividad, el evento alcanzó un rotundo éxito al unir a las comunidades y a la sociedad con las principales empresas e instituciones afines al desarrollo minero*

de 14.000, 12.000 y 10.000 personas respectivamente en los tres días de actividad, el evento alcanzó un rotundo éxito al unir a las comunidades y a la sociedad con las principales empresas e instituciones afines al desarrollo minero. Tanto firmas proveedoras de diversos rubros como compañías de minería con intereses en el país, en etapas de exploración como de desarrollo y producción, colmaron el predio Cepas Sanjuaninas para compartir innovaciones y productos, comentar los próximos pasos de los grandes emprendimientos y analizar cómo va a estar conformada esta nueva identidad como país a nivel minero. La misión es aumentar los niveles de exportación y producción, que hoy registran cifras casi 20 veces menores a las del vecino país de Chile y más de 10 en la comparación con Perú, los principales competidores regionales con riquezas similares a las nuestras.

Bajo esta coyuntura, el evento permitió cono-

de recurso humano y la infraestructura.

Lo que se habló en el Acto Inaugural

En la Sala A del predio, ubicado en la localidad provincial de Rivadavia, se llevó a cabo la ceremonia inaugural de la Expo San Juan Minera 2024, reconocida como la exposición más federal de la minería argentina y una de las más prestigiosas de la región. La inauguración, que contó con una asistencia de más de 800 personas que llenaron el salón, destacó por la participación de destacadas figuras del ámbito político, empresarial y sindical del sector minero.

La ceremonia se desarrolló en una de las amplias carpas instaladas alrededor del pabellón principal. El acto comenzó con la entonación del himno nacional, interpretado por la banda musical de la policía local, y Alejandro Colombo, director periodístico, dio las pala-



bras de bienvenida agradeciendo a todos por el esfuerzo realizado para congregarse en San Juan y destacando "lo mucho que la minería está avanzando en Argentina, una industria de la que cada día se habla más".

Por su parte, María Eugenia Sampalione, presidenta de Women in Mining Argentina, subrayó la importancia de reconocer los orígenes de quienes integran la actividad y de promover un desarrollo inclusivo y sostenible de la minería en Argentina, especialmente en un momento de crecimiento para la actividad y donde la sociedad va a demandar cada vez más por parte del sector. La empresaria, que también lidera el equipo de Newmont en Argentina, destacó el papel de WIM en impulsar políticas y acciones que fomentan la equidad y la inclusión de la mujer en el sector minero, sirviendo como una organización catalizadora de todas esas inquietudes que rodean al sector en torno a cómo hacer minería en el país de la forma más sostenible e inclusiva posible.

Romina Sassarini, presidenta del Consejo Federal de Minería y secretaria de Energía y Minería de Salta, enfatizó en la importancia de comprender la minería desde una visión federal, con sinergias entre los distintos gobiernos y una línea de trabajo conjunta que facilite el desarrollo de las operaciones. Resaltó la colaboración entre provincias para compartir conocimientos y enfrentar desafíos comunes a todas las regiones, con el objetivo común de desarrollar la industria minera en el territorio y recuperar el tiempo perdido en provecho de las tendencias globales en las que Argentina tiene mucho por ganar.

En tanto, Ricardo Martínez, presidente de la Cámara Minera de San Juan y de la 10° Expo San Juan Minera, hizo un llamado a los senadores para aprobar el Régimen de Incentivo para las Grandes Inversiones (RIGI) y mejorar la competitividad de la industria. Fue el primero de la mesa en subrayar la importancia de un marco legal e impositivo a largo plazo para atraer inversiones en el sector, y expresó su esperanza de que las iniciativas mineras se conviertan en realidades que beneficien al país: "La era del cobre en Argentina es un hecho. La continuidad de los proyectos de oro y de plata también es una realidad por la que tenemos que trabajar. Lo mismo sucede con el crecimiento del mercado del litio y de tantas otras potencialidades mineras que tenemos a lo largo y a lo ancho del país. El llamado es a mirar al futuro con perseverancia y bajo un esquema legal e



impositivo de largo plazo que posibilite la llegada de inversiones. Creo que es algo posible y espero que nuestros representantes conviertan estas expresiones en yacimientos en marcha en poco tiempo. Los mineros les aseguramos que si eso pasa, de corazón, este país va a cambiar para siempre".

En representación de los trabajadores, Marcelo Mena, secretario general de ASIJEMIN, y Héctor Laplace, secretario general de AOMA, la principal entidad gremial de Argentina en el ámbito minero, expresaron visiones cruzadas al analizar el presente y futuro del país en la materia. Mena destacó el crecimiento de la actividad como un factor de progreso y abogó por la colaboración entre trabajadores, empresarios y los gobiernos tanto nacional como provinciales. Laplace, por su parte, expresó preocupaciones sobre la situación económica y laboral del sector, desestimó la necesidad del RIGI y abogó por el respeto a la Ley de Inversiones Mineras. "Con la ley de inversiones mineras alcanza y sobra, nos tenemos que acostumbrar a respetar la ley. El RIGI puede perjudicar a pequeños productores, a las pymes y a los proveedores locales", sentenció Laplace.

Como contrapunto, Franco Mignacco, vicepresidente de CAEM, subrayó la importancia de los proyectos mineros para las empresas nacionales: "Cuando un proyecto está en la etapa de construcción genera más de 700 empresas proveedoras de las cuales sólo el 10% son extranjeras; el resto son pymes nacionales. Lo mismo sucede en la etapa de operación, con más de 560 empresas trabajando día a día, y solamente 50 extranjeras",

# Honeywell



45 años al servicio  
de la industria



**Slate** es la nueva generación de plataforma de control, administración y almacenamiento de datos que reemplaza la línea ControlLink.

**Slate** es el futuro de su manejo y optimización de costos.

- ✓ Slate
- ✓ Programadores y Relés
- ✓ Actuadores / Motores
- ✓ Presostatos
- ✓ Válvulas
- ✓ Controladores
- ✓ Registradores

Visitenos en  
[www.electrocasac.com.ar](http://www.electrocasac.com.ar)



## STOCK PERMANENTE



Av. Juan Bautista Alberdi 1026 • Piso 2  
C1424 • Ciudad Autónoma de Buenos Aires



+54 9 11-4431-1515 • +54 9 11 6522-6688



info@electrocasac.com.ar



iAPG



**AOG**  
ARGENTINA OIL&GAS

**PATAGONIA**

**23 – 25 Octubre, 2024**

Espacio DUAM, Neuquén

[www.aogpatagonia.com.ar](http://www.aogpatagonia.com.ar)

[www.deltaplus.com.ar](http://www.deltaplus.com.ar)



**Your safety** at work

    @deltaplus\_argentina



destacó.

Mignacco también abordó la crisis de confianza que atraviesa el país y señaló que el Régimen de Incentivo para las Grandes Inversiones (RIGI) es crucial para reconstruir la credibilidad perdida. "La Argentina ha vulnerado la Ley de Inversiones Mineras en repetidas ocasiones, lo que ha frenado proyectos prometedores en el contexto de la electromovilidad y la transición energética debido a la falta de reglas claras. Somos uno de los países con mayor carga fiscal total, por eso creemos que el RIGI va a impulsar mucho más desarrollo. Tenemos los recursos, hemos realizado la exploración y planificación, y necesitamos ofrecer estas certezas macroeconómicas", concluyó.

Sobre la Ley de Inversiones Mineras, el secretario de Minería de la Nación, Luis Lucero, también recogió el guante y destacó que la Ley N°24.196, sancionada en 1993, fue un "éxito absoluto", permitiendo que Argentina incrementara sus exportaciones de US\$70 millones en 1994 a US\$5.000 millones para 2012. Explicó que esta herramienta generó una explosión de producción y riqueza, y que el RIGI busca reproducir y potenciar ese fenómeno. Según Lucero, el régimen es una versión mejorada de la ley de inversiones mineras, diseñada para evitar interpretaciones judiciales erróneas y ofrecer un marco más robusto para atraer inversiones.

En esa línea, Lucero enfatizó que tanto él como el presidente Javier Milei ven al RIGI como una herramienta de utilidad para los grandes inversores internacionales. Señaló que el régimen ofrece incentivos fiscales, aduaneros y cambiarios de magnitud significativa, con inversiones que oscilan entre US\$200 y US\$900 millones para acceder a los beneficios, y exportaciones estratégicas a partir de US\$1.000 millones. Lucero planteó que la discusión clave es si los argentinos aprovecharán esta oportunidad para desarrollar sus enormes yacimientos y generar empleo y riqueza, o si, por el contrario, volverán a darle la espalda. "Vamos a remover el estéril que cubre nuestros enormes yacimientos para generar trabajo, sueldos, valor y riqueza incluyendo un mercado de capitales que nos permita a los argentinos invertir en nosotros mismos, en nuestro talento y nuestra capacidad", amplió junto a afirmar que "debemos advertir que siempre hay una relación directamente proporcional entre lo que esperamos del inversor y lo que el país ofrece".



El máximo mandatario provincial, Marcelo Orrego, destacó que el mundo enfrenta el desafío del cambio climático y la necesidad de fuentes de energía limpias, señalando que la minería puede proporcionar los minerales esenciales para estas soluciones y el cuidado ambiental. "La minería puede aportar minerales críticos para desarrollar esas soluciones y proteger, en paralelo, al ambiente", afirmó junto a enfatizar en que Argentina tiene la gran oportunidad de ofrecer litio y cobre al mundo, minerales altamente demandados. "Nuestro país va en camino a ser un actor principal en la oferta mundial de estos minerales", dijo, y subrayó la importancia del desarrollo de la minería cuprífera en San Juan, considerando su impacto estratégico a nivel nacional e internacional.

El gobernador también expresó su confianza en que durante su mandato se inicie un nuevo proyecto minero en San Juan, poniendo fin a más de una década sin nuevas construcciones y posicionando a Argentina nuevamente en la producción de cobre. "Estamos seguros de que si logramos desarrollar esto será la llave para que vengan muchos proyectos más", aseguró. Finalmente, Orrego confirmó su apoyo al Régimen de Incentivo para las Grandes Inversiones (RIGI), subrayando que, en el contexto económico actual, es crucial generar confianza para impulsar la minería. "Estoy convencido que hay que cumplir con la Ley de Inversiones Mineras también. Tenemos código, decretos, y si además le agregamos el RIGI, es una combinación extraordinaria para que esta actividad despege", concluyó Orrego, en compañía de su vicegobernador, Fabián Martín, y el intendente de Rivadavia, Sergio Miodowsky. Ricardo Quintela, gobernador de La Rioja, también acompañó la inauguración.



# + 60 km de cintas transportadoras avalan nuestra experiencia

Cumplimos 15 años ejecutando proyectos de ingeniería de equipos para transporte de materiales a granel. Lideramos el mercado con más de 100 obras instaladas en el sector minero, cementero, portuario, agropecuario y energético.



**15**

años desarrollando  
la máxima tecnología  
en equipos  
de transporte a granel





*Calidad en movimiento...*

**FABRICAMOS**

**Cadenas a rodillos** ●

**Cadenas acodadas** ●

**Cadenas perno hueco** ●

**Cadenas con aletas especiales** ●

**Cadenas pernos salientes** ●

**Cadenas en acero inoxidable** ●

**Cadenas a medida** ●

**INDUSTRIAS**

**Alimenticias • Aceiteras • Agrícolas**

**Automotrices • Canteras y Cerámicos • Cerealeras**

**Frutícolas • Frigoríficas • Ingenios • Madereras**

**Mineras • Metalmecánicas • Molinos • Siderúrgicas**

más de  
**55 AÑOS**  
de experiencia

[www.cademen.com](http://www.cademen.com)

Tel: 0261 493 1329 • E-Mail: [info@cademen.com](mailto:info@cademen.com)

Jesús Nazareno 1473 • Zona Industrial Maipú • Mendoza • Argentina

**FLEMING**  
**MARTOLIO**  
**NEUMATICOS**

**BKT**  
**GROWING TOGETHER**

Stock permanente en todos los productos especializados  
Envíos a todo el país · Ventas mayoristas  
Asesoramiento · Todas las tarjetas

**CON MÁS DE 28 SUCURSALES EN 5 PROVINCIAS**



Mitre 1499 – Sastre – Santa Fe | 03406 – 480115 / 481140 / 480579  
ventas@martolioneumaticos.com.ar | WhatsApp: 3406 – 457158 / 458540 / 406181  
www.flemingymartolio.com.ar | www.neumaticosmartolio.com.ar



Sinergia con la Industria Metalmecánica en 2024 y 2025

## UN FUTURO BRILLANTE PARA LA CONSTRUCCIÓN EN ARGENTINA



La industria de la construcción en Argentina está experimentando un renacimiento significativo, con perspectivas de crecimiento optimistas para 2024 y 2025. Este impulso se debe a una combinación de innovación tecnológica, políticas gubernamentales favorables y una estrecha colaboración con la industria metalmecánica. A medida que el país se recupera económicamente, ambos sectores emergen como motores clave del crecimiento, ayudando a modernizar infraestructuras y mejorar la calidad de vida de los argentinos.



En 2024, la actividad de la construcción en Argentina ha mostrado un crecimiento robusto del 6.7% interanual, según datos del INDEC, y se proyecta un incremento adicional del 8% para 2025. Este crecimiento está impulsado por un aumento en la inversión pública y privada en proyectos de infraestructura, vivienda y energía. El Plan Nacional de Vivienda, lanzado en 2023, prevé la construcción de 300,000 nuevas viviendas para 2025, lo que no solo dinamiza el sector de la construcción, sino que también genera una demanda

aluminio.

### **Innovación y Tecnología: Transformando la Industria**

La adopción de tecnologías avanzadas, como el Building Information Modeling (BIM), la impresión 3D y la automatización de procesos, está revolucionando la industria de la construcción en Argentina. Estas tecnologías permiten una mayor precisión en el diseño y la ejecución de proyectos, reduciendo los costos en un 15% y acelerando los plazos de entrega en un 20%. La industria metalmeccánica ha sido fundamental

*En 2024, la actividad de la construcción en Argentina ha mostrado un crecimiento robusto del 6.7% interanual, según datos del INDEC, y se proyecta un incremento adicional del 8% para 2025.*

significativa para la industria metalmeccánica, que aporta aproximadamente el 30% de los materiales de construcción, como el acero y el aluminio.

La demanda de insumos de la industria metalmeccánica también ha aumentado. En 2023, la producción de acero creció un 8.5%, y se espera que continúe esta tendencia alcista, apoyada por la necesidad de componentes metálicos en obras públicas y privadas. Las empresas metalúrgicas han incrementado su capacidad de producción en un 10% para satisfacer esta demanda, y se espera un crecimiento similar en la producción de otros materiales clave como el

en esta transformación, proporcionando componentes de alta tecnología que están elevando los estándares de calidad y eficiencia en la construcción.

Por ejemplo, la utilización de acero de alta resistencia y bajo peso, fabricado por empresas locales como Ternium y Acindar, ha permitido la construcción de edificios más seguros y duraderos. Además, la implementación de soluciones automatizadas en la fabricación de componentes metálicos ha aumentado la productividad en un 12% en el último año, posicionando a Argentina como un líder regional en la adopción de nuevas tecnologías en la construc-



# GEOTEX

PROTECTIVE GARMENTS

Certificación de calidad  
ISO 9001:2015

Más de 15 años de experiencia

Miembros activos de N.F.P.A.

Asesoramiento profesional

Desarrollo Tecnológico

Productos certificados según  
normas nacionales e  
internacionales

## Casa Central

Calle 52 n° 1757 entre Cno. Belgrano y 118  
Hudson (Pcia Buenos Aires) Argentina  
Teléfono (54 011) 5238 0373  
(54 011) 5238 0372  
E-mail: info@geotex.com.ar

## Sucursal Neuquén

Perticone 525 (Cp8300)  
Neuquén - Argentina  
Teléfono: (54 299) 4693751  
E-mail: ventas.nqn@geotex.com.ar

- ☆ [www.geotex.com.ar](http://www.geotex.com.ar)
- 📷 [instagram.com/geotex.com.ar](https://www.instagram.com/geotex.com.ar)
- 📺 [youtube.com/GeotexSRL](https://www.youtube.com/GeotexSRL)
- 📘 [facebook.com/geotexprotectivegardments](https://www.facebook.com/geotexprotectivegardments)





ción.

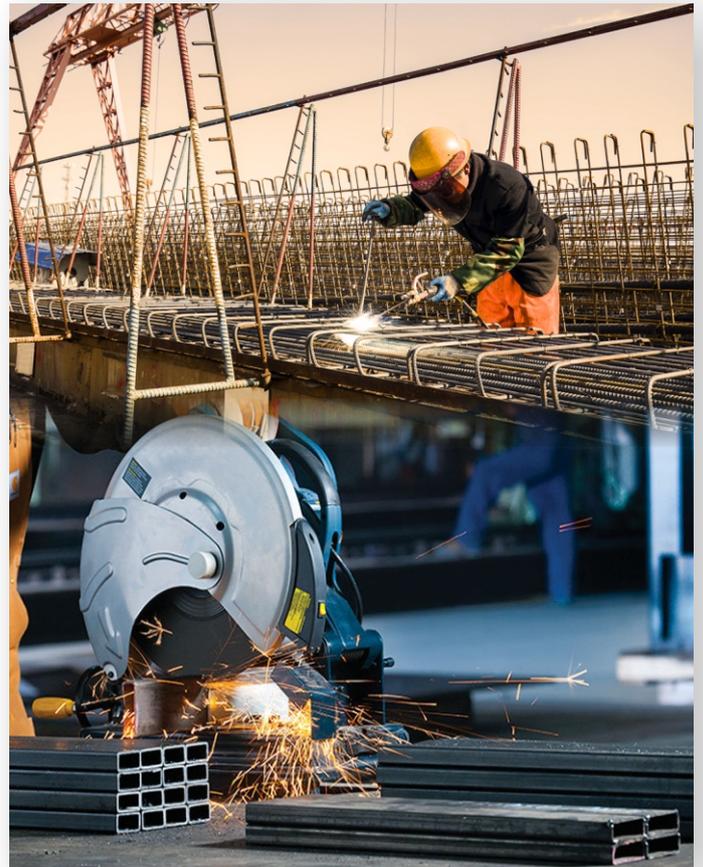
### **Desafíos Superados y Nuevas Oportunidades Post-Pandemia**

La pandemia de COVID-19 presentó desafíos significativos para la construcción y la industria metalmeccánica en Argentina, incluyendo la escasez de materiales y el aumento de los costos de producción. Sin embargo, ambos sectores han demostrado una notable capacidad de recuperación. En 2023, la producción de acero se incrementó en un 8.5%, mientras que la demanda de materiales metalmeccánicos para proyectos de infraestructura alcanzó un 10% por encima de los niveles prepandemia.

Las políticas gubernamentales han sido un factor crucial en esta recuperación. El gobierno ha implementado incentivos fiscales para la importación de maquinaria y la modernización de plantas industriales, lo que ha permitido a las empresas metalmeccánicas aumentar su capacidad de producción y reducir los costos operativos en un 5%. Además, la flexibilización de las normativas de inversión ha atraído capital extranjero, que ha financiado grandes proyectos de infraestructura en todo el país.

### **Construcción Modular y Prefabricada: Hacia una Mayor Eficiencia**

La construcción modular y prefabricada está ganando terreno en Argentina como una solución eficiente y económica para la creciente demanda de viviendas e infraestructuras. Este tipo de construcción permite reducir los tiempos de ejecución en un 25% y los costos en un 15%, lo que la convierte en una opción cada vez más popular para proyectos públicos y privados.



La industria metalmeccánica ha sido clave en este avance, proporcionando los componentes metálicos prefabricados que forman la base de estas estructuras. En 2023, la producción de estos componentes aumentó un 12%, y se espera que la construcción modular represente hasta el 15% del mercado de viviendas para 2030. Las empresas metalúrgicas argentinas están invirtiendo en tecnología de punta para mejorar la precisión y la calidad de sus productos, lo que les permite competir en el mercado internacional.

### **Sostenibilidad y Economía Circular: Un Enfoque Verde**

La sostenibilidad se está convirtiendo en un eje central en la construcción argentina, impulsada por regulaciones ambientales más estrictas y un creciente compromiso con la economía circular. En 2023, el 25% del acero utilizado en la construcción provino de materiales reciclados, y se espera que este porcentaje aumente a medida que se implemen-

Freight Forwarder • Agentes de Cargas Internacional

# Life Cargo

SRL



***Cuando sus envíos requieran de rapidez, eficiencia operativa, atención personalizada, inteligencia aplicada en la innovación y en alternativas, despreocúpese...***

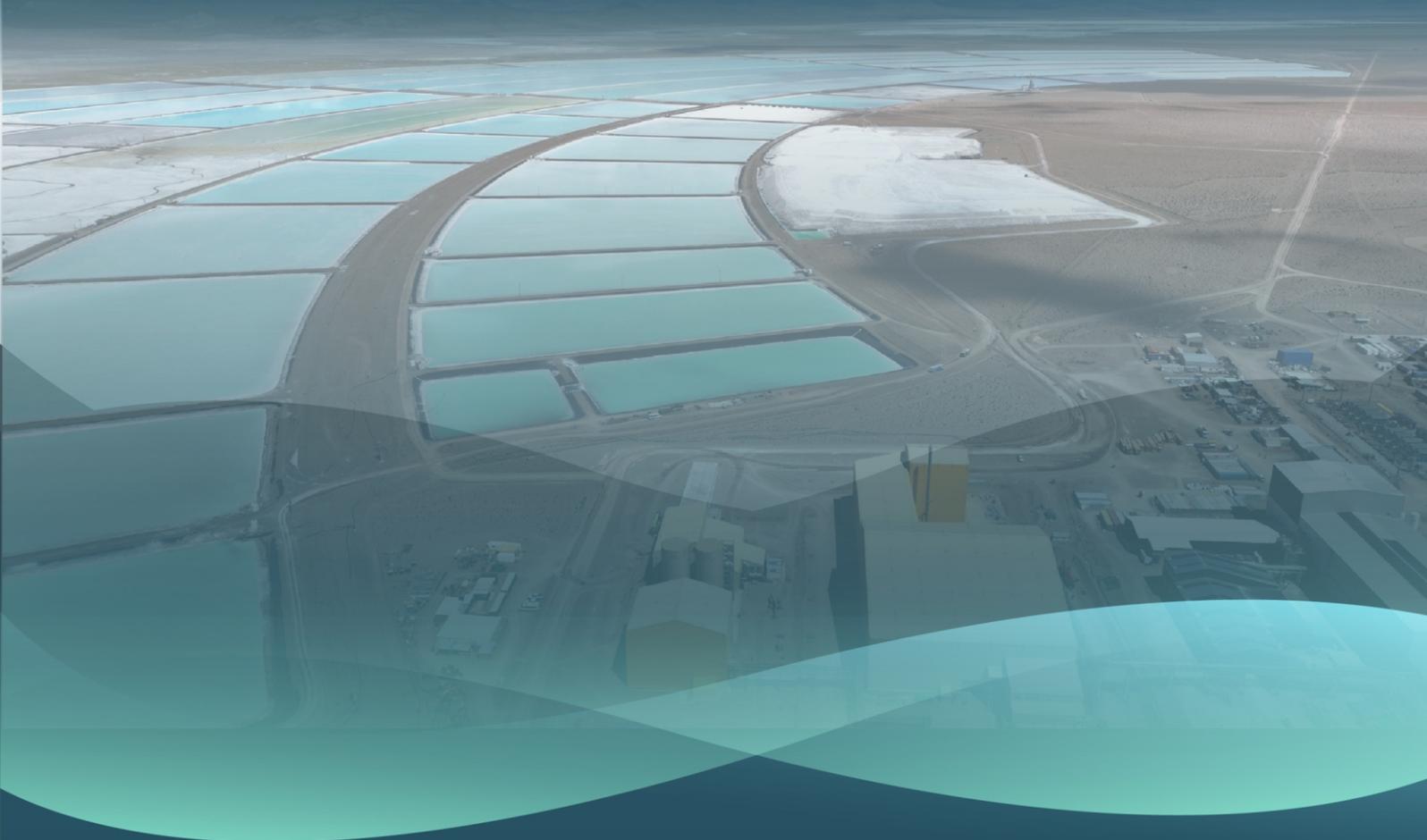
***Contratándonos obtendrá un servicio con un mayor valor agregado en sus operaciones.***

***Piénselo. En este momento podría estar atendiendo mejor su negocio.***

**[www.lifecargo.com.ar](http://www.lifecargo.com.ar)**



Tacuarí 237 • Piso 1 • Oficina 12 • C.P: (1071) • Capital Federal • Buenos Aires • Argentina  
Phone +54 11 5275-6107 / +54 11 5252-8933 • E-mail: [comercial@lifecargo.com.ar](mailto:comercial@lifecargo.com.ar)



# LITIO

En Sudamérica XIII Seminario Internacional

9 Y 10  
OCTUBRE  
2024

El primer y más influyente  
evento de litio a nivel global

Provincia de Jujuy,  
Argentina

#LitioEnSudamérica2024  
[www.litioensudamerica.com.ar](http://www.litioensudamerica.com.ar)

ORGANIZADO POR  
**PANORAMA  
MINERO**



ten nuevas tecnologías de reciclaje y producción sostenible.

La industria metalmecánica también está adoptando prácticas más sostenibles, como la reducción de emisiones de carbono en un 10% y la implementación de procesos de fabricación más eficientes. Estas iniciativas no solo reducen el impacto ambiental, sino que también mejoran la competitividad de las empresas argentinas en un mercado global cada vez más consciente de la sostenibilidad.

### **Formación y Capacitación: Preparando a la Fuerza Laboral**

El crecimiento sostenido de la construcción y la metalmecánica requiere una fuerza laboral bien capacitada y adaptable a las nuevas tecnologías. En 2023, más de 10,000 trabajadores fueron capacitados en técnicas avanzadas de construcción y fabricación, gracias a programas desarrollados por el gobierno en colaboración con empresas del sector. Esta inversión en capital humano es fundamental para asegurar que Argentina pueda mantener su competitividad y continuar liderando la adopción de innovaciones en la construcción y la metalmecánica.

### **Políticas Gubernamentales: Un Apoyo Decisivo**

El gobierno argentino ha desempeñado un papel crucial en la revitalización de la construcción y la industria metalmecánica. Con la implementación de incentivos fiscales para la modernización de plantas y la adopción de tecnologías limpias, así como inversiones significativas en infraestructuras clave como puentes, carreteras y viviendas, se está creando un entorno propicio para el crecimiento sostenido de ambos



sectores.

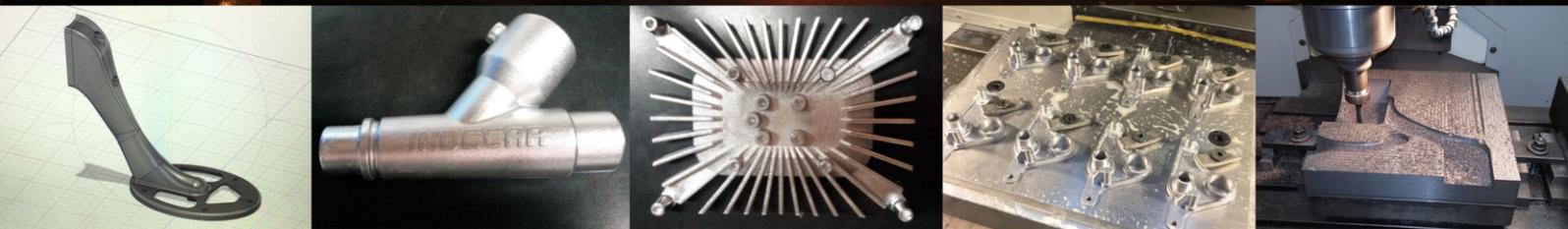
El Plan Nacional de Infraestructura, que incluye proyectos por un valor de más de 10 mil millones de dólares para 2024 y 2025, está generando una demanda sin precedentes para la industria metalmecánica, especialmente en la producción de acero y otros componentes metálicos. Además, las políticas de reducción de impuestos han permitido a las empresas reinvertir sus ganancias en innovación y expansión, lo que se traduce en una mayor competitividad y crecimiento económico.

### **En Síntesis: Un Futuro Prometedor**

La construcción y la industria metalmecánica en Argentina están en un camino ascendente, con proyecciones de crecimiento sostenido en 2024 y 2025. La combinación de innovación tecnológica, políticas de apoyo, y un enfoque en la sostenibilidad está impulsando a ambos sectores hacia un futuro brillante y lleno de oportunidades. Con una economía en recuperación y un compromiso claro con la modernización y la sostenibilidad, Argentina se está posicionando como un líder regional en la construcción y la metalmecánica, listo para capitalizar el progreso y consolidar su crecimiento en los próximos años.

# FUNDICIÓN de ALUMINIO por GRAVEDAD COQUILLA

## FUNDICION L.G.B.



Aleaciones especiales • Tratamiento de dureza • Mecanizados • Matricería  
Coquillas hidráulicas autollenantes • Prototipos 3D

Fundición de aluminio por gravedad (coquilla) ofrecemos aleaciones std y a medida, según necesidad del cliente, contamos con 3 hornos a gas y eléctricos de 150kg de capacidad y máquinas coquilleras autollenantes, semiautomáticas y automáticas, tanto verticales como horizontales.



Sudamérica 1424 • Santos Lugares



info@fundicionlgb.com.ar  
www.fundicionlgb.com.ar



(11) 4716-2016



[www.schneider-electric.com.ar](http://www.schneider-electric.com.ar)



**Donaldson**  
SOLUCIONES DE FILTRACIÓN

Donaldson, fuente  
única de soluciones  
de filtración para  
**Minería,  
Petróleo y Gas**



**Con el portafolio más  
amplio del mercado**

**“ Cubrimos todas sus  
necesidades de filtración.”**



**SERVICIOS VIALES  
DE SANTA FE S.A.**

**DISTRIBUIDOR AUTORIZADO  
DONALDSON EN ARGENTINA**

(T&F): +54-342-4553407 / 4554525 / 4562895  
filtros@serviciosviales.com.ar

[www.serviciosviales.com.ar](http://www.serviciosviales.com.ar) | [www.filtrosdonaldson.com.ar](http://www.filtrosdonaldson.com.ar)

[www.donaldsonlatam.com](http://www.donaldsonlatam.com)



Fábrica de baterías industriales de tecnología tubular.

Fabricación y Ventas de baterías Industriales, Plomo Ácido, AGM, GEL, Níquel Cadmio, Litio.



**LA ENERGIA QUE MUEVE LA INDUSTRIA**

**BATERIAS DE TRACCION**



(Vehículos eléctricos, autoelevadores)



**LA ENERGIA QUE MUEVE LA INDUSTRIA**

**BATERIAS ESTACIONARIAS**



(Plomo ácido, AGM, VRLA, Gel, Níquel Cadmio)



**LA ENERGIA QUE MUEVE LA INDUSTRIA**

**BATERIAS DE USO SOLAR Y EOLICO**





# Viví la experiencia KER

KER  
HOTEL ES



ESTADIA  
SEGURA



Contacto



@kerhoteles  
0810-3456-537  
+5411-5277-4600

Make ideas real

**ROHDE & SCHWARZ**



[www.rohde-schwarz.com](http://www.rohde-schwarz.com)